

見を述べる機会がある。そうしてその公正を期すべきだというのは、当然の主張だと思う。ところが、説明はありませんけれども、この法律自体にその点が抜けている。また、別の機関としては、法律案の性格の中にもどうも官僚統制の色が濃いのではないかということ見方もあるのです。今、やわらかい形であります。新しく価格の決定にあたって、消費者初め関係者を全く含めないで、ただ意見を聞くというだけでは行なうということは、官僚独善といふ批判を受ける結果になるのではないか。私は、この欠陥と批判をなくするために、審議会を設けるべきだということを主張してきたのであります。この点に関して、先般野賀委員が政府に対する説明を求めましたところが、実行上何らかの形で審議会を設ける、こういう聲明をなさつたのであります。

○國務大臣(佐藤榮作君) お話を趣旨、私よく理解もし、私も実は賛成でございます。非常に積極的な話は、あるいは事務当局をしておらないかと思ひます、まあ今回も相当確立するので、全部が安くというわけにもなかなかいかぬだろうが、少し酒が安くなるような措置をぜひひとつほしいということを、実は私自身が事務当局に言っておる次第であります。

そこで、ただいまの、消費者の意見その他を十分取り上げる方法がないか。——具体的な方法といたしまして事務当局で考えておりますのは、酒類行政懇談会、こういうものを考える。大体二十五人ないし三十人くらいのメンバーでございまして、その中に学識経験者、これを相当多數入れて、その中にただいま言われるような消費者の代表であるとか、各方面の者を入れることは当然であるといふようなことを実は考えております。定員は三十人以内、その中に……。なお、詳しくは事務当局から説明させます。

○政府委員(原純夫君) 補足として申し上げます。現在、酒類行政懇談会というのを持ちまして、酒に關しますする行政上の重要な問題点について、いろいろ時に応じて意見を聴取しておりますが、この構成三十人のメンバーで、行政機関の職員も入っておりますが、学識経験者として外部の方がそれが半分以上、六割くらい入っておりまます。そのうち、業界ももちろん入っております。業界が半分、その他の学識経験者が半分というようなことになつております。業界以外の学識経験者といたしましては、大学の教授、財政系統の教授、あるいは新聞、言論界の

方々、あるいは財政面における権威者といふようなものをもつて構成しております。なお、このお話を筋であります。消費者擁護という立場から、このメンバーを差しかえといいますか、そのように調整する必要があるだらうといふふうに考えておる次第であります。

○平林剛君 今回の法律案をまとめるときにも、たしか酒類行政懇談会といふものを聞いて意見を聞くがれておるような資料がござります。政府としては、それを引き続き活用していくといふお考へのよう見えますけれども、私どもの希望している点をこれが満足するかどうかという点が、むしろ問題なんであります。そこでは、ただいまお話をありませんでしたが、どういう範囲にまでその審議の幅があるのか。それから、そこで審議されたものに對して政府はどの程度権威を持たせ、これを尊重する考えでいるのかと、いう点が明らかであります。同時に、從来酒類審議会というものがあつたように聞いておるのであります。この酒類審議会で、いろいろお話を聞いた今までの運営状況から見ると、たゞお茶飲み会に終わつておるといふ、そういう程度に終わつておるという話を聞いておるのであります。そして、その審議の幅も極端に狭められておりまして、ほんとうに国民が期待しておること、あるいは酒類行政の中で欠陥とされて今後解決されるべき問題について、あまり發言權がない、こういう運営のよろに聞いておる。だから、今お話しの酒類行政懇談会もその二の舞あるいはそれに準ずるものであるならば、それは意味をなさない、私はそう思うのであります。そこで、今おねまました点につ

いた。もう一度明らかにしていただきたい。
○政府委員(原純夫君)　お答え申します。酒類行政審議会は、ただいま申しましたような実際上いろいろな問題についての意見を聞く、いわば気楽にフリー・トークの形でやる場合が多いのですが、酒類審議会というのは酒税法に根拠を持ちまして、酒税法並びに組合法によつてその権限に含ましめた事項について調査審議をさせるために、この審議会を置くということになつております。その事項としましては、酒類の級別の査定あるいは規制命令を出す。団体法で協定価格あるいは数量協定をやるといふのが、なかなかまとまらないで業界が乱れておるというよろんな場合に勧告をして、勧告でもだめならば規制命令を出すといふようなことがござります。これらの場合に審議をしておるというのが実情でございます。お詫の御趣旨の、酒類審議会においてなるべく業界に因係のある事項、あるいは酒に因係のある重要事項について幅広く諸れどいう御趣旨は、まことにごもつともな御趣旨でござりますから、私ども、今後運用の際、十分そういう気持で注意をいたして参りたい、かように思つております。

る酒類行政審議会といふところでは、基準価格の決定、あるいは酒類行政全般にわたつて現在解決を迫られてゐる問題について検討することができる。そして、その審議会で協議して結論を得たものについては、相当の権威を持たせて、政府もこれを尊重していく。という建前をとる。そういうものであると理解してよろしいですか。

○政府委員(原純夫君) けつこうでござります。ただ、一言お断わりしておきたいのは、酒の価格そのものをこの懇談会で決定してもらひ、ないしはこの懇談会の結論によって政府がそれに従つてやるということは、必ずしも適当でないと思つております。この製造業者、卸売業者、小売業者、あるいは消費者がこの場で、さあ幾らに下げる、幾らに上げる、といふことできあるといふことであつては、これはおそらく收拾のつかないことになる。ここにおいては、価格の構成に關係する諸元についてあらゆる角度から意見を出してもらう、資料を出してもらう、同時に議論をしてもらう、そして構成的方式、筋道について議論してもらひ。もちろん、価格のレベルについても意見は出るだろ。しかし、政府はこううふうに決定したいがよろしいかといふうな形で出して、ここできめてもらひ、といふのはいかがかと思います。ただいま申し上げましたような決定の諸元、並びにその諸元を組み合わせて積んで参る方式、そいういふようなものに、いふて十分意見を出してもらつて、それに基づいて政府がその責任で価格の決定をやろうといふうに持つていただきたいと思っております。それらの諸元などに基づいて政府がその責任で価格の決

ついては、十分政府としてはこの意見を尊重してやつて参るという気持でお

○平林剛君 政府の考課は大体わかりませんけれども、問題は、この酒類の標準的原価あるいは適正な利潤、これから価格といつものいかにあるべきものかという問題等については、正確な資料とか判断をつけみ得る人が、たゞ大蔵省の担当の人たちに限られてくる。そういう結果に終るのです。私はこの法律の第一の疑問として感じておりますのは、今後一休、それでは酒類の価格の値下げというようなことをどういつときには期待されるのかといふ点を心配いたしておる。ただいま指摘したよろな、審議会において相当専門的に審議して公正を期する、また正當なる意見がここから出されて世論化していくといふなら、それは別でありますけれども、そうでなく、相変わらずお役人の人たちの手の中にさじかげんが握られてしまうことになりはしないか。

にありますように、酒税の保全とか業界の安定ということを考えますと、一応公而両利の趣旨にて、自然発酵の

を節約することによる価格の値下げといふもの、これがものがやはり役立つてくるんじやないか、かようだ私は考えております。

○平林剛君 この法律の成立によつて

うな意見もございます。それであることでございますが、特殊な階級に限られた消費だというふうに考えまする」と、そういうふうな価格について別

1

— 1 —

な中で酒の価格を値下がりさせるといふことがチェックされてくるのではないか。こうなつてくると、一般的の国民は酒税の保全とか、あるいは業界の安定ということには縁のない人たちであります。税金の方もなかなか下がらない、自然競争によつて安くすることも、今回の法律でチェックされ、コントロールされるということになると、一體どういうときに酒の値下がり、安い酒の方に向かつていくのか。これがいろいろな資料とか材料を持つている人たち、あるいはそれを知ることができ、場所があれば意見を表に出すことができますけれども、お話をのように、肝心のことについては懇談会では出さないということになれば、これは相変わらずお役人の人たちの頭一つに握られておつて、どうも希望する方向に行かないということになるんじやないかと思うのであります。そこで、大蔵大臣は、酒を安くする方法についてどういう方法があるか、こういうことについてこの機会にお聞かせを願いたい。

○國務大臣（佐藤兼作君） 税金というものがございますから、税金を削つてまでなかなか販売できるものでない。そういう意味では、税金が最低の一つの線でございましょう。ところで、今回この酒簡法を提案いたしまして、主たる重点をどこに置くか。相当自由競争による扱い者のいろいろの経費の節減といつものが、これがやはり、品質を向上させすといふことも一つの大好きな競争の条件ですが、同時に、経費

過去におきましても、びん代が非常に安くなつておる、それにもかかわらず、相変わらず高い容器代で価格をきめている、こういうのは不適当じやないか、こういうことで、税金はそのまままでございましたが、過去においても安くした例があると思います。私は、ひとり容器のように非常ににつきりしたものには、これはすぐそろいような意味で価格にこれを影響さすことが可能だと思いますが、やはり扱い業者自身の工夫によりましては、さらに私は経費を節約し得るんやないか。いわゆるマージンそのものが全部利益にはなかなかなつていらない。このマージンのうちには相当の経費をみずから計上せざるを得ない。そういうところが自由競争の一つの妙味である、こういうように実は思つておるわけであります、まあ今回相当幅のある扱い方を許すのも、ただいま申し上げるような点でございます。

で、税金そのものは、これはだんだん今後も、國の財布の面から見まして、ときに安くできれば非常にけつこうであります。しかし、今の状況で安くするとか、あるいはまた特に高くするとか、こういうようなことを申し上げる段階でないので、しばらくこれはこのまま持続すると考えて、そうして今申し上げるような自由競争による經營の合理化というか、そういう点に値段が安くなる要素、これを見つけたい、そういう意味の指導を十分したいといふのが私どもの考え方でござります。

○國務大臣（佐藤榮作君）今、酒の値段をきめておるのに、一番大きいのは、税が一つ、もう一つは醸造米の価格といふものが強く響いていると思ひます。今後の米価のあり方なり見通し等を立ててみますと、そういう意味の危険はこれはあるかもわかりません。米価自身が、今のまま、あるいはもう少し安くするといふことができる状況ではなかなかないと思ひます。これが一つの問題であります。

それから、大衆酒といいますか、そういう点においては、かねてから安くするよう絶えず指導もし、私どもも政策の基本をそこに置いております。税そのものにしても、税率を安くしていくとかいうようなことで、これは安くするよう指導しておりますが、いわゆる特級酒あるいは非常な高級酒といふものについての扱い方は、これは税を上げる考え方はだいま持つておりますが、この方の価格そのものは、やはり品質で相当競争してもやむを得ないんじやないかといふような感じを私は持つておるのであります。

こういふような点が、この行政課税会等でいろいろの方面の意見を聞いてみると、われわれの考え方がいかどうか、やはり反映してくるのじやないか。やはり今いわれている、いい酒を安く飲むのだから、高級酒といふものを、ぜひともこれを安くしろといふよ

と、そういうふうな価格については別のことだらうと、こういうふうに考へられるわけでござります。ところが、問題は、特級、あるいは一級、二級といふような分け方をしておりまするが、価格のきめ方いかんによつては、本来なら二級酒で扱ひものを一級に充てるとか、あるいは、一級酒を特に税率を安くして二級酒並みにするとか、こういうふうな不當競争——不當競争といふのは言い過ぎかわかりませんが、業界の価格構成を乱すようなことはないようやに、やはりこの酒類行政懇談会等で十分自主的に話し合う面があるだらうと、かように私は思ひます。

大勢いたしましては、全体とまでは私は申しませんが、大衆消費の酒については、その価格構成について特に私がどもは注意し、それが安くなる方向に指導すべきだと、また、その方向で努力をしていくという考え方でございま

す。

[View Details](#) | [Edit](#) | [Delete](#)

法律として消費者に安心を与えることとちゅうちょすべき理由はないじゃないかと、こう思うのでありますするが、障害となつてゐる理由を明らかにしてもらいたい。

○國務大臣（佐藤榮作君） 先ほど申しましたように、法律で定めると、こと、これはまあ大体各種委員会、政府が意見を徴するものは、なるべく法律によるといいますか、一つの委員会形式をきめておきますから、なるべくそれによることが望ましい。これは一般的には言えるかと思います。ただ、この種の、先ほど來お話し申し上げておりますこの懇談会の性格自身から申すと、これは、いわゆる法律で定めることは非常にかたい感じがするのではないか。それよりもむしろ、もつと自由溌達な意見が交換され、また本来そこでできるという筋のものでない方が望ましいのじゃないか、こういふのが、先ほど来申しておりますように、これを法律によらない一つの懇談会にしよう、また委員の任期をちゃんときめることはむしろ適当でないだらう。そのつど必要な各方面の人にはりおいでをいただいて意見を徴するといふ、そういう方向の方が望ましいのじやないかというのか、私どもの考え方でございます。

ら、委員をきめることが適當でないところ言われますけれども、そのつど都合のいい委員を選ぶということの方がいいのか、それとも、やはり専門の人たちがいろいろな正確な判断をして適正な結論を出す、常に国民的立場を離れないで責任をとつてもらおうといふ方がいいのかということになれば、大臣の言われた理由もまた薄弱になるので、どうも私は納得がいかないので、すけれども、まだほかに理由があるんじゃないかもしれませんか。

○國務大臣(佐藤榮作君) これは別にそうむずかしい理屈はないわけです。ただいま言われますように、ただ法律できめます以上、何か権威を持たしてあげないと、法律でせつからくしまつているのにという感じがきつとあるだらう、逆に申すとそういう感じがする。また、委員等も、やはり任期がきまつておるよりも、任期のない委員の方が問題を解決するのにふさわしいのじやないか。それはそういう御議論もあると思いますが、ただそくなつてくると、せつからく法律できめられて書いてある、どうもはつきりせぬじやないかとも、いうようなお話を出てきはしないか。そういうふうに考えると、むしろ法律でない方が柔軟性があつて、実際に適しはしないかという考え方でございます。

逆説としてなるわけで、先ほどのお話を伺うと違う。先ほどは、法律にきめるものではないけれども、その意見は尊重する、こうお述べになつた。ところが、今の理由では、あべこべのことを言われておるので、これは多分失言だと思う。私は、懇談会自身の答申を無視するという気持はございません。ございませんが、この懇談会は、懇談会の一つの運営規則を当然作りますが、そういう意味で考えられるとが望ましいだろう。こういう意味でございましょうから、もし誤解がありましたら、恐いさきよく取り消します。御了承いたいと思います。

○平林剛君 私は、消費者の立場から考えて、やはり公正に、また全般の理解を得て、表向き酒類行政審議会を設ける方が、この際適切だという意見を持つておるのでありますけれども、今までの大蔵大臣のお話では、この点については理解できません。他にも質問があると思いますから、一応この点だけを申し上げて、質問を譲ることにします。

○野満勝君 一つ、大臣のおるところでお伺いしたいのですが、この間大臣はお見えにならぬでしたが、主税局長の皆さんと私質問をしたのですが、そのときは、お話しの審議会の設置ですかね、製造者、販売業者、消費者、それ

ら各関係者を入れて審議会を作つて、明るくしてやつた方がいいじゃないかと、こういう意見を出したのです。それは、製造業者と卸小売問のマージンで異見があるわけなんですよ。それに、政府のねらいとしては、税増収を目的とした点もあるだろう。表面的理由は、質を改善して消費者に飲みやすくなるといつてはいるが、ねらいは自然逆転が多くのなる。まあそれはいいとしても、関係者の納得のいくような機関を一つ設けてやつたらどうか、こういふふうに私には質問をしたのです。主税局長は、もうつともなことでござります。まあ講会という名を使ひかどりかは別だが、その御趣旨の点についてはその通りにいたしたいと思いますと、こううのです。

か、それぞれの団体ができておれば、その団体を一緒にしての協議会は過去においてもあつたと思います。しかし、最近の形から見ますと、やはり大衆消費者というか、いわゆる大消費者の代表が入ること、これは望むことだと、かように私どもは実験しております。消費者を入れなければ、実は意味がないのじやないか。そのものについても、それは税が高いという議論が出てくるかわからない酒は税を飲んでいるというような議がしばしば出るだらうと思いますが、その税の問題は別といたしましてもやはり消費者の立場から見まして、もう一方的に醸造家と小売業者なれいの価格を押しつけられた、あるいはもう一方的に醸造家と小売業者なれいの価格を押しつけられた、あるいは大蔵省がそれに介在してそういう形やつていて、こういうことは、これ望ましいことじやない。ことに酒のような大衆消費のものである場合にはそういう意味で私は消費者を入れるということは賛成でござります。

らく過去の経験等から見ましても、なかなか醸造家の団体、あるいは小売りの団体、これらは意見はなかなか一致するものじゃないでござります。そういうことを考えて参りますと、またさらにお消費者が入つていいき、そうして消費者の立場においていろいろなお話を出てくるので、なかなか意見が一致しにくいだらう。そういう点を、やっぱり中性的な政府機関が三者の意見を十分伺いまして、そうして大衆負担を軽減していく。大衆に喜ばれるようなもの、それを勧めるような事態を作ることが三者ともしあわせなんだ、こういうところへ持つていただきたいという気持ちで、まず最初は懇談会式なものでスタートして参る、そしてその結果を十分見ていく、これが望ましいのではないだろかといわゆってござります。この点では皆さんの御意見を十分拝承いたした結果、在来の考え方で数歩実は前進してきた、こういうように私は考えておるのでございまして、今の野溝さんの御意見、私はしごくもつともなによろ思ひます。ただ、しかし一方に偏してはなかなか困る問題でありまして、中小企業の立場から小光業者の立場ばかりを考える。あるいは、醸造家の立場だけで物事を考えるとか、あるいは消費者の立場だけで考えるというわけにはいかない、こういうふうに実は考えておる次第であります。

のです。というのは、先ほど公正な意見を聞くということなんですね。だから、製造業者、販売業者、消費者、それぞれの立場の意見を聞く。そうして最終的には、公正な意見によつて大蔵当局が妥当な案を出すということにしたら、私の意見と大臣の見解と違わないのですから、この点わかつて下さると思うんですがね。これは無理のない意見だと思いますが、この意味においでお答え願います。

○國務大臣(佐藤榮作君) 先ほど申しましたのは、私、率直な業界の姿を反映したつもりで申し上げております。おそらく、皆様方も酒の業界の実情については十分御理解をいただいておることだらうと思います。これはやはり、一方に偏らない形で物事を進めていく。で、今まづこれを作ることが

いわば大きな柱と申しましようか、憲法といふやうなことを言われたんですねが、大体よりどころになつていてるわけです。そらすると、このよりどころがどこまでもよりどころとなつていくには、あらゆる関係者を網羅した機関を作っていくといふことが、最もこの法の精神を生かす大きなものだと私は思つております。そういう意味で先般審議会とかわしたのですが、どうも審議会といふものを作るような印象を生んでおいて、こういう懇談会で、お茶を濁すといつては失礼でござりますが、そら見えるんですが、そういうようなことになると、どこかに割り切れぬ点があるんです。どこの圧力といたつては何ですが、そのように見受けられて非常に誤解を起こしますから、私は、大蔵大臣の誠意ある御答弁を額面通りに受けまして、消費者を入れて、そうして一応審議会のような運

こういう状態でござりますし、全体がやはりうまくいくようには大蔵省としての立場からも考慮する。これは必ずしも大蔵省は、税だけ取ればいいじゃないか、そういう意味で醸造家ばかり注意しているというわけのものでも実はないのであります。まして、やはり最終には消費者に喜ばれるようにならなければいけない。そういう意味では、中間の機関あるいは卸、小売等にも、私の方もいろいろ注意をつけて参ります。で、今回は、小売業者の程度——小売が入ったのも比較的最近のようですが、在来は醸造家あるいは卸の段階でしばしば話をされられておる。しかし、最近は小売もこれに非常に強く意見を反映するようにならってきておる。さらに、それに消費者を入れることは本来の筋でありますようにが、そういうところまで前進をするわけであります。

○野賀勝君 最後に聞きしておきた
いのですが、局長の説明では酒類界の
憲法だと言われますから、憲法になる
と、これはのつびきならぬように固定
してしまいますので、今、大臣の答弁
によりますと、マル公廃止といふ点
において憲法的な意見も出たかもしら
ぬといふよなことで、永久これにこ
だわらぬということで、もし必要あれ
ば改正する意図もわかりましたから、
何となく肩の荷が軽くなつたような気
がいたします。この際強い希望を申し
述べて、その問題については私の質問
はこれで打ち切りたいと思う。

〔理事山本米治君退席、委員鹿〕
これをしばらくやつてみまして、その後の実情につきましては、十分なればならぬだらうと、かよえますので、さらに御審議をいい機会も出てくるのではないか、うように譲らしてもらえないか、いうように私ども考えております。**○野瀬勝君** 大臣のいるところでおきますが、先ほど平林委員長られたことも私と同じことなんいまして、実は先般の質疑の際税局長の御答弁が、大体審議会でいうふうに承知をしたものの一
ら、その点少し意見の違いがございましたが、實際、酒造界に思ふのですが、實際、酒造界に

こういう状態でございますし、全体がやはりうまくいくように大蔵省としては考える。これは必ずしも大蔵省は、税だけ取ればいいじゃないか、そういう意味で醸造家ばかり注意しているといふわけのものでも実はないのであります。まして、やはり最終には消費者に喜ばれるようにならなければいけない。そろそろいう意味では、中間の機関あるいは卸、小売等にも、私の方もいろいろ文をつけて参ります。で、今回は、小売業者の程度——小売が入ったのも比較的最近のようですが、在来は醸造家あるいは卸の段階でしばしば話をされておる。しかし、最近は小売もこれに入れるいは卸の意見を反映するようになつてきておる。さらに、それに消費者を入れることとは本来の筋であります。が、そういうところまで論進をするわけであります。

この法律を大体憲法だという、そういう意味で非常に大きくなられると困りますが、憲法というのは、おそらくマル公を廃止するといふことが問題的な考え方なのだ、それでマル公を廃止してやつていくについて、私どもいろいろ実情については工夫していくなければならない。いきなり今かたいものをこの際に考えることは、ちょっと私ども踏み切りかねる。こういう実情がござります。しかし、小売を入れて、そうして消費者を入れて、そうして十分検討を願う。それが、ただいま野満委員のお話通り、私ども、これは審査いたしまして、かかる上でさらに御施法だから万代不易と、いふよくなことはないよな、そういう公正なものとの間にから考えていく。そしてこれを審査いたしまして、かかる上でさらには

絶対に考えておりません。これはマル公を廃止するその第一段階として、この程度考える。そして必ずこれはいろいろ工夫をする点があるだろう。さらにそういう際に皆さんの御意見に沿うように、私ども工夫して参りました。いかよろしく考えております。

○野瀬勝君 最後に聞きしておきたいのですが、局長の説明では酒類界の憲法だと言われますから、憲法になると、これはのつびきならぬよう固定してしまいますので、今、大臣の答弁によりますと、マル公廃止といふ点において憲法的な意見も出たかもしらぬというようなことで、永久これにこだわらぬということで、もし必要があれば改正する意図もわかりましたから、何となく肩の荷が軽くなつたような気がいたします。この際強い希望を申し述べて、その問題については私の質問はこれで打ち切りたいと思う。

次に、私申し上げたいことは、大臣は先ほどの御意見の中で、品質を改善していく、消費者に安くなるように努力する。主税局長さんも同一の意見だと思います。ところが、今回、清酒は四百万石作らせるわけですね。そぞろするところ、米の増配を二十五万石するわけになる。そうして、価格においては五百円引き下げる、業務用と同じにする。まことにけつこうなことだと思うのです。ところが、それが、審議会を設け運営をうまくやらないと、この間の調節をはかつて大衆に安くまで飲ませるというが、それはなかなかうまくいかぬと思うのです。そこで、特に消費者は具体的にお聞きしたい、これが一つ。

それから、品質改善ということになれば、これは酒類全般を通しての広範な意見の中、米の増配の扱い方をどうしようとするのですか。業界間ではいろいろうわさされておりまします。特に清酒の方では全部要求していふと言わわれておる。また、新清酒、合成酒の方では、酒の不足のときに僕らがどんなんにお役に立つたか、一つ考えてみて下さいという御意見も出ておる。雑酒も何か意見があるが、こふなほろい利益を得ているものは問題外である。大蔵省も、清酒や合成酒ばかりやかましく言つて、雑酒の名で抜け道のぼろいもうけをしている方を捕捉監督しないとだめだ。これは私の考えを織りまさせての質問でございますが、とにかくそういうような次第でございまして、先ほど品質の改善は全酒類にわたつての御意見だと拝聴しております。この点に関しまして、懇談の間に話を進めまして善処して、酒造界における円満なる解決を望むということを、主税局長は言われておるのでございますが、われわれも別にとやかく言うわけじやございませんが、一つ大臣の考えている所見をこの際承つておけばよいと存するのでござります。

○國務大臣(佐藤榮作君) 来年度のお酒を一休幾ら作るか、これはまあいろいろその団体でそれぞれの心組みがあつて、いろいろのうわさが出ていることだと思います。大蔵当局といふことは、今はそこまでは手をつけるつもりはないが、たゞ、業界自身に、いろいろの事情で、その権利を貸したりいろいろやつておるようなものもございませんが、そういうものは順次正常化していく方向に指導すべきじゃないか。また、地域的に見ましても、それぞの需給の関係が、場所によりますから、その点は十分御留意願つておきたいと思います。

○國務大臣(佐藤榮作君) 基準価格を定めます。これは、最近の酒の伸び等から考え、また自由競争にするという意味から申せんじやないか。今年などはあまり年度繰り越しがないような状況でございまが、これは少し窮屈過ぎるだろう。やはりたくさん作ることが望ましいのではなくいか。こういう意味で増石を実現しておられます。おそらく、業界自身から申せば、あまり増石には賛成をしないだらう。こういうふうに思いますが、これは消費者の立場になるのか、あるいは国民に酒を飲ますつもりかといつて、おしかりを受けるかもしれないけれども、需要の方面から見れば、もう少しやさす方が望ましいのじやないか。やはり醸造技術もよほど進んで参つておりますから、醸造技術の面でいかにもいろいろ工夫が頗るのじやないか。こういう点を私どもは、酒同法が成立後においてはそういうことを協会に期待いたしておるつもりであります。もといいろ工夫が頗るのじやないか、こういう点を私どもは、酒同法がまだ実はかように考えております。

○野瀬勝君 大臣、答弁は求めないのですが、しかし、政府がこれ以上搾取するような格好になつては困る、これこそ著しく下回る値段であるといふに認定される場合の心がまえを、どうぞとめて。

○委員長(加藤正人君) 速記をつけたまつて。

〔速記中止〕

○委員長(加藤正人君) ちょっと速記をとめて。

他に御発言もないようありますから、質疑は尽きたものと認めて御異議ありませんか。

〔異議なし」と呼ぶ者あり〕

○委員長(加藤正人君) 御異議ないと認め、これより討論に入ります。

御意見のある方は、賛否を明らかにしてお述べを願います。なお、修正意見のある方は、討論中にお述べを願います。

○天坊裕彦君 先ほどからの話の続きであります。これらの点も将来はだんだん工夫していくかなきやならぬことだと思ひます。これが直ちに著しく安くなる話し合いによつて結論を出していただく、こういうことが望ましいのつかないことなので、まあ私どもとしては、そういう点は今後の各界の円満なる話し合いによつて結論を出しておきます。おそらく、業界自身の姿から見まして、簡単にはそう手のつかないことなので、まあ私どもとしては、それを行政官厅自身が先に立つておきます。あるいは酒税の関係でそれをストップする。それがこの法律の四十二条が八十九条にきめてあるわけです。その中の、結局基準価格を著しく下回る値段、価格というもののつかまえ方で、それがこの法律の四十二条が八十九条にきめてあるわけです。その中で、それを行政官厅自身が先に立つておきます。おそれらはやはり著しく安い値段だ。こういうことだらうと思ひます。本来、商売をしているのでは、利潤があるのは当然でしようし、利潤が多いか少ないかは別の問題です。だから、利潤を切つてというのはこれは利潤があるのは当然でしようし、利潤が多いか少ないかは別の問題です。そのためには、利潤を切つておきますから、利潤を切つておきます。本來、商売をしているのでは、利潤があるのは当然でしようし、利潤が多いか少ないかは別の問題です。だから、利潤を切つておきます。利潤があるのは当然でしようし、利潤を切つておきます。

律案に対しまして、次の修正をいたしましたとして賛成をするものであります。

修正案につきましては、ただいまお手元へ配付いたしましたので、これは若干その趣旨について御説明申し上げますと、本改正案によりまして、物価統制令による公定価格制度廃止の際に

は、酒類の価格は基準価格を中心にして競争が行なわれる結果、販売競争が正常な程度を越え、経営の不健全、酒税の納付が困難となるような事態の際には、業界は大蔵大臣の認可を得て協定価格を定めることとなるのであります。しかし、組合員の中には、組合の統制に服さず協定価格を守らない者が生ずるおそれもありますので、組合の力を補つて、大蔵大臣が当該組合員に対し協定価格を守るよう勧告をするこ

とによって、最低価格を維持し、業界の安定と酒税の保全をはかるとするものであります。

○委員長(加藤正人君) 御異議ないと認めます。

由競争が行なわれる結果、販売競争が正常な程度を越え、経営の不健全、酒税の納付が困難となるような事態の際には、業界は大蔵大臣の認可を得て協定価格を定めることとなるのであります。しかし、組合員の中には、組合の統制に服さず協定価格を守らない者が生ずるおそれもありますので、組合の力を補つて、大蔵大臣が当該組合員に対し協定価格を守るよう勧告をするこ

とによって、最低価格を維持し、業界の安定と酒税の保全をはかるとするものであります。

○委員長(加藤正人君) 全会一致でござります。よって、天坊君提出の修正案は可決されました。

次に、この可決されました修正部分を除いた原案全部を問題に供します。

手を願います。

〔賛成者挙手〕

修正部分を除いた原案に賛成の方の挙手を願います。

○委員長(加藤正人君) 全会一致でござります。よって、本案は全会一致をもつて修正すべきものと譲り受けられました。

なお、議長に提出すべき報告書の作成につきましては、これを委員長に御一任願いたいと存じますが、御異議ございませんか。

「異議なし」と呼ぶ者あり

○委員長(加藤正人君) 異議ないものと認めます。よって、さよう決定いたします。

○委員長(加藤正人君) 次に、専売事業に関する件を議題といたします。

御質疑のある方は御発言願います。

○委員長(加藤正人君) 他に御意見もないようだ、さうありますから、討論は終局したものと認めて御異議ございませんか。

〔異議なし」と呼ぶ者あり〕

○委員長(加藤正人君) 御異議ないと認めます。

これより、酒税の保全及び酒類業組合等に関する法律の一部を改正する法律案の採決に入ります。

まず、討論中ありました天坊君提出の修正案を問題に供します。天坊君提出の修正案に賛成の方の挙手を願います。

〔賛成者挙手〕

ないと私は理解をしておるのであります。さういう確認をしてよろしいかどうか。

それから、大蔵大臣は特に、財源に苦労されておるとほいえど、たばこの値上げをするといふような問題のときに、軽率にこれも一案だなんということをあまり言わないでもらいたい。私はたばこの価格といふものは、従来

行政をあつかつておつて、商品としてどういうように売れるかという問題に、ち屋で、専売公社というものがいるわけですから、専門的にこれらの全般の経験から生まれてきたおのが出てきたわけであります。

これはいわゆる政調会で決定したとか、あるいは総務会で決定したとか、そういうものでなしに、二、三の人が

きておるので、十分これらの点を相談をして、これも一案だという発言をしてもらいたい。その点について、大蔵大臣、あの一案といふのはどういう意味で一案だか。ただこれは、たばこの値上げをしてもうけようなんというのはそれでも考へることで、これは失礼な言い方かもしれませんけれども、全般の情勢を御存じなくてお話しにならぬいたいことは、先般来たばこの価格を引き上げようといふお話をございました。政府、特に大蔵大臣もこれは一案だと述べられたことが新聞に報ぜられてから、かなり世論におきましても政府の考え方はおかしいという声が高まつたことは御承知の通りであります。その後、私は政府の考え方をお聞きたいと思つておりましたが、きよ

うまで機会を得られません。たばこの値上げですから、いつの間にか消えた

ようでありますけれども、現在大蔵大臣あるいは政府としては、たばこの値段を引き上げるといふようなことはせ

すが、全くどんなところでどんな話が出でるか、実はわからないものでございます。まだ、今お話をありましたように、あるいはたばこに限らず一部増税論なども出でておりますが、これも、そういう議論はござりますけれども、大蔵大臣といたしまして、増税や、また特殊な消費物資、ことに税金が価格を決定をしておるようなものについて価格をいじるようなことはよくよくの場合であります。

さて、たばこの価格の問題については、一体どうだといふ話が出たついで、何程度のものなんですか。それを見をして、いろいろのときに、そういう話を記者諸君から聞かれる。それに、あえてそれはできないとか、それはただだとか、こういふ発言をしなかつたことが、いろいろ誤解を受けれるものになつております。だから、もちろん事柄の性質からも見まして、専売公社をして十分検討させなければ、よし

ておるのに御了承いただきたいと思います。ただ、今お話をありましたように、たばこの価格の問題については、一面から見ると、商品であります。こういうものを取り扱う値段については、政策的なものだとか政治的な角度からとらえるのでなくつて、やはり専売公社という機構がある以上、ここに主体性を持たせて、その判断をよ

く聞いて、政府として方向をとつて、ただ必要があるんではないか。現在の法律やその他では、政府が意見は聞くでしょけれども、どつちかといふ

ことではないと思ひますけれども、一応私はその点、苦情を呈して、政府の考

え方をこの機会にはつきり確認をしておきたいと思います。

○國務大臣(佐藤榮作君) さすがに、平林さん、前歴からも、非常に適切な御意見を拝承いたしました次第で、

私、大へんありがたく存じます。

ところで、ただいまお話をござい

ましたが、たばこの話だから煙になつたのじゃないかといふお話をございま

す。それから私は私を承知はいたしております。ただいま申し上げますよ

うに、非常に偶然といいますか、軽率な思慮のない発言があつたという問題を引き起こしたと、かように御了承いただきたいと思います。ただいまは、そう言つても非常に不まじめなようなおしゃりもあるかもしませんが、ただいま

は煙のことく消えております。その点だけはつきり申し上げておきます。

まだ、今お話をありましたように、あるいはたばこに限らず一部増税論なども出でておりますが、これも、そういう議論はござりますけれども、大蔵大臣といたしまして、増税や、また特殊な消費物資、ことに税金が価格を決定をしておるようなものについて価格を

いじるようなことはよくよくの場合であります。まだ、今お話をありましたように、たばこの価格の問題については、一体どうだといふ話が出たついで、何程度のものなんですか。それを見をして、いろいろの話を記者諸君から聞かれる。それに、あえてそれはできないとか、それはただだとか、こういふ発言をしなかつたことが、いろいろ誤解を受けれるものになつております。だから、もちろん事柄の性質からも見まして、専売公社をして十分検討させなければ、よし

ておるのに御了承いただきたいと思います。ただ必要があるんではないか。現在の法律やその他では、政府が意見は聞くでしょけれども、どつちかといふ

ことではないと思ひますけれども、一応私はその点、苦情を呈して、政府の考

え方をこの機会にはつきり確認をしておきたいと思います。

そこで、あつ一つ聞きたい点は、とにかくこういう話がどこからか浮かび上がってきたというのには、来年度の予算編成をめぐつて、特に治山治水などの経費捻出のために、政府部内においていろいろ御検討なさつた結果だと

思ひます。しかし、これは、私に言わせれば、身から出たさびで、やたらいろい

るな考え方を出されるのは、政府の根本的な方針が違っているからだと申し上げたいのです。そこへまた一つの案が浮かび出るようですが、それは、たゞここに広告を出すという話が伝えられておるのであります。私は、その新聞報道を見たときに、またこれに對して広告を出すといふ場合は、藏大臣が軽々に意見述べるなどと心配をしておつたのであります。たゞこれに對して広告を出すといふ場合は、いろいろむずかしい問題が派生するんじやないかといふ考え方を持つておるのあります。たゞここに對する広告である程度経費を浮かす、それは一体何とか。税金か、それとも広告代と稱すべきいわゆる一般の民間におけるものと理解すべきか。これは政府でやるべきか、民間でやらせるべきか。もし、民間、あるいは政府でこれをやるとするならば、他の一般の広告に対しても世間から広告税を取るべしといふ議論が出て参りまして、当然それに派及せざるを得ない。しかばば、民間にこれを移管するということになれば、ここに困難でしようが、やるとしたときには、それはいろいろの問題があろう。ただ、今専売公社は、相当の数量のものについては特別な意匠でたゞこれを出している。ああいうものの変形が容易にできるかできないかということは、一つかの問題かもわかりません。これは現実にそういうものが出て来る、あるいは中にカードが入つて、こういう手続の結果、公社の職員の労働問題にもぶつかってくる。なかなかこれは簡単でないようになります。意見を先に述べてしまいましてけれども、政府はこのことについて何かの具体的な考え方を持っておられるのか。また、大蔵大臣としてはどういう意見をお持ちか、こ

の際お聞きしておきたいと思う。ただ、先ほど申し上げたように、軽々に言ふべき問題でありますから、専売公社と事前によく相談がなければ、その点については答弁は深くする必要はございません。

○國務大臣(佐藤榮作君) 平林さんか

ら、軽々に返事しゃいかぬと言わ

れ、そして委員会で答弁しろと言わ

れる。ちょっと私も困りますが、私自

身まだその話は相談を受けておりませ

ん。また、専売公社自身からもそろい

て、まあそれだけの事実だけ申し上げ

ます。先ほど来ありましたたゞこの

相談を受けておりません。従いまし

て、まあそれだけの事実だけ申し上げ

ます。これはたゞこの

どうか御了承いたたきたいと
思います。

やらなければならぬことだと思います。
具体的に話を聞いておらないうちに

○椿繁夫君 青少年の不良化対策として、うふうなことが非常に大きく問題になつておるときですか、私は、宣伝けいそうやられぬでも、たゞこは売れるといやないかと思う。だから、やめてよ

やらなければならぬことだと思います。具体的に話を聞いておらないうちにどうこうするということは、まだ考えておりませんが、十分実情をよく調べまして、もしそういうことがあればありますで、十分対策を考えていくことにしたいと思います。

○平林剛君 秘、專売公社に、ただい
まの権委員の宣伝の問題について、少

レ意見を申し上げておきたいと思っております。

きどき専売公社の宣伝が問題になるのです。専売事業で宣伝をすることが適

当かどうかということもありますが、私は、ある程度の宣伝は必要だと思

う。問題は、P.R.のあり方なんですね。

が、「たばこは動くアクセサリー」だ
なんといつて、女人人がぐるぐる動く

なんというやつは、どうも、何だか、
専売公社が婦人たばこをどんどん広

げる——これはまあそういう意向もあるかもしだれないが、古い考え方からい

ぐと
娘御の問題からどうだといふを
うなこともありますて、議論がある。

のPRのあり方というものが問題だと思ふ。

今お話しのように、この財源といふものは、余剰農産物の資金、これは五

た。造幣局の出版所が熊本にあるところも、所管事項でありますから、大へん申しわけないのですが、つまびらかにしておりません。どの程度のものですか……。閉鎖されるということは、そこに勧めておる人たちに大へんな問題ですから、これはよほど慎重

百万くらいとかあるいは五千万くらいだとか聞いておるのでですが、それをどう使うときには、私は、もつと別な角度からPRをしたらどうだろうかと、かねがね意見を持つておるので、たとえば、たばこの中で、ピースと光、「いこい」とは、どういうふう

強調したわけでは、法律自体に国民に対する保護という面に欠けていた。同じように、専売事業の中においても、国民に対するサービスという点を常に考えておいてもらわなければ困るじゃないか。他の公社の中でも、たとえば電電公社のようなところは、最近は赤電

話とか、その他目に見えるサービスが、進んでおりますね。専売公社の場合、そういう面においてどういうことが起きるか、あるいはどういう形で国民にサービスするかということを研究してもらいたいと思っておる。宣伝の仕方についても、私は、そういう気持ちが出て、國民に知識を与えるながら、かつ宣伝をするというあり方があるんじゃないかな。専売公社はそういう國民に対するサービスを検討するような機構が、私はどこにあるかよく承知していない。公社として、どういう形で、後国民にサービスをしていく、またそれを検討する機構をどこでやつていつか。もししなければ、そういうものを持て置いて、今國民から若干出ておる批判意見にこたえていく工夫をすべきでないか、こう思うのであります。それについての考え方を聞かせていただきたいと思います。

ほんてはうに思いまして、もしも、そういうことに主眼を置いてやつてゐるわけであります。

ただ、やはりどういう点に不満があるのかということは始終キヤッヂしておく必要がありますので、そのためには、従来からやつていたのであります。が、最近はその苦情引き受け所というふうな意味で広報課を特に設けまして、現にその広報課を設けましてからは、そこへいろいろな苦情がすいぶん集まつて参ります。集まつて参りまして、た苦情を、それそれ整理をいたしまして、必要な部門の方に流し、直すべきところはどんどん直していくといふうに努めております。

○委員長(加藤正人君) ちょっと速記をとめて。

〔速記中止〕

○委員長(加藤正人君) 速記をつけよ。

○平林剛君 それでは、たばこの問題についてもう少しお聞きします。たばこの小売手数料の引き上げについて、最近国会に対しても多數の請願がございまして、各党でもこの取り扱いについて検討しておるのであります。が、そ

うの
タバコ
で、この小売手数料の引き上げについて、まだ正式に専売公社の考え方を聞いたことがございませんから、きょうは今後の検討素材として、専売公社の考え方を聞かせておいていただきたい。それから、その中で要望、すなわち、現行の八分の一割に引き上げるということを実現するために必要な財源、これはどの程度になつておるかとい

○説明員(石田吉男君) たゞこの小売店が、戦前に、割引歩合といつておりましたが、その販売手数料が一割だったから、現在八分のを一割にしてくれということは、先年から強い要望がございました。ただ販売手数料を幾らぐらいが適当であるかという算定をすることが、なかなかむずかしいのでございまして、私どもの方では実態調査をいたしましたして、いろいろの数字を集めているのであります。それによりますと、現在の八分、総金額にしますと、各小売店のたばこの販売量といふものはほかの商品に比べてそろ大きな取り扱い率にならないのでございますが、従つて一店当たりの総金額、総利益と申しますが、そういう点ではあまり大きな金額にならないのでありますけれども、ほかの商品といふる資本の回転率とかあるいは経費のかかり方が、そういうもの調べてみますと、非常にいい率になつております。たとえば、戦前の手数料収入と現在のを、現在の物価指数で引き直して考えてみると、物価指数が大体四百倍ぐらいになつてゐるところが、一店当たりの利益といいますか、それが七百倍以上になつてゐるといふようなことで、私どもの方で調べました数字から判断によりますと、現在の八分では低過ぎるという、そういう結論がどうも出にくいのであります。従いまして、現在の八分を引き上げる積極的な理由と申しますが、そういう点が明瞭でない方にも、私どもの方もさらに実態調査を続けるから、各業界におかれてもい

いろいろな資料を一つ調査をしていただきたい。こういう問題は、たゞ幾らぐらいがようしいから幾らにしようという勘ではいけないので、ある程度計算的に検討を加えなければなりませんので、たとえば、私どもの方から予算要求をするにしましても、ある程度の説明のつるものでないといけないので、何らかの根拠がほしいということを申しております。現在私どもの方で三十五年度の予算の要求をしているわけですが、それには八分のままにしておきます。

段階が来たときに必要な資料を、この際公社から提出をしておいていただきたいと思うのであります。その一つは、小売店の平均所得ですね、これを戰前適当な標準とするときから今日までの推移がわかるような資料。それから、小売店の売上額の階層別な調査ができるおるかどうか。たとえば、一ヶ月に五十万円売り上げるところが何軒ぐらいで、それから百万円以上は幾ら、百五十万円は幾ら、こういう工合に、階層別に分類できるような資料をいただきたい。これは狭い坪数でたくさんのおの売り上げをしておるところもあれば、十六万の小売店の中には、非常に零細な所得しかないというところもありまして、今後の判断をするための資料になるわけであります。それから、小売店の専業と兼業との資料、專業の小売店が十六万の中での程度あるか。また、たとえば小間屋さんとか酒屋さんとかいろいろ兼業しておるわけでありまして、小売店といつても一がいにいきませんが、この業態についての資料をいただきたい。

あるいは類似事業、小売店に対してもある。それは、同じ政府関係事業の中にあるわけであります。それから、小売店と類似する事業も先ほど申し上げた中に出てくるわけであります。そういう比較できるような事業との利潤の比較、これはできておるかどうかわかりませんけれども、先ほどお話を中に他の仕事と比較をして利潤の点お話をありましたから、多分あると思います。このことがわかるような資料を一つそろえていただきたい。

大体これらがあれば、この請願あるいは最近の要請がどういうところに落ちつけていいかという判断の基礎になるので、私どもとして資料をもらいたいと思います。いかがでしょう。ただいま申し上げた中でできるもの、またほかにあれば、一つそれをつけ加えていただきたい。

○説明員（石田吉男君） 私の方の直接受けの仕事の関係のものはできると思いますので、それは後刻提出いたしたいと思います。ほかの業態のことをいろいろお話をございますが、所管が違いますので、できるだけ調べはいたしますが、なかなか御希望のようなものはそれはないかも知れませんが、あらかじめ御了承を願つておきたいと思います。

○平林剛君 できるだけ判断ができるような資料を積極的に御提出願いたいと思います。

そこで、先ほどのお答えの中に、三十五年度の予算の中には小売手数料は八分として計算して政府と折衝に入つておる。政府に提出しておるというお話でございましたが、昨年行なつたと

同じように、小売手数料の引き上げは実施できなかつたけれども、販売奨励金というような名目で政府に要求をなさつておるかどうか。私は、去年二億円の販売奨励金を政府においてきあられたことを承知いたしておるのであります。現在、私の得た情報では、これをかなり上回る金額を販売奨励金として算定をし、政府に要求をしておるといふ話を聞いておるのであります。これが事実かどうか、この点をお聞かせ願いたい。

○説明員(石田吉男君) 販売奨励金の方は、昨年通り、一億円を要求してございます。

○平林剛君 これはちょっとと飛んだ質問になるかもしませんが、販売奨励金の性格はどういうものですか。

○説明員(石田吉男君) その二億円のほかにも、従来から販売報償費といふ予算がございますが、これはできるだけ小売店を援助して販売を促進するそのための費用でございます。

○平林剛君 それは金額にしてどのくらいになりますか。

○説明員(石田吉男君) ただいま手元に資料ございませんが、昨年度の予算是予算書でごらんいただきたいと思います。

○平林剛君 予算書をただいま持つてないのですが、十億をこえる金額になつていますか。

○説明員(石田吉男君) そんなにたくさんの金額じゃないと思います。

○平林剛君 業門家がよく御存じなくして、私の方で予算書を見なければならぬとすると、手間がかかりますが、それではもう一つ聞きます。この販売奨励金の使い方にについて、私は昨年若干

の疑義を持ったのであります。少なくとも、この二億円の予算は、小売手数料の引き上げが諸般の事情から見てできなかつたので、その代理といふおかしいけれども、小売店の販売意欲を高めるために認められた金額だと承知をいたしておるのであります。小売店一軒当たりにすれば、十六万の小売店に分配すれば、一軒当たり千三百二十円程度。わずかな金額でありますが、もともとこれができ上がつてきた経過をたとえば、そういう趣旨のもののように理解をしたのであります。ところが、これがそれ以外の使途に使われておる。すなわち、他の運動資金に使われるというようなことは適当でないのじゃないか。たとえば、ほかの運動をするために、あるいはこれに似た運動といたましましても、この金額はやはり小売店の手元に帰するべきものであつて、これを一部の人たちが動かすといふことは適当でない、かように考えておつたのであります。事実はこれに反して行なわれたようであります。私は、今年もまた二億円が組まれておるところは、その性格からかんがみて、小売店に販売奨励の資金として渡すべきであつて、他に転用するのは適当でないと思うのであります。専売公社は一体どういぢ考へで今年はおられるか、また従来のさよなら事実について、公社としてははどういう形で指導なさりますか。したが、この点を明らかにしていただきたい。

この二億円は、一ヵ月百万円以上の売上上げのある人を除きまして、各小売店全部に分配いたしました。お詫のよくなことは存じません。

○平林剛君 副総裁が御存じないことを、私が知つておるのであります。それは、今度の小売手数料の引き上げの運動資金として流用されておる。私は、運動自体悪いといふのじやありません。大いにその考えておるところを政治に反映するために運動されて、正しいものであればこれを認めるという態度が望ましいのであります。ところが、一軒当たり千三百二十円の中から一戸当たり幾らかの徴収をいたしまして、そしてこれが地方の運動資金になると、これは適切な生かし方ではない。小売店全般の総意に基づいて行なわれている場合といえども、他の方法で行なうべきだと思うのであります。だから、これはほんとうの目的のために使つてもらいたいといふの考え方であります。副総裁は御存じなくとも、前の販売部長はこの点を、たゞこの小売店の組合の代表者の会に臨みまして、さようなことは各方面から批判を受けおるから、そういうことはしないようになつしていただきたいといふ指導をやつておられるのです。副総裁は御存じなくとも、あなたの部下である前の販売部長は、そういうことを販売関係の組合にもお話ししておる。それが筋道ではないかと思うのであります。あなたは御存じないようではあります。が、そういうような事実もありまして、今後これらの金が行く場合には、費途についてもやはり他から指摘を受けることのないようにすべきだと、その責任はやはり専売公社にあると思

いますが、今後のお考えをこの際聞いておきたいと思います。

○説明員(平石田吉男君) 公社といいたしましては、これは小売店に配分すべき金でございますので、ただいま申し上げましたように、全部小売店の方に分配してございます。御承知のように、小売店の方ではそれぞれ組合が結成されておりまして、その組合がいろいろな事業をやるというためには、各小売店から組合費とかいろいろな形である程度の経費を徴収しておりますが、今お話を伺いますと、あるいはそういう形で、一へん分配されたものの中から小売店がまた組合の決議等に従つてそういうことをやつたのだと思います。

しかし、趣旨いたしましては、こういう分配金があつた際に、その中からいきなり差引いてしまうといふふうなことは感心したことではございませんので、小売業者の組合としてはいろいろな事業がありましようから、その事業の一環としていろいろなことをやるということは、これは一向差しつかえのないことだと思いますが、もしお話のようなことでござりますれば、私どもとしても、あまり感心したことではないと、かように考えます。

ただ、まあ、公社にも責任があると、こういふお話でございますが、監督上の責任と申しましても、事實上いろいろな勧告をする、あるいは忠告をするということはありますけれども、組合は組合 자체として一つの法人格を持つておりますので、組合がこうやつたから全部公社の責任だと、こう言われても、いささか迷惑をするところもござります。御趣旨は、私どももその通り

○平林剛君 この問題はこの程度にいたしておきますが、私はやはり、あまりよいやり方ではないと思いますから、物事をきめるときにはこういうことははつきりとしておくべきだと思ふ。来年度の予算のときに、またこの問題を明らかにしておいた方がよいと思います。

次に、お尋ねしたいのは、たばこの販売の方式についてであります。それは、最近専売公社としては、たばこの販売を従来のやり方と変えましてこれを民間の会社に移管していく方式をとられておるよりに感ぜられるのであります。販売だけの代行会社を作つて、漸次これに移行するやのよう見えますけれども、専売公社としての基本的な考え方方は一体どこにあるのか。すべて現在の公社の業務をそういう形にして、民間の代行者を育成するような方向に積極的に乗り出されるつもりなのかどうか、この点を明らかにしておいていただきたいと思います。

○説明員(石田吉男君) 助売の方式についてであります。数年前まで専売公社のやつおりました販売方式といふのは、各地方に出張所がございまして、その出張所に販売業務員といふものがおります。その販売業務員が各小売店に一々品物を持って参つて、そこで代金を受け取る。そういう現金売りの間に、まあできるだけ販売の促進もはかるというふうなことをやっておりまして、一人の業務量といいますか、業務の内容といましても、かなり多量の品物

広範な仕事をいたしておるわけあります。そこで、私どもとしまして、販売の促進ができるだけはかつていくと、どうしても小売店と公社の販売業務員との間の接触を密にいたしまして、できるだけいろいろな面で販売の促進をはかるということが必要だという考え方を持つております。

最近、これは公私だけでなしに、いろいろな商品の面におきまして、いわゆるセールス・プロモーションを科学的なやり方で具体化して考るという行き方が非常に発達して参りまして、単に、ただ店へ品物を置いてきて、金を受け取つてくるといふようなことは、販売を伸ばすことはできないと、いうことで、各方面でいろいろ研究の結果、成果をあげております販売のやり方といふものを、私ども大いに勉強いたしまして、そこで、現在やつておられます販売業務員の仕事を、できるだけ近代的な販売促進、いわゆるセールス・プロモーションの線に乗せて参りたいということを考えまして、いろいろ販賣方面の人に訓練を行なつております。そういう場合には、従来やつておりましたよろいわゆる注文取りといふことと、それからたゞこの配給の仕事といふことと、代金を受け取つて参る、こういう仕事を一人の人が何かもやつておるといふことは、非常に不自然でありますので、そういう観点から、できるだけ販売促進のセールス・プロモーションの方に業務員を訓練して参りたいと、こういふうちに全体の行き方を持つてきつつあるわけであります。

参りますので、その場合にさらに増員をするというふうなことは適当だと思われなかつたものでありますから、むろん販売員としての訓練を先行させまして、そのため、いわゆる単なる配達業務といいますか、配給業務といいますか、そういう面はできればほかの方にやつてもいいたいということを考えたわけであります。そういう意味で、実際に何ヵ所かでまあ代行配給というのをやつておりますが、その方式でやつておりますが、現実にその結果を見ますと、かなり販売促進の効果があがつております。従いまして、たゞ、これはどこの地域でもできるといふものではありませんので、地域的にもそういうところに適したような場所、それから代行配給をやります場合には、小売人の組合がその配給機関になつておりますが、小売人の組合にもいろいろございまして、そういう仕事に適するような組織のはつきりしたところと、それから必ずしもそうでないところがございますが、そういうところはまあある程度代行配給といふものをやつておるわけでございます。

ただ、まあ代行配給につきましては、いろいろ問題もござります。かなり法制的にといいますか、かなり擬制的なところもあるのでござりますが、たゞ、まあ試行期間中でございますので、いろいろ得失などを検討しておりますが、まあ基本的な考え方としては、販売促進のためにはそういう方向に行かざるを得ないのでないかといふふうに考えております。

○平林剛君 ただいまのお話を聞きまして、専売公社は、販売事業の代行会社を作ることを、どういう理由があつ

たにせよ、その指導のもとに行なつておるというふうに聞こえるのであります。これはゆゆしき問題だと思いまして、専売公社は何か地域的に運営業務といいますか、配給業務といいますか、そういう面はできればほかの方にやつてもいいたいということを考えたわけであります。たゞ、これはどこの地域でもできるといふ意味では、何も民間に代行会社を作り上げなくて、公社の機構を充実して、たとえば定員を増加する

ことによっても可能なのに、これを捨て去つて、民間にこういう会社を作らる。しかもその民間の会社たるや、小売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお話には誤解があるようであります。私の言い方が悪かつたのでござりますが、私が今申し上げましたのは、代行会社を作るということを申し上げたのではないのであります。現在小売店の組合がやつております代行配給制度といふことについて申し上げたわけであります。

それから、地域的云々と申し上げましたのは、どの地域がどうといたることではないのであります。やはりこういう現状であります代行配給の結果をいろいろと検討してみますと、やはりある程度相当の売り上げもあり、小売店も集約して固まつてゐるといふふうなところ、それから地域的にもまたまりのいいようなところ、ということが一つの条件になるので、そういう代行配給をやつておられるよう

にございましたけれども、私が一番心配しておりますのは、地域的に可能なう方向に行かざるを得ないというお話をございましたけれども、私が一番心配しておりますのは、地域的に可能なう方向に行かざるを得ないといふふうに考えております。

○平林剛君 ただいまのお話を聞きまして、専売公社は、販売事業の代行会社を作ることを、どういう理由があつたのです。これはゆゆしき問題だと思いまして、専売公社は何か地域的に運営業務といいますか、配給業務といいますか、そういう面はできればほかの方にやつてもいいたいということを立つておる。たゞ、まことに経営によっても可能なのに、これを捨

て去つて、民間にこういう会社を作らる。しかもその民間の会社たるや、小売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお話には誤解があるようであります。私の言い方が悪かつたのでござりますが、私が今申し上げましたのは、代行会社を作るということを申し上げたのではないのであります。現在小売店の組合がやつております代行配給制度といふことについて申し上げたわけであります。

それから、地域的云々と申し上げましたのは、どの地域がどうといたることではないのであります。やはりこういう現状であります代行配給の結果をいろいろと検討してみますと、やはりある程度相当の売り上げもあり、小売店も集約して固まつてゐるといふふうなところ、それから地域的にもまたまりのいいようなところ、ということが一つの条件になるので、そういう代行配給をやつておられるよう

にございましたけれども、私が一番心配しておりますのは、地域的に可能なう方向に行かざるを得ないといふふうに考えております。

○説明員(石田吉男君) さしあつておられますのは全部小売人の組合でございまして、それに対しましては、損も、それから利益も出ない程度、実費だけでもするといふふうな建前で計算をしております。従いまして、どこの組合でも、これはまあある一つの予定経費みたいなものでやる関係上、多少赤字が出たり黒字が出たりはしておりますが、ね

らにはそういうふうに利益も損失も出

たにせよ、その指導のもとに行なつておるというふうに聞こえるのであります。これはゆゆしき問題だと思いまして、専売公社は何か地域的に運営業務といいますか、配給業務といいますか、そういう面はできればほかの方にやつてもいいたい

ことによっても可能なのに、これを捨

て去つて、民間にこういう会社を作らる。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない経費

で済むということを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために経

費が非常にかかるというふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない経費

で済むということを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために経

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない経費

で済むということを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために経

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない経費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために経

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない経費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために経

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない経費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために経

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない絏費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために絏

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない絏費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために絏

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない絏費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために絏

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない絏費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために絏

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない絏費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために絏

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない絏費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために絏

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない絏費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために絏

費が非常にかかるといふふうなこと

が失敗をした場合には、一体だれが責

任をとるのか。それから、失敗をしな

いようするためには、利潤がなければ

ばならぬ。利潤を得させるためには、

かえつて国家として財政支出があそ

る。しかもその民間の会社たるや、小

売人の組合を主としてやらせる。副業も言わされましたように、いろいろな犠牲者になるかといふと、小売店がそれをひつかぶつてこなければならぬことと/or>と考えられる。こういう点についての考え方を聞かしていただきたい。

○説明員(石田吉男君) 平林委員のお

話には誤解があるようであります。

私は、従来やつておるよりも少ない絏費

で済むことを一つのめどにして

あります。従いまして、そのために絏

費が

さないといふことでやつております。それから、その代行配給をやります。際に、たとえば、従来ですと、どこの小売店でも全部月に三回ずつ配給して回る、あるいは三回ずつ注文を取つて回るといふやり方であつたところを、注文取りの回数や配給取りの回数が変わつております。それはよく売れる店であれば、月三回でなしに五回も六回も注文取りをして歩く。そのかわり、やはり売れない店なら、月二回くらいでよろしいということで、組み合わせが違つてきておりますが、従来こうあつたのが今度どうなるかという計算はむずかしいのですが、大体その地域で使っておつた経費の範囲内で予定を立ててやることであります。従いまして、ただいまお話しのようなまあ経費の比較というのは、何か特別の仮定でも置かないこと、なかなかできにくいのでございまして、お話の資料はちょっとできにくいかと思います。

取りに来いという形で、集めて配るということになる。先ほど専売公社の副総裁として、国民に対するサービスは、消費者あるいは小売店全般についてサービスが行き届くような方法を絶え考えると言われましたけれども、現にこの問題に関しては、末端の小売店は、自分たちの組合がやつてある事業だから協力しなければいかぬというところから、配給回数が少なくなる、自分で取りに行かなければならぬ、そうしなければ自分の作った会社は赤字になるということになつて、矛盾を繰り返して、そして私どもが心配しているのは、国家財政の支出が増大することに警戒をすれば、事業は先行き不安となるつて、会社がつぶれる。そのはね返りはすべて小売店出資者に来る。まさに危険な仕事になつていくのではないかと思う。私はそれを心配しておるのであります。この場合、専売公社は、これは小売店の事業なんだから、おれの方の責任はないのだ、こういうことで済まされるかどうか。

然これは公社がそういう不満をなげますと、そのままにいたすべきだというふうに考えます。先ほど来伺っておりますと、会社になつた場合はどうかというふうにお話もございますが、私どもまだ会社でやつた経験もありもせず、またすぐ会社でどうこうということもございませんので、そういう先の話について、今ここでどうこう申し上げるべき筋合いでないと思ひます。

○平林剛君 そうすると、専売事業の中における配給業務を、本来公社がやらべきところを、小売人の組合、これにやらせておるということになりますと、これは本来のあり方と違うのではないか。当然、専売公社がこれをやることで、これはいかなければならぬのであります。私は、今副総裁が、小売店の中から不満が出てくれば、これは考えなきやいかぬ、こゝ言われましたが、現に不満もあるのです。

一体、専売公社はこういうことは指導致してやらせているけれども、この会社の理事長とか責任者には公社のえらい人が入つてくるのじやないか。そして、公社のえらい人が入つてきて、まあ煙捨山といふ言葉まで使つてゐる人がある。そういう役割をやらせられたんではかなわない。損失が出たときには、今公社は責任を持つと言いましたけれども、責任は重大な問題ですよ。公社は責任を持つのか。こういう考えで今指導に当たられておるんですか。

○説明員(石田吉男君) 先ほど来申上ておりますように、損失が出た。どうこうという問題は、現在発生しないのであります。損も得もな、ような予定でやつておるといふことを申し上げておるわけであります。だいまお話しの、会社が云々。会社、云々というお話は、私にはどちらもできないのであります。が、現在会社をやつてあるところはございません。これから、従つて、その会社ができた。どうこうというお話も、私にはちよとのみ込めないのであります。

○梶原茂喜君 今の、小光の組合とは、うのは法人格があるんですか、任意體ですか。

○説明員(石田吉男君) 法人格ござります。

○梶原茂喜君 そうすれば、その代價で機関としての性格は会社と同じわけですね。もちろん、会社と組合とは違いますけれども、経済的な問題、責任的な問題等から見れば、その機関は会社と同じですわ。

○説明員(石田吉男君) まあ法人格をあるという点については同じだと思ひます。が、これは協同組合法によつてできております協同組合でござりますので、その事業のやり方その他について、会社とはだいぶ違つた制限がござります。

○梶原茂喜君 もちろん、会社と協同組合とは違いますけれども、責任代行組合と申しますのは、毎日、八時半に会社の出張所からたばこを受け取りま

て、たばこを小売店に配つて歩くといふことであります。で、大部分の出張所におきましては公社の職員が配つておりますが、代行配給の場合には組合の職員がやつているという関係でござります。従いまして、その責任関係といえども、たばこを間違いないしに届けるというところにあるわけでござりますが、その点につきましては、別に從来公社の職員がやつておる場合は——まあ結局公社の代行機関でありますから、たとえば、たばこが途中で盗まれて注文しただけ届かなかつたといふような場合には、組合が責任を負つてその所要のものだけ届けるということかと思ひます。なお、代金の受領につきましては、これは従来通り公社がやつております。

○椿繁夫君 私は何げなしにこう聞いておつたんですが、これは公社制度の一角をくずすような結果を招くお考へを専売公社が持つておられるんじやないかということを感じて、非常に不安にたえないんですが、代行配給を組合が現在十二ヵ所でやつておるということですが、今申請をしておるのかお願ひをしておるのか知りませんが、そういうことが認可されて、新たに代行業務をやるということになつて、現在の公社の職業業員でそのため失職をするということが認可されて、新たに代行業務をやるというような者が出てきた場合は、当該組合の職員になつてもらひようなつもりで、専売公社にこの代行業務をやらしてもらひよう今話をしております、ということさせ言つておる組合があるのです。もしこういふ組合が製造から配給に至るまで一貫して、公社が製造から配給に至るまで一貫して

では従業からあつたものを活用してみたということが起りますと、配達業務をしている人たちと、それからセールス・プロモーションをする人というのには、訓練も違えば仕事の内容も違つて参りますので、配達業務と販売促進の仕事というものはどうしても分けていかなければならぬといふふうな考え方から、今のような仕方を活用するようになつたわけあります。これをいきなり全国的にやるということも、いろいろ問題がござります。従いまして、そういう情勢の熱している所ではある程度やはりやつて参りたい、かようには考えております。

○椿繁夫君　ただいまのお話を聞いておりますと、配給業務というものを公社の仕事から切り離して、独立して民営の方に移すお考えのように受け取れる。私どもの専売公社に対する考え方には、ことにたゞこの業務につきましては、製造から配給に至りますまで一貫して公社の業務としてそれをやつしていく。それが本則である。ただ、特殊な地域において公社のやるべき仕事を一部民間に移管してきたことがあります。しかし、今後は、そらいうことをあまり拡大しないで、職員が足りない等の関係で、小売店に迷惑をかけたり、あるいは小売店に現物が届かなかつたりして迷惑をかけるといふふうなものないようにするためには、公社職員なり従業員を増員することによつて補つていくという方法をとらるべきものであると、私どもはこう考えておるし、期待をしております。それがそろ

と、配給業務というものは、公社の仕事を何とかしてもらおうから切り離して、できれば民間の小売店の組合等にその業務を移管していくというお考えで今やつておられるようですが、そういうお考えですか。

○説明員(石田吉男君) 私が分離と申し上げましたのは、現在販売業務員のやつております仕事が、先ほど来申し上げておりますようないろいろな要素が含まれております。それで、そういう要素のものを同一人がやるのは適当でないので、そういう配達業務をやる職員と、それから販売促進の仕事をする職員とは、これは別の人間であるべきであると、かよくな意味で申し上げたわけであります。

○樺繁夫君 先ほど平林君からも御心配がありましたら、小売人の組合が消費者になつておられますだけに、この組合の決定といふものに対して、組合員である小売人は非常に決定を尊重し、従うことを義務のように考えておりります。ところが、配給業務をやるようになつてしまえば、時によつて配給がなづける、行き届かないことが出てくる。これは、もしもその事業に赤字でいつても出てくるというふうなことになれば、ますますその傾向は助長される。それでも、小売人は、自分たちの組合の事業に赤字が出ることだからといって、不満を怨ふことになる。こういふことでありますと、公社のサービスを改善し伸張さしていこうとするお考えとは全く逆の結果が現われてくる。されど、ますますその傾向は助長される。それでも、小売人は、自分たちの組合の業務を成功させなければなりませんから、忍んでいくといふような結

果はなつてゐる所、人で、そ
ら、私は、専売公社は生産から配給
至るまで一貫してやつていく、これだけ
本則だ。特殊な地域において、たゞ
ば北海道の例がございましたが、そ
ういふ地域だけ、あるいは鹿児島のど
かとかいうような何がございまし
が、そういう特殊な地域にあるこ
は、これはやむを得ず認めるとい
ましても、この傾向を拡大していく
うことについては私は反対です。
これは公社制度というものはやっぱり
守つて助長していくべきだと思いま
がゆえに、こういう傾向は公社制度
の将来につきの暗影を投するもので
あるといふ考え方を持っていますから
再検討を一つ望みたいと思います。
しお考えが変わらぬようあります
ば、きよはだいぶ時間がおそいで
から、別の機会にこの問題は、真剣
公社の方とも検討する機会を持つて
ただきたいと思っております。

う。確かに個々にはあつたでしよう。
しかし、もつときかのぼれば、こうい
う民間の元売会社とというのはいろいろ
な弊害があつて、そうして現在のよう
な専売事業になつてゐるんです。だか
ら、今公社がとりつあるのは、私に
言わせると、時代に逆行している。昔
あつた元売という会社の弊害を克服
するために、全部、販売業務も専売公
社がやるようになつた。これを思い起
こしただけで、こういう代行業務とい
うものが民間あるいはそれに類するも
のに移すべきでないということを、歴
史で教えているわけです。それを今度
おとりになつてゐる。

同時に、現在、小売人の組合は、こ
れは零細な、それこそ八分を一割にし
てくれといふ要求をしている、そりい
う集団ですよ。いわば資本力の小さい
人たちだ。それらが各小売店ごとに五
千円とか一万円とか出資をして、そう
して専売公社でも疑問があるといふも
のをやらせる。資本力の小さいものだ
けに、私はこれに将来非常な不安を感
じておるのであります。特に現実の問
題として、専売公社の肩がわりをさせ
ながら、たばこが盜難にあつたとき、
火事にあつたときには、その人たち
に責任を持たせるというよなことに
至つては、論外です。だから、公社と
しては、現在小売人の組合の幹部の方
からは、ぜひやらしてくれ、即時実施
という要望があるかもしませんけれ
ども、十六万の小売店の大多数はこれ
に非常に危険を感じておる。純理論だ
けじやないのです。実態からも、ふう
いう声を多數聞くのであります。専売
公社としても、この問題については現

第三四九号 昭和三十四年十一月七日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 宮城県石巻市門脇字東上野町六四石巻たばこ

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

紹介議員 高橋進太郎君
泉寅雄外百四十一名

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

紹介議員 高橋進太郎君
泉寅雄外百四十一名

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五〇号 昭和三十四年十一月七日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 京都市宮津市字万町五四宮津たばこ商業協同組合理事長 竹郷雄吉外十名

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五三号 昭和三十四年十一月七日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 山形県東置賜郡赤湯町大字赤湯三六一赤湯たばこ販売協同組合理事長 酒井哲外百六十八

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五四号 昭和三十四年十一月七日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 三重県桑名市大字桑名五九一桑名たばこ販売協同組合理事長 鶴飼新一郎外六名

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五五号 昭和三十四年十一月七日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 福島県会津若松市大町豊下四九若松たばこ販売協同組合理事長 西英吉外九十三名

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五六号 昭和三十四年十一月七日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 平上 清一君

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五七号 昭和三十四年十一月七日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 村山 道雄君

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五八号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 德島県阿南市富岡町日本受理

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五九号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 小柳 牧衡君

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

堀協同組合理事長 小倉要六外五十三名

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三六〇号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 新潟県柏崎市柏崎たばこ

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

紹介議員 佐藤 芳男君
小林一男外十一名

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五六号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 大分県臼杵市大字福良一、九一三ノ二臼杵たばこ販売協同組合理事長

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五六号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 大分県臼杵市大字福良一、九一三ノ二臼杵たばこ販売協同組合理事長

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五六号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 石見大田たばこ販売協同組合理事長 斎藤周

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五六号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 福島県双葉郡富岡町大字小浜字水堀前三四双葉たばこ販売協同組合理事長 菊池齊外二十

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五六号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 宮崎県西臼杵郡高千穂町高千穂たばこ販売協同組合理事長 今良勇三外一名

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五六号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 平島 敏夫君

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五六号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 田畠 金光君

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五六号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 横井 一郎君

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三五六号 昭和三十四年十一月九日受理

たばこ販売手数料引上げに關する請願
請願者 小柳 牧衡君

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

紹介議員 温澤三千男君
二名

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

紹介議員 山本 利壽君
三郎外二十五名

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

紹介議員 石見大田たばこ販売協同組合理事長 斎藤周
同組合理事長 斎藤周

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

紹介議員 小林 武治君
事長 芹沢和雄外三十

この請願の趣旨は、第三三〇号と同じである。

第三八七号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 北海道留萌市錦町一ノ一〇〇留萌地方たばこ販売協同組合理事長
紹介議員 堀 末治君	玄番新三外八十八名
第三八八号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 群馬県伊勢崎市南町一五ノ一伊勢崎たばこ販売協同組合理事長 錦 塚芳五郎外六十三名
紹介議員 野本 晶吉君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第三八九号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 秋田県本荘市古雪町四合理事長 斎藤源太郎 外百七十三名
紹介議員 松野 孝一君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第三九〇号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （六通） 請願者 北海道留萌市錦町一ノ一〇〇留萌地方たばこ販売手数料引上げに関する請願
紹介議員 江藤 智君	（四通） 請願者 石川武夫外五十八名
第三九一号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 熊本県阿蘇郡小国町宮原一、七三〇小国たばこ販売協同組合理事長 伊平君
紹介議員 森中 守義君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第三九二号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 大分県中津市殿町一、四〇一中津たばこ販売協同組合理事長 松尾酒造外二名
紹介議員 後藤 義隆君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第三九三号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 熊本市花畠町七九ノ二熊本たばこ販売協同組合理事長 上妻善作外二十五名
紹介議員 内村 清次君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第三九〇号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （六通） 請願者 秋田県大館市馬喰町大館たばこ販売協同組合理事長 平泉栄吉外六十五名
紹介議員 松野 孝一君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第三九四号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 山口県防府市大字三田尻村四九三防府たばこ販売協同組合理事長 石川安治外百十三名
紹介議員 江藤 智君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第三九五号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 德島県麻植郡鴨島町四〇六鴨島たばこ販売協同組合理事長 近藤常太郎外五名
紹介議員 三木與吉郎君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第三九六号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 大分県大野郡三重町三重たばこ販売協同組合理事長 三浦一郎外五名
紹介議員 次鶴 三義君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第三九七号 昭和三十四年十一月九日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 新潟県佐渡郡河原田町八幡佐渡たばこ販売協同組合内 本間常吉
紹介議員 重政 康徳君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四一二号 昭和三十四年十一月十日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 福島市春日町八一福島向たばこ販売協同組合理事長 松木勝義外一十五名
紹介議員 平島 敏夫君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四一三号 昭和三十四年十一月十日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 静岡県浜松市鷲江町一、七七一ノ二八浜松たばこ販売協同組合理事長 河口順一郎外二十五名
紹介議員 小林 武治君 太田 正孝君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四一四号 昭和三十四年十一月十日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 埼玉県東松山市大字松山西、二〇六東松山たばこ商業協同組合理事長 上原 正吉君
紹介議員 上原 正吉君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四一五号 昭和三十四年十一月十日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 （四通） 請願者 秋田県大館市馬喰町大館たばこ販売協同組合理事長 平泉栄吉外六十五名
紹介議員 松野 孝一君	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。

二三九久万たばこ販売 協同組合理事長 梁次 朝吉	紹介議員 堀本 宜実君	たばこ販売手数料引上げに関する請願 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四三七号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 大阪府岸和田市野田町二〇〇岸和田たばこ商業協同組合理事長 川口松太郎外十二名	紹介議員 田中 啓一君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四四一号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 岐阜市本郷町三ノ一六九名	紹介議員 田中 啓一君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四四四号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 岐阜県益田郡金山町金山山二、一〇八ノ五金山たばこ販売協同組合理事長 遠澤藤松外八十九名	紹介議員 古池 信三君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四四五号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 山梨県富士吉田市上吉田三、八四五富士吉田たばこ商業協同組合理事長 平井平次郎外四十名	紹介議員 古池 信三君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四四二号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 静岡県加茂郡下田町下田たばこ販売協同組合理事長 平井平次郎外五十名	紹介議員 古池 信三君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四三九号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 愛知県刈谷市大字刈谷である。	紹介議員 大川 光三君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四三二号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 松山 昌作君	紹介議員 大川 光三君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四三一号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 字蔵池町二三刈谷たばこ販売協同組合理事長 市川鑑治外十一名	紹介議員 杉浦 武雄君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四四〇号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 茨城県水海道市宝町	紹介議員 杉浦 武雄君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四四六七号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 鹿児島県名瀬市金久大名	紹介議員 佐野 廣君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四六四号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 岐阜市本郷町三ノ一六九名	紹介議員 郡 祐一君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四六八号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 北海道釧路市末広町六ノ四釧路地方たばこ販売協同組合理事長 遠澤藤松外八十九名	紹介議員 高野 一夫君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四六五号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 岩川大隅たばこ販売協同組合理事長 中馬浅逸外二名	紹介議員 高野 一夫君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四六九号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 烟祐作外十八名	紹介議員 西田 信一君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。
第四七〇号 昭和三十四年十一月十 日受理	たばこ販売手数料引上げに関する請願 請願者 北海道苦小牧市大町四七苦小牧地方たばこ商業協同組合理事長 田中繁雄外三十名	紹介議員 平島 敏夫君 この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。

紹介議員	伊藤 順道君	請願者	富山県婦負郡八尾町越中八尾たばこ販売協同組合
この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。	紹介議員	清澤 俊英君
第五〇二号 昭和三十四年十一月十日受理	第五〇二号 昭和三十四年十一月十日受理	請願者	静岡県三島市一、二六四三島たばこ販売協同組合理事長
たばこ販売手数料引上げに関する請願	たばこ販売手数料引上げに関する請願	紹介議員	鈴木 万平君
請願者	福島県郡山市虎丸町一	請願者	北海道北見市とん田町
一一日受理	一一日受理	紹介議員	米田 熱君
同組合理事長 佐藤信吉外二十三名	同組合理事長 佐木孝一	請願者	六三四ノ二北見地方たばこ販売協同組合理事長 西川庸次郎外三十名
この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。	紹介議員	坂二、六六九浜坂たばこ販売協同組合理事長 乾正外七十九名
第五〇三号 昭和三十四年十一月十日受理	第五〇三号 昭和三十四年十一月十日受理	請願者	兵庫県美方郡浜坂町浜坂二、六六九浜坂たばこ販売協同組合理事長 中野 文門君
たばこ販売手数料引上げに関する請願	たばこ販売手数料引上げに関する請願	紹介議員	坂二、六六九浜坂たばこ販売協同組合理事長 坂見 愛二君
請願者	滋賀県長浜市高田町溝ノ尾九四長浜たばこ商業協同組合	請願者	東京都文京区湯島天神町一ノ二有賀ゴルフ内有賀英雄
紹介議員	宮村 貞治君	紹介議員	ゴルフ用品の物品税撤廃に関する請願
第五〇四号 昭和三十四年十一月十日受理	第五〇四号 昭和三十四年十一月十日受理	請願者	全国ゴルフ用品商工連合会内 有賀英雄
たばこ販売手数料引上げに関する請願	たばこ販売手数料引上げに関する請願	紹介議員	第三六二号 昭和三十四年十一月九日受理
請願者	東京都中野区本町通り三ノ三七中野たばこ商業協同組合	請願者	伊藤 順道君
紹介議員	重盛 寿治君	紹介議員	第三六二号 昭和三十四年十一月九日受理
第五〇五号 昭和三十四年十一月十日受理	第五〇五号 昭和三十四年十一月十日受理	請願者	新潟県長岡市新町四長名
たばこ販売手数料引上げに関する請願	たばこ販売手数料引上げに関する請願	紹介議員	森中 守義君
請願者	岡山県井原市井原町井原たばこ販売協同組合	請願者	東京都中央区銀座一ノ三麦酒協会内 川村音
紹介議員	加藤 武徳君	紹介議員	ビール税引下げる請願
この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。	この請願の趣旨は、第三二〇号と同じである。	請願者	二九八ノ五前橋たばこ販売協同組合理事長 北田英一外二十二名
第五〇六号 昭和三十四年十一月十日受理	第五〇六号 昭和三十四年十一月十日受理	紹介議員	ビールは酒類がん有量が三・三ペーセントに過ぎず、酒類の弊害を伴わない理想的な保健飲料であるにもかかわらず他の大衆酒に比し不當に高率な酒税を課せられているから、すみやかに

他の大衆酒と均衡ある合理的な税率に改め、少なくとも小売価格を百円とし大衆の負担軽減を図られたいとの請願。

第五三三号 昭和三十四年十一月十日受理

国立療養所特別会計設置反対に関する請願

請願者 高知市本町一五七高知
県患者同盟会内 橋本
直外五百二名

紹介議員 坂本 昭君

医学の進歩により結核による死亡率は、第七位に減少したが、昨年の実態調査によると、結核患者数は、全体的にはまだ減少しておらず、今後、益々結核の根絶を計る必要性があるから、結核撲滅の中心的役割をなう国立療養所の營利化を目的とした特別会計制度の設置には反対であるとの請願。