

國第四十三回 參議院商工委員會會議錄第三十五號

通鑑卷一百一十一

午前十時十六分開会

出席者は左の通り。

文三君 赤門 理事長 委員長

全日本小売商連合会長 高橋 貞治君
副会長 春野 鶴子君
会員連合 会長 副会長
全国一般労働組合
本部 東京地方本部
委員長 執行委員長 小沼良太郎君

連合会会长
石川県中小企業
団体中央会会長
八幡第一機械協
同組合理事長
山田藤太郎君
湯山 要君

小企業基本法案(内閣送

八

小企業指導法案（内閣送付）予備

小企業信用保険法の一部を改正する法律案(内閣送付、予備審査)

小企業等協同組合法等の一部を改

する法律案(内閣送付、予備審査)清代金枝松遷延等防止法の一部を

する法律案(内閣送付、予備審査)

支那文三書

委員会を開会いたします。

小企業基本法案(閣法第六五号)、

部を改正する法律案、中小企業

高組合法等の一部を改正する法律
下請代金支払遲延等防止法の一

改正する法律案、以上五法案を一

議題といたします。

前口は御三人の尊者の御出席を願っております。これか

第九部 商工委員會會議錄第三十五號 昭和三十八年六月二十六日

四六八

順次御意見をお伺いいたしたいと存じますが、その前に一言御札を兼ねましてごあいさつを申し上げます。

本日は、御多忙中にもかかわりませず、本委員会のために御出席をいたただきましたことに参考人の方にはあります。委員一同にかわりまして厚く御礼を申し上げます。

参考人の方々からは大体各自二十分以内で御意見をお述べ願いまして、御三人の御発言が終わりましたあとで、委員の方から御質疑がありました場合にはお答えを願いたいと存じます。

それではまず磯部参考人にお願いを申し上げます。

になりますと、まず、この法案では資本金の額とそれから常時雇用する従業員数というものを中心に分ける考え方方が一応あるのであります。中小企業を分けますときには、この分け方だけではやはり分けることができないのであります。たとえば、零細企業という考え方、小規模企業という考え方、単に従業員が少ないとか、あるいはそこまで使っておるところの資金量が少ないと、いうだけで出てくる問題じやないのです、そういう点についての何といいますか、心くばりというものが、この第一条において私は少しく不十分であつたのじやなかろうか、こういうように考えております。

その一二の説教かやはりこの辺に中にも編み込まれております、されば何条ですか、二十三条だったうのであります、二十三条に中小企业といふものが別に取り扱われる。小規模企業といふものは、の中でやはり一つの別ワクのよう取り扱いであるということは、やはり扱いがされておるにおいては中小企業といふものに取り扱うことがむずかしい場合多々あるということが規定されから、こういう扱いがされておるうと思うのですが、そうと、ここ的第一条の場合においていう考え方方がやはりほの見えなれば、私はおかしいんじやなかろう、いうことを感じておるのであります、そうすると、この中小企業をどうよう分類すればいいのかという

になりますと、まず、この法案では資本金の額とそれから常時雇用する従業員数というものを中心に分ける考え方方が一応あるのですが、中小企業を分けますときには、この分け方だけではやはり分けることができないのです。たとえば、零細企業という考え方、小規模企業という考え方、単に従業員が少ないとか、あるいはそこを使つておるところの資金量が少ないので、ただけで出てくる問題じやないですか、心くばりというものが、この第一条において私は少しく不十分であつたのじやなかろうか、こういうように考えております。

そうすると、中小企業をどういうようになければいいのであらうかということになりますと、これはそれを扱いますところの立場によっていろいろと分けることができるのですが、まず、この法案で考えなければならぬ一つの分け方は、大企業との関連における中小企業と、大企業と関連のない中小企業、こういう分け方が実は基本法の場合においては必要であるのじやなかろうか、こういうふうに考えます。この二つを簡単に前者を中心の方をかりにとりますと、零細企業といふものを分けますところの基準としては、先ほどもちょっと申し上げましたように、出資の額あるいは資本

金の額と、それと一方で常時従業員数、この二つのファクターだけでは、実はその内容はきめかねるつもりあります。

その内容はいかがなるものであつたか。
そうすると、どういう要素をここに
入れてくればいいのだろうかというこ
とになってくるのであります。

私は簡単に申し上げることはできにくいのであります、私ちょっとと思
い出しますことは、ドイツで約九十年

ほど前からとつておりますハンドグエルクの考え方、ハンドグエルク・オルドヌングというものがございますが、こ

ここで盛られておるような考え方がここにも取り入れられるならば、この小零細企業の内容といいますか、ワクといろいろな点非常にこまかに出て来る

いきもののが非常に多いとき山でくるのではなかろうかという感じを私は持っております。小零細企業ということを少しく申し上げてきた関係上、ついで

にさらにその問題を掘り下げる参りますと、どうもこの基本法においては、小零細企業対策が少し貧困でありはし

ないか。二十三条だけではたしていろいろの施策が可能であるかどうかということについて私は若干の疑問を抱

かざるを得ないのであります。もちろん建前上においては第三条の第一項を原則といたしましてその各論めいたりもしない、一二をもつては十四

零細企業的に具体化しようとするところが力不足らしい十三条あるいは十四条ないし二十三条、二十四条、二十五条に列挙されておりますが、これを小

かなり不可能な面、むずかしいというよりは不可能である面が相当にござります。またこれだけでは実は小零細企業

業対策といふものは具体化し得ない分野も相当あるということを私は感ずるのであります。したがつて、何となく何かくつを隔ててかゆきをかくといふ

ような感じを私は感じて参りました。

その次に感じますことは、第二条に規定がございますが、この法律で中小企業者の範囲をどういうようにきめる

かという点でございます。先ほど来由申し上げておりますように、資本金の額並びに常時雇用する従業員の数で一應そのフクをきめてるのであります

が、まずこの二つのファクターでそのワクをきめるという行き方というものは、現行の場合といいますか、現在の

問題として考えますときには、まず妥当な行き方ではなかろうか。いろいろ反対意見をお持ちの方もいらっしゃるが

とは私重々存じ上げておりますが、われわれの立場からいいますと、まず二つで穩当じやなかろうかと思うの

であります。ただ問題は千万回といふものが妥当であるかどうかということであります。これについては私個の意見がよひつけではございませんが、す

意見がなしあつて、おもとおもむかでにこの法律をもととしてたしか近代化法もできておりますし、それから中

れもたしか通つておるのじやなかろうか。その他いろいろの法律が準備さわねておりますが、すべてがこれを前提と

しておりますので、現在のところは、この程度で一応やつてみなければならぬものだろう、こういうふうに思ふ

のであります、たゞ一つ、何といいますか、私の希望といいますか、感じを申し上げますというと、もう少しきかのこまかく見定があつてもよかつ

さめのこまかい規定がある。たまたま
たのじやなかろうかという点であります
して、たとえばアメリカのスマール
ビジネス・アクトでいろいろのあらわし

でいう小企業のデフィニションをやつておりますが、非常にこまかく分けて

おりますが、まああそこまでこまかくやる
なくともう少しきめこまかくやる
必要が現実にはあるのだということだけを申し上げておきたいと思います。
それからいよいよこの第三条に規定
されてあります施策を具体化するため
には、先ほど申し上げましたように、
いろいろの条文が各論的に網羅され
おります。実際にはこれらの条文が個
個の法律その他となつて具体化してい
くことだらうと思うのですが、
やはりその具体化をしますときにおい
ては、先ほど申し上げましたように中
小企業が一本でないということを前提
としてやはりこの具体化に努めていたた
だきたい、こういうように感じております。
たとえば、先ほどもちょっと申し上
げました中小企業投資育成株式会社
法、これはおそらくもう通過したの
じゃないかと思うのですが、これなん
かは中小企業のトップ・クラスだけに
適用可能なものであって、まずこの法
律による恩典をこうむる中小企業とい
うものは何十パーセントの一に当たる
かどうかわからぬくらいの少ないも
の、もちろんそれが決して無用という
わけではありませんが、これだけでは
中小企業の問題は片づかないといいうこ
とで、やはり中小企業のいろいろの層
に対するきめこまかな具体案、具体化
ということがやはり要請されてくると
思います。

らにまた具体的な法律ができまして、その効果を上げることはさらに一歩進むべき重要な問題がひそんでるわけありますから、やはりこれの具体化並びに施行にあたっては、幾らかに準備と努力を払つて、やはり意味のある効果の上がるような具體化ということに努めていただきたいというのが私の念願であります。そのためには、こここの法律の二十六条に一つ出でます。その中に行政組織の整備ということがうたつてあるのであります。その中に行政組織の整備ですが、これがどういう意味を持っておられるのかは私存じませんが、私なりにこれを解釈して申し上げておきたいと思ふのであります。

いにおいて閣議で対等の発言をし得るポスト、これは結局大臣以外にない。そういう意味において中小企業者と使うものが必要になるのだということが一点であります。

もう一つ、第二点があるのであります。現在の企業庁というものは通産省の外局になつておりまして、御承知のとおりであります。したがつて、通産省のお役人があちらのほうに転勤されていく。そしてまた時期がくれば本省——通産省のほうへ戻つていらっしゃるのであります。われわれ平常接しておりまして感じることは、若い方々が、非常に優秀な方々が回つていらっしゃるということは事実であります。いろいろ話をいたしまして、私実に一生懸命やつておられるることはよくわかるのであります。したがつて、あとで数年苦労をされて本省に戻られた時には、本省での仕事をなさいますときに、やはり中小企業厅における経験が相当生かされておるのだろうというふうに一応は思うのですが、その後どういう方々の動きを見ておりますと実は逆であります。これは少し言い過ぎかもわかりませんが、私自身の感想でありますから許していただきたいと思ふのですが、まあ中小企業の問題は卒業だというのですか、それよりはすっかり忘れてしまつて、新しいポストにおける仕事をなさつていらっしゃる事例が少なくないよう私は見受けるのである。非常にそこに問題がある。そうしてまた、これはうわざ話でありますから、うそであるか、ほんとあるかは知りませんが、中小企業厅にいくことは島流しであるといううわざ話である。あちらへの出向を命じられさがある。

ると、だれだれは島流しにあつたといふようなことを、お互いの仲間同士で言われる場合もあるというわけであります。これはやはり出先機関であると、いふ観念がある。もしこれが省になりますと、中小企業省の役人というのには、終始一貫中小企業者に勤務されることになつて、通産省というものは別の役所になつてくる。ちょうど労働省の役人が、非常に真剣に労働行政に終始しておられる。ちょうど同じことがこの場合においても言えるのじゃなかろうか。この若い官吏の方々の心がまえをしっかりとさせるためにも、私は省の必要というものを感じているのであります。これは前に、何といいましたか、何とかいう大臣と座談会をしましたときにも、そういうことを申し上げたことがあるのですが、私多年感じている点でありますので、この二十六条の活用の意味において、中小企業省の設置といいますか、その問題をここで考えていただく必要があるのではなかろうかと思うのであります。

いから、そういうことになるのだろうか。
と思うのであります。これはちょっと
とセクショナリズムの現われが過ぎる
のじゃなかろうか。労働省は労働省、
中小企業庁は中小企業庁という考え方
がやはり強いから、そういうことにな
るのじゃなかろうか。中小企業の問題
の解決というものは、中小企業庁だけ
ができるものではない。現在の段階に
おいては、やはり大蔵省とか、あるいは
は労働省とは特に密接な関係がある。
お互いにいろいろ仕事をされる場合
には協調し、連絡を密にされるとい
うことが必要だと思うのです。そういう
点で、私は特にこういう方面での施策
その他については共同作業をされるよ
うなことを考えていただく必要があ
る。現に労働省の審議会あたりに出で
こられる——たまに出でこられても、
私が存じ上げている部長クラスの人は
ほとんど出てこない。課長もほとんど
出てこない。かりに来ているとそれ
ば、あまりなじみのない、それ以下の
人がいるのじゃなかろうかと思うので
あります。ですが、そういう人が出てきて、
はたして所へ持つて帰つてどの程度の
報告をされているか、常に疑問にして
きている点でありますので、この二十一
六条の活用をするときに、やはりそち
いう点を考慮していただきたい。こう
いうふうに思うわけであります。
ちょうど持ち時間が一ぱいになりま
したので、私の意見はこの程度で終わ
ることにいたします。

○参考人(十一)村吉辰君 御紹介いた
だきました十二村です。私は、協同組
合の立場から、長年中小企業のほうの
いろいろの矛盾点の一部を、十二分に
体感している事情から、この基本法の
一般的な問題について意見を申し述べ
てみたいと思います。

まず基本的には、この基本法が中小
企業の保護政策として立案されたにも
かかわらず、第一章第一条の中において、
二つの問題が非常にわれわれの重
大関心事として規定されております
が、これは企業間の格差を調整する
是正するというのですか、あるいは社
会的経済的制約の不利を補正する、この
二本が柱になっているようです。これ
がほんとうに基本法としてあるいは憲
法にもひとしいこの法案としての性格
を持つてゐるのかどうか、非常にわれ
われとして疑問としているものです。

今や、日本の産業構造の実態がきわめ
て高度の発展段階に達しまして、しか
も、生産と金融の系列化が、流通部門
の独占にも密接に結びついてきている
現状において、企業というそういう概
念の中ににおいて、一切がつさない商業面
までこれをとにかくコントロールする
ということは、物理的にできるのかど
うか。もし、できるとするならば、少
なくとも母法にふさわしい、もつと
とにかく根本的な問題がこの第一条に
明らかに規定されることを、われわれ
は望みたい。そういう点からいって、
この母法に導びかれて、そして、関連
法として制定されるものは、この母法
の本能的な劣弱性に関連する法案を決
定的に左右する面からいって、この法
案がほんとうに旱天の慈雨のように、
長い間、中小企業の皆さんのが御期待さ

れる憲法に値する基本法としての性格を持つていいないのじゃないかという点から、原案に対しても私は反対。ただし、この原案に相当の修正、付加が加えられるならば、百歩譲って私は賛成したいと思う。かつて、農業協同組合法が真に農民の再生産を保障し、農家経済の健全な発展を期待して、そして立案された農協法が、最後に国会を通過するときは、真にとにかく、農民の基本法にひとしい農協法が、あってもなくともいいような、そういう批判すら起きたはずです。現在この農協法が、農民に対してどれだけ法益をもたらしているのか。これは、今や大きな農業経済の主要問題として、論議されてることは、院外の人でも常識になっています。そういう点から、ないよりはあるほうがいいんだというお考えは、確かに私は一応の理論ではあっても、真に現在のような、日本の特質的高度経済成長政策のこの無定見な結果からしわ寄せされた一つの被害者です。加害者の立場にあつたそういう高い企業重主義のとにかく産業政策、税制、金融、財政政策の結果、何よりも、これに対する予防措置を講ぜず、今や瀕死の重態に陥った中小企業を目前に控え、あるいは来たるべき総選挙に對して、総選挙の事前になると、あつてもなくともいいんではないかというような法案がしばしば多くの法案として制定された過去の実績からいっても、私はこの法案をもつと慎重に御検討願つて、同時にこの法案で、もう少し、とにかく中小企業が望んでおいでになる税制、金融の門戸を開放される。あるいはとにかく流通面のこのボイコットを受けている中小企業に対する

そういう一つの秩序を整然と確立してあげるというような前提が、もしこの法案の中に織り込まれるならば、私は最前申し上げたとおり、賛成したいと思います。そういう点では、社会党さんと民社党さんが、すでに何年か前から、基本法の生みの親と言われるくらいにわれわれは仄聞しております。こういう点から言つても、まだ衆議院段階において、法案が通過しない現状から言って、参議院の良識に私は期待しますので、十二分に修正、付加の点でお取り上げを願いたいと思います。

次に、この法案の基本的な問題点として、数点、私は申し上げたいと思います。第一に、現在の日本の生産段階の一つのグループと、消費段階のグループ、これが画然と、これが規定されておられませんと、たとえば前々国会において通過した割賦販売法案は、これは大企業の耐久消費財の一手市場の独占のとにかく法案です。ストリップミルの機械一台で百万トンの生産力を持つておるわけです。これを日本は五台、とにかく外資を導入して入れたわけです。そうすると、現在ですら薄钢板の需要が二百万トン前後であります。それに對してフルに操業すれば五百万吨の生産が可能なはずです。このような過剰の財政投融資をして、これはもう自己資金によつてこのようないくつかの設備が拡張されたならばけつこうですが、多くの融資を受けて、こういったような過剰設備をし、その結果、生産と需要の経済原則の均衡が破れました結果、大企業においては耐久消費財の一手販売を計画しまして、そうして割賦販売案、この法案の中におい

いから、そういうことになるのだろうと思うのです。されど、これはちょっとセクショナリズムの現われが過ぎるのじやなかろうか。労働省は労働省、中小企業庁は中小企業庁という考え方があやはり強いから、そういうことになるのじやなかろうか。中小企業の問題の解決というものは、中小企業庁だけができるものではない。現在の段階においては、やはり大蔵省とか、あるいは労働省とは特に密接な関係がある。お互いにいろいろな仕事をされる場合には協調し、連絡を密にされるということが必要だと思うのです。そういう点で、私は特にこういう方面での施策その他については共同作業をされるようなことを考えて、いたゞく必要がある。現に労働省の審議会あたりに出てこられる——たまに出でてこられても、私が存じ上げている部長クラスの人はほとんど出てこない。課長もほとんど出てこない。かりに来ているとすれば、あまりなじみのない、それ以下の人がいるのじやなかろうかと思うのであります。が、そういう人が出てきて、はたして府へ持つて帰つてどの程度の報告をされているか、常に疑問にしている点でありますので、この二十六条の活用をするときには、やはりそういう点を考慮していただきたい、こういうふうに思うわけであります。

ちょうど持ち時間が一ぱいになりましたので、私の意見はこの程度で終りますことにあります。

○委員長(赤間文三君) 次に、十二村参考人にお願いいたします。

○委員長(赤間文三君) 磯部参考人、

まず基本的には、この基本法が中小企業の保護政策として立案されたにもかかわらず、第一章第一条の中において、二つの問題が非常にわれわれの大関心事として規定されておりますが、これは企業間の格差を調整する、企業間の不利益を補正する、これが正するというのです。あるいは社会的経済的制約の不利を補正する、これが柱になつてゐるようです。これがほんとうに基本法としてあるいは憲法にもひとしいこの法案としての性格を持つてゐるのかどうか、非常にわれわれとして疑問としているのです。今や、日本の産業構造の実態がきわめて高度の発展段階に達しまして、しかも、生産と金融の系列化が、流通部門の独占にも密接に結びついてきている現状において、企業といふいう概念の中において、一切がつさい商業面までこれをとにかくコントロールするといふことは、物理的にできるのかどうか。もし、できるとするならば、少なくとも、母法にふさわしい、もつととにかく根本的な問題がこの第一条に明らかに規定されることを、われわれは望みたい。そういう点からいって、この母法に導びかれて、そして、関連法として制定されるものは、この母法の本能的な劣弱性に関連する法案を決定的に左右する面からいって、この法案がほんとうに皇天の慈雨のように、長い間、中小企業の皆さんのが御期待さ

れる憲法に値する基本法としての性格を持つていいないのじゃないかという点から、原案に対しても私は反対。ただし、この原案に相当の修正、付加が加えられるならば、百歩譲って私は賛成したいと思う。かつて、農業協同組合法が真に農民の再生産を保障し、農家の経済的健全な発展を期待して、そして立案された農協法が、最後に国会を通過するときは、真にとにかく、農民の基本法にひとしい農協法が、あってもなくともいいような、そういう批判すら起きたはずです。現在この農協法が、農民に対してどれだけ法益をもたらしているのか。これは、今や大きな農業経済の主要問題として、論議されてることは、院外の人でも常識になっています。そういう点から、ないよりはあるほうがいいんだというお考えは、確かに私は一応の理論ではあっても、真に現在のような、日本の特質的高度経済成長政策のこの無定見な結果からしわ寄せされた一つの被害者です。加害者の立場にあつたそういう高い企業重主義のとにかく産業政策、税制、金融、財政政策の結果、何よりも、これに対する予防措置を講ぜず、今や瀕死の重態に陥った中小企業を目前に控え、あるいは来たるべき総選挙に對して、総選挙の事前になると、あつてもなくともいいんではないかというような法案がしばしば多くの法案として制定された過去の実績からいっても、私はこの法案をもつと慎重に御検討願つて、同時にこの法案で、もう少し、とにかく中小企業が望んでおいでになる税制、金融の門戸を開放される。あるいはとにかく流通面のこのボイコットを受けている中小企業に対する

そういう一つの秩序を整然と確立してあげるというような前提が、もしこの法案の中に織り込まれるならば、私は最前申し上げたとおり、賛成したいと思います。そういう点では、社会党さんと民社党さんが、すでに何年か前から、基本法の生みの親と言われるくらいにわれわれは仄聞しております。こういう点から言つても、まだ衆議院段階において、法案が通過しない現状から言って、参議院の良識に私は期待しますので、十二分に修正、付加の点でお取り上げを願いたいと思います。

次に、この法案の基本的な問題点として、数点、私は申し上げたいと思います。第一に、現在の日本の生産段階の一つのグループと、消費段階のグループ、これが画然と、これが規定されておられませんと、たとえば前々国会において通過した割賦販売法案は、これは大企業の耐久消費財の一手市場の独占のとにかく法案です。ストリップミルの機械一台で百万トンの生産力を持つておるわけです。これを日本は五台、とにかく外資を導入して入れたわけです。そうすると、現在ですら薄钢板の需要が二百万トン前後であります。それに對してフルに操業すれば五百万吨の生産が可能なはずです。このような過剰の財政投融資をして、これはもう自己資金によつてこのようないくつかの設備が拡張されたならばけつこうですが、多くの融資を受けて、こういったような過剰設備をし、その結果、生産と需要の経済原則の均衡が破れました結果、大企業においては耐久消費財の一手販売を計画しまして、そうして割賦販売案、この法案の中におい

ことは大企業が系列化の中におさめている工場・鉱山・事業場を全部集積して、そうして低額所得者には相当の長期間をもってこれをとにかく消費を確保させてある。こういう点からいつても、そういうとにかく割賦販売でのうるようなそういう企業は、一定の資金、一定の売り上げ金が通常大臣の一方的な認可によって決定されてしまう。これに具体的な明示がないから、もしも一定の資本金を十億円とし、一定の売上金を五十億円としたならば、はたしてそれがこのよだな販売機構の特権を得られるかは、これはもはや説明の要はないと思います。

れるのかどうか。現在われわれの調査によりますれば、小売点が十二世帯に一軒の割に許可されておる。この中にはもちろん開店休業の、実質的には商業をしておらない方もおりますが、そのような商業人口が日本の現状です。第一次第二次産業の転落者が第三次の商業人口になだれのごとく転落していったような現状で、経済政策によって救えるということは、いささかこの法案の本質的な一つのねらいというものは、この点からも十二分に伺うことには私はできない。そういう点におきまして健全な社会政策の上に経済政策を立てていただきたい。たとえば、母子保護法によって何十万かを救済する、あるいは貧困者救済法によって……。そして適正な需要と供給のそういう市場を開拓していただきことによって、企業、商業はひとしくなく、生業——生きるために余儀なく、戦争未亡人が必死になつて生きようとするために……また露店商の方もこの商業人口の中に入つておるのが現状です。そういう点の日本人的商業の実態を把握されならば、社会政策の上に、経済政策を立案していただきたいと思います。

ようか、こういう点で国外に自分たちの市場を開拓しようとなれば、特定産業振興法案などとか、あるいは貿易法の一部改正といったようなことが、過去の国会において、しばしば問題になつたことをわれわれは漏れ聞いております。そういう点からいっても、すでに産業分野と、そして市場のこれを分離して、そしてこれが、開けておるが中小企業の業者の生産品は、現在日本の出荷額の約五〇%を占めておるが、中小企業はこの点において市場進出をはばまれてゐる。片や大企業は、工場を休み、そして労働賃金を払わない操短によつてすらも、市場への進出、あるいは経済的利潤の蓄積がなされておる。今やフルに一家総動員で働いてゐるような弱小企業が、はたしてとにかくも店をしまつて、店を一時休業して、生きる道が講じられておるのかどうか、あまりにも日本の企業の内部実態のこの力の相違が歎然として、弱肉強食、もはや良識ある日本社会の法則ではなくて、野獸の法則にひとしいような、そういう経済力を持った企業だけが十二分な再生産を保障されるような、そういう問題点がこの十七条の中において、過度の競争を防止するとはいひながら、業者間の防止にとどめて、眞の加害者の立場にある大企業に対しても何らのコントロールだといつて、この条文いえと思います。

にも、この基本法が首尾一貫せず、まさに混乱法案と僕は申し上げたいくら
いに極言したい。この中において、中
小企業以外の業者を、とにかくも紛争
が生じた場合は調整するということが
うたってあります、事業を営むこの
當利事業の紛争ならば当然でしょ
うが、事業を行なう非當利団体まで、こ
れを紛争の範囲の中に置いてコント
ロールする。このお考えは、適正価格
の長期政策を打ち出された政府のお考
えが那辺にあるのか、自分たちは非常
に寂寥を感じざるを得ないわけであり
ます。物理的に非當利団体が行なう企
業は、適正な物価政策に貢献している
ことは、先進國家であるイギリスが、年
間小売り総額の約二〇%が生活協同組
合のみでこの比重を占めている。さら
に非當利団体を加算するならば、少な
くとも三〇%以内の非當利団体のそ
ういう行なう事業が物価政策に政治的な
大きな効果をもたらすのだということ
を、政治的確信のもとに育成強化され
ておるにもかかわらず、事業を行なう
ものと、當むものと、これをはっきり
と区分することもできないようなこの
法案の内容は、まさに基本法の眞の性
格を失っている一端の、冰山の一角で
はないかと思います。こういう点からい
つて、ぜひともこの中において、非當
利団体は、われわれは、根拠法に基づ
いて農業、漁業生活協同組合、その他非
當利団体が十二分に国家的存在の中によ
り重要な役割を歴史的にも果たしてお
る一つある、また理念的にも認められ
たこの団体までも——中小企業を圧迫し
し、中小企業の危機をもたらしておる大企業に対するそ
の原因であるところの、高い立場で安寧な企業をなされておる大企業に対するそ

何らの制約事項がこの中に織り込まれておらない点に、われわれは非常にこの法案に反対の趣旨もこういう点にある。この基本法全体の中に、随所にこのような無定見な条文が織り込まれております。

次に、二十三條でございますが、これはさいせんも申し上げましたとおり、少なくともこれはわれわれは労働性企業と申し上げたい。本来ならば企業の責任者が、大企業であったならば、高い生活の水準を維持されるだけのそういう待遇と条件をお持ちになつておりますが、この弱小企業の方は、労働基準法も無視して、自分も労働服を着、作業服を着て先頭に立つて働いておいでになる。これは明らかに労働性企業だと思います。こういう企業の方には、もっと真剣に、この問題の恒久的な保護政策としては、この占は社会党の案の中に、農民あるいは労働者、いわゆる弱小企業の方が少なくとも一体になって、そうして共同経営によって、お互に持てる力量を相互に活用しようという精神が流れている、そういう案が、この中においては十二分に——僕は社会党さんなりあるいは民社党さんが主張されている点を十二分にこれは御検討願つて、そうして修正付加を願いたいと思います。

次に、結論として御要望申し上げたいことは、現在の生産過剰の段階においては、どうしても流通面の秩序を、もう少し整然とこれを法律的にコントロールでくるような法案をこの法文の中に纏り込んでもらうか、あるいは別個の連法案として作っていただきか、そうでなければ、現在の中小企業の生産されたこの実需者、需要者を、國

われているものは、これは出でるわけなんですけれども、この関連法案を見ましても、これはもう中小企業と名はござりまするけれども、内容を見てみますと、おおむね上層部のほう、中小企業の中の上のほうの部分に対しては厚く、下のほうはなかなかこれは恩恵といいますか、そういうものがないように思われるわけなんですが、磯部参考人はその点についてはどういうふうな御意見を持っておられるのかちょっとお尋ねいたします。

○参考人(磯部喜一君) ただいまの御質問でござりますが、もし從来どおりの中小企業政策の程度でまあ終始されるということになりますと、今近藤委員がおっしゃいましたように、私は大企業と中小企業の格差、企業格差というものは拡大しても縮小しないと思っております。それからだんだんこういう状況になつて参りますと、その次に中小企業の中での格差がいよいよ大きくなつてくる。したがって、現在出ております基本法の関連法規だけの程度であるとおっしゃいましたが、中小企業の中のトップ・クラスはやや大企業のほうに接近して格差は縮まっていきますけれども、中小企業のトップ・クラスとそれ以下の間における格差といふものは一段と広がっていくということは私は免れないと思います。それに對しては、やはりもう少し具体化するときにお考えを願わなければならぬ問題ではなかろうかと、こういうふうに思つております。

○近藤信一君 今、先生言されましたように、私どもそういう点を非常に心配するわけなんです。そこでやはり中

小企業でもいろいろと自分たちの利益

政府はそういうために組織化ということになると、これはなかなか実際の面において非常にむずかしいわけなんです。私がかつては団体法をこの国会で審議し、作り、さらにその改正もやりまして、なるべく作りやすいように改正をしたわけでござりますけれども、その後におきましてもなかなかこの組合組織ということは非常にはかどっていない、こういう点からいきまして、これはなかなか中小企業の方々が団体を作つて交渉をするということについては、腹に思つておつても、實際は運営の面でなかなかむずかしいという点がたくさんある。それはもう先ほどから言われておりますように、系列下にありますという関係もござりまするし、いろいろな面から圧迫を感じるというふうなことも私はあるのではないかと、こういうふうに思うのですが、しかし、それだからといって、これをいつまでもこの状態では私はいけないと思うのであります。やはり強力なそういう団体を作るという方向は何かそのほかに結構あります。まあ強力な団体を作つて、結構協同組合になると思うのですけれども、団体を作つていろいろと話をさ

言つては失礼なんですけれども、中小企業の方々が実際何といいますか、命をかけてといつては大げさになりますけれども、身ぐるみぶつかっていくだけの努力をされていないと思うのです。実際私は見ておりまして、私、ずいぶん歐米の協同組合を調べてきたのですけれども、あそこらで実際にやつておる方々の気がまさが全然違います。何かというと政府に頼って金を引き張り出そうとか税金を負けさせようとか、こういうところに終始され、ほんとうに団結されて、そして大企業にぶつかって交渉し自分の道を開いていく、という自主性がないところが、日本の中小企業の最も欠けておるところだと思うのです。こういう自主性があれば、私は日本の中小企業といふものは相当高く買っておるのですけれども、もつともつと展開する道があるんじやなかろうか、こういうふうに思つております。

それでは組合員の利益のために、大企業と団体交渉なんかできるかといふと、なかなかこれはやれないわけなんですね。ようやらないといったほうが適切かもしませんが、もう少し勇気を持ったてやれば労働組合までいかなくては、勇気を持つてやれば私はもつと歩前進するんじゃないかと思う。さらにもう一つは、これはいろいろな団体が法案実現等におけるときにははち巻してえらい大会もやられるのですけれども、実際大企業との圧迫の面に対してはなかなか勇気がない。こういう点で私は非常に金融の面、税制の面、さらに大企業からの圧迫の面等二重三重の圧迫を受けておるというのが今日の中小企業の現状ではないかと私はこう思うのですが、先生のお考えはどうですか。

方々が体質の改善にしても、その他の方面のいろいろの活動をされるにしてはも、自主性を持った態度で出られないことは、幾らやつてもいつになつて私は大企業の圧力を追い返すことはできないと思います。

○近藤信一君 もう一点お伺いいたしましたのは、この法案の問題ですが、第三条第二項は国の施策を行なうのにあたりまして配慮すべき点を示したものでございますが、これは第一項ですでに第一条の目標を達成するために行なう施策でありと、それからしかもこれを総合的に行なうべしとうたつてあるわけなんですが、全くこれは蛇足であり、配慮規定であるというよりも、むしろ制限規定であるのではないかといふふうな感じを持つわけなんでございますが、第二項はないほうがよいのではないかと私は思うのですが、この点は先生のお考えはいかがですか。

○参考人(磯部喜一君) 私はあまり詳しく本文については勉強していませんのですが、第三条第二項はまあ今の御意見どおりじゃないかと思うのですが、その中でちょっとおつしやったのですが、制限規定ということ、どういう意味かちょっと私にわからないのですが、その中でちょっとおつしやったのですが、蛇足と言えば言えないものでもなさそうですが、まああってもなくてもいいという感じですね。

○近藤信一君 最後に、先ほど中小企業省の問題に触れられましたのですが、私も社会党としては中小企業省を設置せよと、こういう意見でございましたが、先生も言われましたように

Digitized by srujanika@gmail.com

に、やはりおおむね中小企業庁という形で、実際通産省としては中小企業よりもまず大企業のほうはどうしても重点的になつていくと、こういう関係からいきましても、やはり先生の御意見のように、私どもも省として独立したほうが中小企業全般にわたる施策等を行なっていく上においても非常に好都合であり、また大きな力というのもあると、こういうふうに思うわけなんです、これは全く先生の中小企業省設置と私どもの意見とは同じなんございまして、やはりこういう点は現在の通産省のとて中小企業庁ということでは、小、零細企業というところまでは現在のあれでは目が届かないのではないかと私も思うのですが、特にそういう点でもう一つ何か御意見がございましたら、ひとつ聞かせていただきたいと思うのです。

○参考人(磯部喜一君) 先ほども申し上げたとおりなんですがれども、私は別に省にしなくてもいいとは思うのですがれども、日本の官僚機構がそうしからしめるのだと思うのです。その官僚機構をかえるということができれば、現在の所でけつこうだと存じておりますが、これは言うべく行ないがたにして、結局速急的に効果を上げる施策をやろうとする、やはり中小企業省の設置というものはやむを得ないのでないかという感じで申し上げたのではあります、どうして具体的には先ほど二、三の例を申し上げたとおりでござります。

の利益が不正に侵害されるということいろいろな制約がなされるわけなんですが、しかし、生協活動の中では員外者がある程度認められておる点があると私は思うのですが、現在おおむね生協の中では員外者のほうはどのぐらいいのがあるあるか、もしわからなくなつたら、ちょっとお知らせ願いたいと思うのです。

○参考人(十二村吉辰君) 先生の御質問にお答えする前に、われわれ生協が中小企業を圧迫するという点で一つ意見を述べさせていただきたいと思うのです。

現在、われわれは年間約四百億円ぐらい。これは生協が四十六都道府県に存在しておるが、その生協の年間売り上げです。そうしますと、これはもう日本の小売総額の約 $\frac{1}{3}$ 弱なんですね。これはその企業の商業段階の圧迫ということは、物理的には全くこれはさか立ちしても、大きなたった一社のデパートの売り上げが五百億、六百億といった点からいっても、眞の紛争の相手はだれか、僕は中小企業の方に十分に御理解いただきたいと思う。

さらに御質問の員外利用の点ですが、法律的にはわれわれ生協だけが認められておりません。農協や漁協は認められております。しかし、われわれはこの点はもう嚴重にとにかく自重して現在員外利用をやっておりません。ただ員外利用をやっておるかのようなくぎ法人なんです。たとえば今縮小されたとはいいながら、現在炭鉱経営者の購買会の年間売り上げが約四百億円

ぐらいに計上されている。これは税金一錢もかかっていないのです。こういう業者こそ法律的に認められていない無法地帯のこれは僕は營利活動だと思います。そういう点からいって、われわれの協同組合員外活動は、少なくとも利用二割ぐらいは世間並みの農協並みに認めていただきたとしても、われわれは決して流通面の紛争の原因になつていないと、いう点を御理解いただきたいと思います。

○参考人(十二村吉辰君) 非常に我田
引水論で恐縮なんですが、單に自分の
の物価政策の無定見は、たとえばアメ
リカにしてもイギリスにしても、五分
以上とにかくもう抜き打ち的に物価が
上がったならば独占禁止法が發動され
る、労使関係の労働協約がくずれて、
自動的に産業不安が発生する。それに
もかかわらず、日本の場合は、一割五
分、二割と、こういう小売価格あるい
は卸売物価がある特定の物品につい
て上がったとしても、一割五分も二割
も上げないで、そして十二分にとにかく
操業されたそういう企業は、十二分
な経済的力があるから耐えられたと思
うんです。弱い日本が一割五分の物価
も上げないで、そうして企業の存続が
できたのに、少なくともアメリカのあ
の高度な資本主義政策が普遍化したと
ころにしろ、五分である大紛争が生じ
ておるんだというこの目的意識を十
二分に御理解になりまして、その手段
として適正物価への物理的コントロー
ルが常時行なわれておる。この非當利
団体は、そういう面で保護助成をして
いただきたいと思います。

とになりますると、これは工業も商業も一緒になつての中小企業対策ということになるわけなんですが、その中で、特に私どもが国会で論議するときでもそうですが、中小企業というと、おもに工業関係のほうにウエートが置かれ、商業関係は何か置き忘れられたような議論が非常に多いと思うんです。私どもそういうことを痛感しておるわけなんです。そこで、商業関係の立場からいくと、やはり商業は商業として別個なひとつ何か基本法みたいなものを作つたらどうかと、こういうような御意見もあるやに私も聞くわけなんですが、工業と商業との格差の点も私はこれは問題があろうかと思うんです。こういう点について、高橋さんのお考えをひとつお聞かせ願えたら幸いだと思うんです。

○近藤信一君 特に商業の面になりますとおむね零細が多いですね。ところが一方はうんと今度は開いたデパートでなのがあって、デパートと小売商との関係というものは、私はなかなかむずかしいのではないか。デパートのあるすぐ軒下に小売商がずらっと並んでるというような日本の小売商の立場なんだから、どうしても小売商、これは、もう一方商店街の組合もござりますね。商店街の組合と小売商店の組合とは、これは重複をしての組合であろうかと私思うのであります。そういう点を考えますと、やはり私どもは商業の面、先ほど高橋さんも言われましたように、不況がくると、大企業の中から整理されてくる、合理化による犠牲になつて、若干の退職金をもらって出る。何かひとつ遊んでおつても仕方がないからやってみようかということです、またちょっとした店ができる。こういう形が非常に多いんじゃない。それで、あなたの先ほど言わされました完全雇用によることによって商業へ流れ込んでくることを防止してもらいたい、これは全く私ども同感だと思うのであります。そのためにはいろいろな施策というのも講じなければならぬと思うんですけれども、これはなかなか現在の政府のもとにおいては私はむずかしいのではないかと思うんですが、あなたが先ほど御意見の中で完全雇用の問題をあげておられましたので、何かあなたが特別に御意見を持っておられるようでしたら、ひとつお聞かせ願いたいと思うんです。

きには、全会一致で衆議院も參議院も御承認いたぎまして、現在運行をして百貨店審議会並びに各府県に商業調整協議会というものがございまして、まあ十分とはいきませんが、われわれの希望も十分入れていただきまして運行しておりますので、これはないよりましたと言つてはおかしいのでござりますが、ある程度われわれの希望が入っております。

それから先ほどお話をありました完全雇用の問題でございますが、これはもう一つ関連法規をお作りいただいて、そうしてこの点は小売商の要望をひとつついでいただけ抜けたところだと思ひます。どうぞこの点でひとつよろしくお願いいたします。

○松澤兼人君 簡単に高橋さんにちょっととお伺いいたしたい。

他産業から商業への人口の流入の問題もやはり取り上げていらっしゃるようですから、その対策として登録制ということを一言おつしやったと思うんです。しかし、これは商業の全分野にわたって登録制を採用するということ是非常にむずかしいことじやなかろうか。場合によりましてはたとえば市場を設置する場合に許可制にしてもらいたいというような意向もだいぶありますけれども、憲法の問題と関連して許可制ということではちょっと困るというようなことで、現在のような法律の建前になつてゐる。そこで、商業への人口の流入ということ、どういう形の登録制ということによって阻止といいますか、あるいは逆に言えば商業人口の安定化、固定化ということが実現できるかということを疑問に思うわけですね。名案がありましたら、ひとつ

○参考人(高橋貞治君) 今先生からお話をございました銀行から預金が流れることで、あちやん中小企業には流れないということですね。これに対しても、やはり関連法規がある程度流れておりますが、ほとんど工の方面にいっておるという現状でございますから、なるべくこの面において企業面の小売商のほうに流れるようにしていただけますれば、大企業との差もあるいは均衡がとれていくんじゃないかなあと思つておりますが、ほかに何か……。

○松澤兼人君 逆に言いますと、今度は従業員の側から申しますと、今度は中小企業あるいは中小商業のほうに従業員を確保するということが非常に困難だという面が出てくるわけなんですが、これはほんとうに個々の小売業者のお店に伺つてみましても、今までのような人手もありませんし、お困りになつていらっしゃる様子はよくわかるわけあります。これにつきましては、何か政府として最低必要な商業従業員の数を保障するといいますか、あるいは雇用を安定させるといふような名案をお持ちでございますか。

○参考人(高橋貞治君) ただいま先生の仰せのとおりでございまして、なかなか店員などを雇い入れますことは今苦労いたしておりますが、特に東北地方

面とか、東京で申しますと、募集に行つたりなんかしておりますが、思らとおりに入つて参りません。現在はほんのようすに男の店員はほとんど見込みありませんで、女店員を使うことでどうやら活路を開いておりますが、なろううの方法で小売商の方面にも流れますと、そこでございますれば、この面も何かの方法でござりますが、そのほかに政府でおつしやるとおり改善しまして、店舗の会同とか、そういうものをして、店主自身が店員のかわりをするという株式会社形態にするといふことも、現在がどんどんと進んでおります。たいへん見込みはありませんが、問題は別でございまますが、ある程度進んでおります。こういった面で政府の歩調にも合わせておりますが、まあ商業面にも運用できますよう、店員のひとつ特別何か御配慮いただければけつこうだと思つております。

パー・マーケットがどれもけしからぬと、こう言えばそれだけなんですが、何かやはりそこにこういう形式のものならばやむを得ないだろうというような形があるようにも思われますですが、これに対するお考えどうですか。
○参考人(高橋貞治君) 今スーパーのお話が出ましたが、全日商連では何でもスーパーがいけないとは申し上げてない。まあ五十坪から百坪程度の小さいのは、消費者にサービスの点で必要だろう、こう申し上げておるのでございますが、まあ規模を大きくいたしまして、二百坪とかそれ以上になるものは、これは非常に影響が大きい。特に小売商自体も神戸等で、今仰せのとおり一つの商店街ぐるみのスーパー・マーケットがてきております。非常に消費者に御評判がいいようでござりますから、こういった面に小売商自体も目ざめまして、今おっしゃった町会ごと、あるいは商店会ごとに、だんだんと数をふやすという意向が現在出ております。ただよく、デパートですか、デパートはあの姿でいいのでございますが、電鉄公社とか大きな資本が膨大なスーパーをやられましたら、これは小売商は一たまりもないと思つておりますし、こういう大規模なスーパーは何かかの法的な規制をお願いいたしまして、小売商百三十万の業者を安心させていただきたいということは、通産省にお願いを申し上げているのですが、非常に腰の弱い日本の小売商は一たまりもないだろうということでございまして、外国資本のスーパーはぜひ

ひとつ何らかの面で、過日御心配いただきました一応中止したようですが、さうですが、小さいのは仕方がない、しかし、大きいのはひとつ何とか御規制願いたいというふうに考えております。
○松澤兼人君 その問題についてはもう一つだけ。いなかのほうに参りますと、三、四の小売業者が集まってスーパー形式の店を開く、その口実に、外部資本が入ってくるよりは、地元資本を合同してスーパー・マーケットなり、スーパー・ストアを作つたほうがお互いに話し合いもできるからいいんじゃないかという意見を、その開設しようとする側から言っております。されどももちろん私たちとしましても、小売商業といふものがどうしても近代化していくなければならぬということであれば、それでもっと大きな収益を上げることができるかもしれない。しかもか上げておらない、スーパー形式にすれば、それでもっと大きな利益を得ることができます。
おいては、地元資本が共同してそういう形のものを作るということ、これは合理的でもあるし、これをしも反対するということは、ちょっといろいろ問題があると思うのです。そういう面で、今仰せになりましたように、外国資本は徹底的に反対してもらいたい、これは私たちもそういう気持でおるわけなんです。中小企業の一つのいき方として、いなかの町で業者が寄り集まつて、共同的にスーパー・ストアを経営するというようなことは、今のお話をえられます、それでよろしくうござりますか。

○参考人(高橋貞治君) 大体全員商議はその考え方で進んでおりますからして、地方の小さい町で四軒、五軒、六軒ぐらい集まって、それでスーパー形式でやつていただくということもけつこうだらうということの方針で進んでおりますので、私も先生の仰せのとおり考えております。

○松澤兼人君 最後に、今の高橋さんの非常に詳細にわたった基本法に対する御要望を承つたのです。今私たちは基本法及びその関連法案といふものを中心にして審議を進めておるわけでございまして、立案の前でしたら、いろいろ御参考の御意見もあるようになります。今こういうふうに基本法というものができ上がつてしまつた場合における最小限度の修正要望というようなものはお持ちだらうと思いますが、これは私は今すぐにお聞かせ願いたいといふうには申しませんけれども、だんだんと衆議院におきまして本会議でこれが通過いたしますと、私たちの中で審議しなければなりません。そういう最小限度、法案に対する修正意見といふようなものがございましたら、各委員に御配付願えたらけつこうだと思ひます。これは要望いたしておきます。

○向井長年君 機部先生にちょっとお伺いいたしますが、先ほど近藤委員からも御質問がございましたが、現在の経済の二重構造の中で大企業との関連で、ますます中小企業が圧迫されつゝある、こういう状態の中で、今度基本法を作り、その中から育成強化しよう、ほどのちょっとお話をありました協同組

合、こういうお話をございましたが、まず組織を強化しなければならぬということがあつたあるし、あるいは次に問題の今後の対策も必要である。なあ、もう一点は、いわゆる受注ですね、それの確保、こういうことが、一応三つが中心になってくると思います。

そこで、まず第一に組織の問題ですが、先ほど先生ちょっと協同組合が一番いいのじやないか、こういうお話をございましたが、現在協同組合ということになりますと、これはやはり自由加盟でございまして、したがつて、アウトサイダーがあるわけですね。で、そういう大企業との関連と、なおまた中小企業内部の不当競争を廃止する、こういう立場を考えると、そういうものよりも少し強化された、やはりアウトサイダーでなくて全部加盟をする、そういう組織の実態が望ましいのじやないか。それと同時に、そうなつて参りますと、業種々々がたくさんありますから、同業組合的な方向をとっていく、こういう形について先生はどう考えられますか、まずお聞きしたいと思います。

○参考人(穂部喜一君) 今の御質問ですけれども、私現段階で今おっしゃったような同業組合的な機構ですね、私は反対なんです。それはなぜかといいますと、ドイツでも約九十年前にインシングという制度ができたときに任意組織にすることもできるし、強制組織ですね、全員が入ります強制組織、それは同業者の確か八割でしたか、八割以上がそのインシングの設立に賛成

したときには、全員入らなくちやいはない、ツバングオルガニザチオン——強制組織にすることができるといふ二本建てでやつてきたのですね。これはちょうど今世紀の初めですけれども、しかし、だんだん時代がくるにつれて、その組織は全廢になつたのですね。これはなぜかという問題、それと日本ではやはり資本主義組織といふものは各人の自由意思というものが中心になつてゐるのです。少しでもいやだという人があるときにその人の意恩に反して入れるということは私は大問題だと思うのですね。そういう意味で、やはり組織、特に経済界の組織といふのは任意組織でなければいけないということが私の持論なんです。そういう意味で、団体法ができたときにも商工組合が強制加入の制度を作つたのですが、これは僕は時代に逆行した組織であるということを言つた。また現にその運用においても事実上それは今まで適用された事例も何もないわけですね。で、まあ中小企業の方々は若干反対意見がありますと、ついめんどくさくて、いやでも入れたほうが結果が強まついいじやないかとおっしゃるのです。私はそういう人が入りますと、中でまたかきまわすことになりますし、内部的にその組織が弱くなる一つの動機になる。やはり気の合つた賛成した人だけが集まつて、少数でもそういう人たちばかりが集まつたときに、初めてその組織というものは有効になる、強固になるのだ。これはいろいろ事例がござります、今までに現にあります商工協同組合関係を見ましても、一番実績を上げてゐる組合はどんなのだといいますと、やはりみんな

が気持よく協力しておる組合が一番力強い。多少人数が少ない——東京でも六人で作つておる組合があります。これでもりっぱに成績を上げているんですね。で、一方で百人入つておる組合がいいかというと、かえって悪いですね。むしろ逆に、中小企業でも、御承知のように、いろいろござりますからね、同じ業種でもそういういろいろの人が入りますと、利害が必ずしも一致しないですね。そうすると、中で大きくさざくさやつておるわけです。ね。そうすると、その中に一つの派ができまして、やや上の人がやや小さい人を押しつけるような、そしてその間に、業者というのはなかなかこすいでですから、あまりフェアでないことをやる。それが今に至つても尾を引いていれる組合が商工組合の中にもございまます。現に——これは名前言つていいかどうか知りませんが、相當な輸出関係では重要な品種の一つのものを作つておる商工組合がある。東京の中にあるんです。それが常に最初からこたごたしている。安定審議会でも一応調整規程というのはとつておりますけれども、しかし内部では非常にこたこたしておる。そのたんびに何ら関係のない私のところに陳情がくるくらいでして、やはり私は強制組織のようにすればますますそういう紛糾は日本の場合には大きくなる、こういう感じをしております。

な形であるならば、協同組合方式をやつてもなかなかこれは目的を達するような条件にならぬのじやないか。現

の先生の何か知つておられる例がありませんでしたら、お聞かせいただきたいと思います。

す。満たし得ないところが一番困っているわけですね。こういう点について、特にこの金融の問題、あるいは税

立場になって考えても、結局会社の経理のほうからの圧力がかかる、結局一寄せがいくことが非常にたく

最近ではとにかく大冒険の時代で、
ラスチック企業に手を伸ばし、雨どい
まで作っている。そうしますと、力の

○参考人（磯部喜一君）今の点です。が、私、今の ottしゃる御意見には全く賛成です。で、今度の基本法でもたるるな
府資金を借り入れるためのいろいろな
もののがありますけれども、これは政
府の協同組合とか、いろいろな
在までおそらく協同組合とか、いろいろ

○参考人(磯部喜一君) そうおっしゃ
制の問題について、先生何かいい案があれば教えていただきたい。

さんあるのですね。そういう意味で、そういう面はフェアじゃないと思います。そういう意味の是正というものが

ある企業が財政金融
においては電力料金、水道料金といった
ような、そういうコスト・ダウンがで

手段であつてみたり、あるいはまた内
部的に若干のいろいろな問題を提起し
たりする程度ですね。何らその打開に
努め得ないというところが、まあそ
ういうところに原因があると思うので
す。したがつて、もちろん私たちの言
うのは、強制的というよりも自主的で
一歩進むべき方向性を示すものであ
る。たゞ、これが実現するには、國民の
意識の変遷が不可欠であることは、事
実上、既に認められてゐるところであ
る。そこで、國民の意識の変遷を促進
するためには、國民の税金が資本にな
つて運営されるべきであるとか、事
業團であるとか、あるは公團であ
るなど、組織の形態をどうするか、そ
ういった問題が、今後、ますます重要
になってくるものと見えております。
しか一項目入っておったと思うのです
けれども、國その他の何ですね。で、
私は思つてゐるのですが、國とかある
いは地方府程度じゃ私はいけない。お
よそ國民の税金が資本になつて運営さ
れておるとえば公團であるとか、事
業團であるとか、あるは公車であ
るなど、組織の形態をどうするか、そ
ういった問題が、今後、ますます重要
になってくるものと見えております。

されると、ちょっと私も困るのでして、今の組織で特に政府資金を使いますときには、あんまり条件がルーズにできないのでござりますね。まあまきりやりますとやはり溝りとか焦げつきができますと、そうしますと、やはり担当者の責任問題が出てくるようになら

は、やはり考えてしかるべきじゃないかと思ひます。やはりもう少しそういう形でそちらのほうから当然もらとう。これらの代金はフニアにもらえる、そこを相当改善すれば、いわゆる下請工場の金融問題というものは、僕はかなり改善されていく、こういう立合に思ひます。

理々々向けさせるところに問題があり、
集中化して奪っていく。その結果生じ
るだけではなくて、健全な企業を次々と
する紛争は、これはもう事前に原因を排
除しないで、末端の底辺におけるとに
かく紛争に問題点を、焦点をそこに無

少なくとも目ざめて理解をして、そういう組織化を作っていくことが最も望ましいのじゃないか、そのためにはやはり最終的には同種の同業組合という形でやっていくことが、この段階においては最も望ましいのじゃないかという気持を持っているわけなんですが、こういうところに対しても受注量の二〇%ですか、三〇%というものは、中小企業側から買わなくちゃいけない、このぐらいの強制はしても私は妥当ではないかと思つておるのであります。まあ外国の例ということですけれども

る。それからやはり安全第一一と考えますと、やはり相当なシビアな条件といふもののが出てくるので、これは今日の機構じや私はやむを得ないのじゃないということです。だからしたがつて名案というものはないですね。

○向井長年君 十二村参考人に一言お聞かせ下さい。

までの、むしろこの点では最後に独占禁止法をアメリカですら一昨年すでに強化の方向に踏み切られておる。またドイツはエーベルト経済相が今度副首相になつて、独禁法の育ての親でござりますから、少なくとも僕は中小企業の紛争に対し

ですが、先生の意見、よくわかりました。次にもう一点特に受注問題ですね、発注の問題ですが、これは何といって、もまあ今大企業が中心になっていろいろこういう生産をしている。あるいは、も、私はあまり詳しくは存じておりますが、たしかアメリカのスマール・ビジネス・アクトの中に若干そういう例があつて、相當あつせんしておるのぢやないかと思います。

たしますが、私ちょっとと申し上げるのを忘れたのですけれども、何と申しますか、下請を使っているのはみな大企業でございますね。それらの支払いぶりその他に関連して一番痛感いたしましたよ、とおっしゃる事で、お詫びを

かの機関か、機構を持たなければ
ぬと思いますが、そういう中でどうい
う機構を持つたらいいと思われます
か、ひとつお聞かせをいただきたいと
思います。

て、もう少し政治的道徳を底辺にした理念を持つて整然としたそういうところからかく予防措置が講じられるのではないかと思う。そういう予防措置を十二分、とにかく法制化の段階に御研究をなさるなり、もとよりしても出来事があ

向井長年君、もう一点は金融政策の問題ですが、これにつきましては官公需ですね。これは非常に大きいと思うのです。したがつて、これは国なりあるいは公共団体、あるいはまた公共企業体、こういうところのいろいろな発注といふものが、これはまあ会計法にも基づくわけでございますが、こういう問題がある程度確保されるべきだ、中小企業に対してもそれは確保しているわけなんですが、この点諸外国で特にわれわれが一番注目すべき問題はなかなか中小企業は苦しい立場に置かれておる、こういふ問題ですが、この中で特にわれわれが一番注目すべき問題は官公需ですね。これは非常に大きいと思うのです。したがつて、これは国なりあるいは公共団体、あるいはまた公共企業体、こういうところのいろいろな発注といふものが、これはまあ会計法にも基づくわけでございますが、何と申しますか、経済性が非常に高まるというところにはある程度の助成を受けると、こういうことでありますし、あるいはまた何と申しますか、その企業が何と申しますか、ある程度円滑に運営できるといふ点については、これは助成するのである程度の問題が、政府資金を出す場合においては、まあそういう条件を満たすところは、そんなに買わなくともよそでもよけい満たされるわけであります。まあそういう条件を満たすところは、そんなに買わなくともよそでもよけい満たされるわけですね。

することに下請代金の返済の問題はありますね。私はこれはもととシアビアに是正していいものだと思います。今度、若干改正案が出でるようになりますけれども、あの程度でもまだなまぬるいという感じがいたします。もつとやつてしかるべきだと思います。大体景気のいいときは、まあ親工場といふものは相当金払いはいいですけれども、ちょっと下向きになると、すぐくわ寄せがそっちにくる。最近でも多少いわけでもありませんけれども、下請注する側では、非常に下請のほう

私は一つの意見は持っておりますが、むしろ紛争を生ずる原因となつておる産業分野を、秩序を明確にしないと、運輸業者が金がたまつて資本蓄積がされる。その蓄積された資本を運輸企業のサービス面には投資しないで、百貨店を設立したり、あるいは船会社に、これは運輸業ですから船会社はないがどうが、あるいは不動産の企業をやる、非常に多角經營なんです。あるいは重電機メーカーが弱電機メーカーの仕事を取り上げる、最後には中企業のセロテープまで取り上げる。

化の方向が、現在の資本主義的政策の方向からいって無理ならば、経済力利用の何らかのそういう予防措置を講じていただき、そして最終的に予防をするならないんですが、もうすでに重症患者が瀕死の重症になつたからといって、スピロヘータのある温床地带に何の手も加えないので、常にそういううまい菌とのみ取つ組むような、そういう施策の無定見を十二分に御検討を願ひたいと思います。

発注する側では、非常に下請のほうの

小企業のセロテープまで取り上げる。

○日本中小企業連合会の調査によると、

分野の確保、こういうことだと思うのです。これは磯部さんにお聞きしたほうがいいかと思うのですが、どうですか、今十二村参考人から言われましたように、確かに最近大企業が中小企業の分野の業種までどんどん奪いつつある。こういう状態の中で、産業分野の確保を明確に法制化するということですが、言うなれば、業種によつては、これは中小企業の業種である、これは大企業でやっちゃいかぬ、これは大企業の業種だ、そういうような形が現在のわが国の産業界の中で確立することがわれわれも望ましいと思うのですが、この点ひとつ先生の御意見をお聞きしたいと思うのです。

卷之三十一

んですね。需要量が少なくなればとても大企業はでき得るものではないのです。だからそういう意味において、まだなトラブルがあるわけです。それと大企業の多角經營の問題が出ておりますけれども、これらも常に慎重な調査と研究を要する問題だと思います。それを是正するということになれば、資本主義そのものを是正していくことには、これは解決できない、こういうふうに考えております。

○向井長年君 先生、資本主義社会といふけれども、そうではなくて、やはり資本主義の社会においては、私は仕方ないかうか、こういうように思ふのがない問題だと思います。それを是正するということになれば、計画生産といふことは特にわれわれいなかでも、中小企業だけの問題ではなくて、農業生産の中でもやつが非常に雲々あるのを是正していかないことは、これは特にわれわれいなかでも、中小企業だけの問題ではなくて、農業生産の問題に非常に云々あると思います。最近もなま野菜の生産といふものは、需要に対応する計画的な生産とレタスとか何とかいうやつが非常に雲々あると現われてきているわけです。したがつて、イチゴをどこまでも作り出す。そと、これはやはり計画性がないからで、それも大企業はでき得るものではないのです。だからそういう意味において、まだなトラブルがあるわけです。それと大企業の多角經營の問題が出ておりますけれども、これらも常に慎重な調査と研究を要する問題だと思います。それを是正するということになれば、資本主義そのものを是正していくことには、これは解決できない、こういうふうに考えております。

中小企業あるいは大企業の中においても、資本主義社会において、そういう自由を拘束しからいかぬ、こういう理由もあるかもしれませんけれども、しかし、政府はやはり需要と生産をいろいろな面から考えて、ある程度の計画画を立てるものには立てて進んで、資本主義社会であってもいいのじやないか、というう私たち意見を持つわけなんですが、この点いかがでしようか。

では、新しいものをやる、だからそのためには、自主調整といふものができますからいいのですね。日本の場合は、確かにやれば自分のうちも対抗上やる、市場のシェアを從来どおりに保持するためにはやるお互いにむちやな競争をやら、できない。私は自主調整でやるべきである、こういうふうに考えております。

○豊田雅孝君 いろいろお尋ねしたい問題もありますけれども、時間の関係上、お一人に対しまして一問ずつに限定いたしまして、そして一括お尋ねいたしたいと思います。

まず第一に、磯部さんに対してお願ひをしますが、これは中小企業省に関する問題であります。先ほど御意見承わりまして傾聴をしたのでござりますが、御承知のとおり、中小企業は複雑多岐である、これは御指摘のありましたとおり。したがって、また各省にそれぞれ分担せられておるわけであります。通産省にはもちろん相当なものが、あります。が、食べる物の生産から販売、一貫して農林省がやつておるという関係からいたしますると、米から、主食はもちろん、副食それからみそ、しょうゆ、こういうものを一さい農林省でやり、数から言うと、なかなか農林省所管の中小企業があるいは一番多いかもしれない。あるいは薬の関係あるいはクリーニング関係などは厚生省、またトラック関係などになります。というと運輸省、かようにより行政機構的にみますというと、それぞれ分担せられておる。その中小企業に対しまして中小企業省設置という場合に、今

の中小企業庁を拡大強化し、そして主管大臣を置くという程度でいいとお考へになるか、あるいは行政機構の再編成、その一環としての中小企業省設置でなければ、その所期の目的を達成しがたいであろうというふうにお考へになるかどうか、この点であります。これは最大公約数の問題といたしましては、税制、金融の問題あるいはまた事業活動調整の問題、さらにまた近代化、合理化の問題、これらがあるわけであります。それらに対してもどういうふうにお考へになつておるか、これを伺えたらと思います。

それから第二は、十二村さんに対してもあります。さつきから非常利団体の商行為、これについていろいろ御意見が出たわけであります。言葉をかえていいますと、事業を行なうものと事業を行なうものとの区別すべきじゃないかというような御意見であります。が、員外販売をやるようになりますと、これは事業を行なうものを事業を行なうものとの区別は非常に困難であることは言うまでもないであります。しかし、生活協同組合のほうは、員外販売については相当の制限があるといふようなことから別に考えるべきだというような御意見もありましたが、これがしかし、組合に対する関係でありましても、大規模に行なわれるということになりますと、相当そこに中小企業との間に深刻なる問題が出てくる。また国民経済からみましても、二重投資の問題が出て、はたしてそれを放置していくのかどうか、こういう問題、また御承知だと思いますけれども、特定の生活協同組合などはゆりかごから墓場に至るまでというようなこ

とで、お座道具からお墓まで徹底的にやつておる。そうして多数の支店網的なものも持ち、そしてその売り上げも巨億の金額に上つておるというようなこと、これらと中小企業との間に深刻なる摩擦が出てきたときに、これを調整する道を全然ふさいでいいのかどうか、ここに問題があるだろうと思うのであります。いわんや農協につきましては、中にはみそ、しょゆまで作り、あるいは散髪屋まで直営し、あるいはクリーニングまで直営するというようなところまで出て、深刻なる問題が出ていることは御承知のことかと思ひますが、要するに、これらは一例であります。それでも、そこに非営利のものでありますけれども、これに対することは御承知のことかと思ひます。しかし大規模化していく場合におきましては、これに対して適當なる調整の道があつてしかるべきじゃないか、こういう点についての御意見を承わりたいと思うのであります。

すが、しかば登録基準というものをどういうふうに置くか、ことに新規開業に対してもどういう登録措置をとつていかか、これについて、もしも実際的な立場からのお考えがありまするならば伺い、もしもまだその段階に至つておらぬということであれば、御研究を願つておきたいということを質問にからめて要望いたしまして、どうか三つの問題につきまして、それでお答えが願えますならば、まことにけつこうであります。

○参考人(磯部喜一君) 理想的に申しますと、やはり各省との所管事項の折衝あるいは調整ということは絶対に必要だということはおっしゃるとおりだと思います。しかし、実際問題といたしましては、それをやるには時間がかかると思います。また現に農林省の例が出ておりましたが、私もだいぶ存じ上げておりますけれども、いざ話をとまらないことがある。そうしてそれですから、そういう全部の調整を待つてから中小企業省を設置する——中小企業省を設置するよりはさしあたりは現在の企業庁の拡大強化でやつても私はいい面があると思う。そうしてその後に、そういう調整をやっていただきたほうがいいのではないかと思うが、これが実際的ではないかと考えております。

○参考人(十二村吉辰君) われわれ生協組合の目的意識を十分に御理解いただきたいと思います。たとえば現在のパートにしても、あるいはふる代にしてもわれわれの調査し、またわれわれが間接的に一とにかく經營しているふる屋さんでは一円くらいで十

分に再生産が保障されているんです。それがいや二十一円だか二十三円くされ、こう要求されている。こういったふるうな不適正ないわゆる物価政策に対する要求で、生活協同組合の目的なんです。われわれは決して好んで物品を扱つておるのはございません。たとえば、ある町のくつ屋さんが共同して、ほんとうにもう原価にプラス生産の資金、そういうふうな適正な価格をわれわれといいわゆる約束してくれるなら、われわれ共同組合店舗は、極言するならば、存在意義は失つてくるのです。そういう面の不当な物価政策に対するわれわれの、やはり弱い者同士がそういう高価なものにどうしても生活を破壊されるという、これは原始時代のホモ・サピエンスの精神其鑑の上に立っているわけです。決してわれわれは好んで店舗をやっているのではなくて、またおっしゃるように、大規模というのは一、二の地域の消費者に十二分に理解された結果伸びておるのです。われわれは利潤が上がったからといって土蔵を建て、その他安易な生活を營もうという目的意識でございませんので、いわゆる適正な物価政策によって消費者にサービスするのです。われわれはいつでも中小業者のために君たちはどうしてもこれをやつてくれるなどといったときは、われわれが扱う品物は規制しまして、皆さんのが扱う品物は適正な価格でやつていただけです。われわれは決して対立しておりますので、われわれ

ただきますれば、先ほどの企業合同と役立つわけでございまして、登録制はぜひこれは要望でございますので、これは全国的に要望しておりますことを取り上げていただきまして、登録をやつて、それからいろいろな施策を、そのうちから資料を得られるのじやないかと、こう思っておりますので、これは非常に望むところでございますが、せいぜいこの程度のことと、何か御希望がありましたら……。

○川上為治君 時間がありませんので、私は一点、磯部先生にちょっとお伺いしたいと思いますが、これは中小企業基本法の制定審議の基本的な問題に実はなってくると思うのですが、ある大学の先生のお話を聞きますと、名前は別に申し上げませんが、今後の中企業問題として一番大きな問題は、やはり流通機構の革命、これは何といいましても一番日本においてはすぐ大きな革命が起つてくるような大きな問題であります。生産者についてもさほど革命的なことは起きないだろ、しかし流通機構についてはもう動きが盛んにされ、また同時に本にも書いてあるわけなんです。これに対しまして全国の流通関係の人たちは非常に脅威を受けまして、心配をいたしまして、自分たちはどうなっていくのだろ、今後どういう対策を早く講じたらいいだろかというように戦々きようふきよと実はしておる人たちがたくさんいるわけなんです。たとえば、スーパー・マーケットの問題とか、その他いろいろな問題がありましよう。これらの説によりますといふと、小売業者百三十万軒のうち、半分か三分の

二ぐらいにはすぐなってしまった。あるいはまだ、問屋さんについては特にそれがひどくて、うんと減るだろう、こういうことが盛んに唱えられておるので、一応その方向としては私どもも了解することもできるのです。が、問題はテンボの問題、そのテンボの問題がそんなに早くくるというようになります。しかし、われわれは、やらないかいけないと思うので、やらなくちゃいけないと思うので、その意見に対しても、中にはそんなに早くくるもののじゃない、日本の産業の構造なり経済の構造なり、いろいろな点から見まして、さよう早くくるようなことは絶対ないという意見もありますし、そういう点について先生の今後の見通しですね、そういう点について、どういうふうにお考えになつておりますか、その点を一点磯部先生に御質問申し上げるわけです。

○参考人(磯部喜一君) だいぶ予測の問題になりますので、はつきりしたことは申し上げかねるのですが、ある方

が書物で書いておられるように、私は五年間のうちに今の流通革命が完成するというようなことは毛頭考へられないと思うのです。ただ相当テンボが激しいといふことは事実だと思いますが、しかし、たとえばスーパーにして

もあるいはセルフ・サービスの店にしても、今では非常に数はふえておりま

すけれども、あれがはたしていつまで続くかという問題がある。アメリカあたりと違いまして、私はこういう考え方を持っております。日本で万引というやつがどの程度スーパー・マーケットができるか。きょうか

たりでチェックができるか。きょうか

きのうの新聞にもだいぶ出ておりました。たれども、農村、地方都市のスーパー

あたりで非常に万引が多い。おそらくデパートよりも非常に多い率を占めておるのじゃないか。この万引による損害

というものはどうしてカバーできるか。おそらくこの問題から、現在ある相当数のスーパーが相当僕は参るのじゃないかということを考えておりますと、たとえばミュンヘンで聞い

ます。そう考えて見ますと、まあ極端に小売業者が今おつしやったように、あ

る程度少なくなるかもしません。しかし少なくなるには、そういう方々にやはり考へてもらわなくちゃならない強が足りない。それはどういう点において勉強が足りないかと、たとえば商品の仕入れということについて

非常に私はまだ考へ方が浅いと思うのです。前世紀末から今世紀にかけてドイツの小売業者で一番強敵であったのは生協であった。消費組合が非常に発達しました。じゃ、それによつてドイ

ツの小売業者が参つたかというと参つておりません。生協対策というものを立てた。もちろんそのときに一番大きくなりましたのは食料品関係の小売商

であります。そうしてりっぱな協同組織の機構を確立した、それが今ドイツにありますエデカという組織であります。

○委員長(赤間文三君) ただし、午前はこの程度で休憩いたします。

午後零時三十二分休憩

午後一時三十七分開会

○委員長(赤間文三君) 速記始めて下さい。

参考人の方には長時間にわたります。

参考人の方に長時間にわたりました。厚く御礼を申し上げます。ほんとうにありがとうございました。

速記をちょっととめて下さい。

〔速記中止〕

○委員長(赤間文三君) 速記始めて下さい。

参考人の方には長時間にわたります。

参考人の方に長時間にわたりました。厚く御礼を申し上げます。ほんとうにありがとうございました。

速記をちょっととめて下さい。

〔速記中止〕

○参考人(春野鶴子君) 主婦連合会の副会長をいたしております春野でござります。

一言おわびを申し上げたいのでござりますが、きょうの日に備えまして

中小企業基本法を私ども十分勉強いたしました。予定で時間をとつておりますと、不測の事件が起きました。そのため遠くへ旅行に出なければならぬというようなことが、直前に起きましたので、詳細にわたつて勉強す

る時間を逸しておりますので、不行き届きの点をどうぞお許しいただきたい

と思います。

私どもここに出されております中小企業基本法の概略を押見いたしました

が、たいへん至れり尽くせりでりっぱな事柄が並んでいます。従来、中小企業の皆様方が、どうかいた

なことがあっては、せっかくのこの法案も私どもあまり嬉しいでござります。

これまで私どもこれに類似したような法律であります恩恵をはつきり受けたから、むしろそうでなくて、いろ

いろ政府や官庁が干渉なさるとあべこべに物価が上がる。しかも、その名目

は過度の競争を排除する。あるいは格差を縮めなければいけないとか、近代化、合理化をするんだといふい名目

を伺いたいと存じます。が、その前に、一言お札を兼ねまして、ごあいさ

つを申し上げます。

参考人の方々には、本日はまことに

デパートよりも非常に多い率を占めておるのじゃないか。この万引による損

害というものはどうしてカバーできるか。おそらくこの問題から、現在ある

相当数のスーパーが相当僕は参るの

じゃないかということを考えておりますと、たとえばミュンヘンで聞い

ます。それによってそういう対策を立てた。その結果、今どうだとい

うです。それによつてそういう対策を立てた。その結果、今どうだとい

うです。それによつてそういう

うが受けざるを得ないという経験が多いのでござります。当たらない例かもしれませんけれども、大企業の一つの例でしたら、バターを生産される、名前を言って恐縮ですけれども、雪印という大きな会社がクローバーを合併されて、相当大量の生産量をおつかみになつた。それならさぞ合理化され、量も豊富に出回るし、お値段も下がるだろう。こういうふうに期待をいたしましたら、そういう事実は全く出て参らないでござります。むしろお値段がかちりきめられてしまって、下がるべきものも下がらない。こういうのがこれは大企業のほうの行き方でございますがございました。それから最近出て参りました新しい寝具でございますが、ホームラバーと申しませんか、これをおりになつている大メーカーのほうでは、非常にこれが幸に売ましたので、会社としては笑いがとまらないくらいに利潤が上がった。それで値段を下げてもっとも広く、こういう計画を立てられたようございます。そうしましたら、これを受け売りります小売業者の方々が、表価格が下がると、たとえば三割なら二割の利益が小売りにくくといいますと、その同じ三割でも価格が下がると利益が減るからもう下げないでくれ、こういう突き上げが強くて、どうしても会社として値段を下げられない。これは実際メーカーの責任ある方々からごく最近聞いたことでござります。

スでございましょうと思つて、これは少し詳しく申し上げたいのでございます。これらを見ましても、前段に申し上げましたように、何かよきそうな法律でござりますけれども、数多くの業種が一つ一つ、たとえば環衛法のような綱の中におりに入る。育成もされるかも知れませんけれども、どうしても値上がり云々ということは必ず消費者のほうにやってくる。むしろこういうものになかつた昔のほうがいいのじやないかしら、そういう実感がひしひしとあるのでござります。

これは現に目の前で起つてゐるところでございます。この中身につきましては、あとで申し上げますけれども、それではじめなアウトサイダーの方々が非常に個人的に企業努力をなさいまして、消費者とマッチして正しい繁榮組織に入つていらっしゃるいわゆる組合の方々が、ちょっとと申し上げにくいいい方に進もうとなさると、これを団体の組織でございますけれども、いろいろな意味での圧迫をなさるのです。そういう企業努力をむしろ組合の安易ながにに隠れて、そういう人たちを異端視いたしましたり、植下げをして営業するとは何事だというようなことが実際に多く起つております。ですからこれは非常に私どもの今までの経験からして、心配が過ぎるのでございましようけれども、とにかく心配しているといふことをよくよくおみ取り下さいまして、この法律をお進めになるにつきましては、中小企業の、しかも、数が非常に多いのでござります、その業種の方々の合理化近代化ということは、ほんとうに必要なことだらうと思います。

が、その名目で、うっかりいたしますと、組合万能主義になる、あるいはどうかいたしますと、政治的な交渉団体、あるいは奇妙な意味の圧力団体、そんなふうになる心配はないかしら、そのかげに隠れて、あまり個人々々の一生懸命な努力というものがスポーツ精神され、何かいえば組合を通じて政治にたよるというようなことが起ります。せんように析るのですが、それから通産省なら通産省がこの数多い中小企業の方々を、この中小企業基本法といふそのワクの中で、この畠は通産省の管理下にあるのが、申し上げにくいくことございますが、何か官庁がそれだけのもの、その勢力をかかえ込んで、変なことにならなければいいと思いますけれども、そんな心配も今までの経験上いさか持っております。

から望みがない、あまり役に立たない
こととも聞きますけれども、こんなに数
の多い中小企業の各業種を、どんなふうに
うにして、これは成長産業だから大い
に助けて育てる。あるいはこれとこれ
はもう望みなき産業だからあなたやめ
なさい、やめるかわりに転業というう
うなものを作らせんしてあげましょ
う、こういうようなことがうたわれて
いるようございましょうが、文章で書け
ばそのとおりでございますけれども、
そこは生きた人間のことです、どんなも
のでございましょうか、この整理ある
いは判定ということは、非常にむずか
しいのではないかと思います。
それから中小企業の皆様方が絶えず
いつておられ、またほしがつておらわ
る金融措置あるいは税制上の手当」そ
ういうこともうたつてあるようでござい
ます。だけれども、これもうつかりい
たしますと、非常に数も多いことでござ
いますし、さきに申し上げましたよ
うに、もうとにかく政府が今度保護して
くれるのだというので、あまり御自分
の努力をなさずに、金融々々といっ
たふうな依存心がいたずらに出てくる
のではないから、私どもの心配が相
憂に終わればそれでけつこうだと思いま
すけれども、そんなふうな点を一と
おり拝見した上持つのでござります。
ちよっとこまかいことに入りまして
恐縮でございますがれども、たとえげ
さきに申し上げました環境衛生、通称
環衛法と申しますが、環衛法の問題で
ございますが、これは一つのモデル・
ケースとして先生方お聞き下さればお
りがたいと思うでございますが、こ
れは御承知のように、国会ではも

過度の競争でひどくダンピングするところを押さえて、そうして大衆のために公衆衛生を維持するという目的で、組合の希望があれば、一つの適正な基準価格をきめることができる、それを認可いたしまして、それを皆さんが守つていく分は、独禁法の違反、独禁法の範囲から除外する、こういうことで進んで参ったのでございます。私ども当初からこういうことをやると、必ずサービス業界の料金を引き上げることになるということをかたく七年、八年前から信じて反対もいたしたのでございますが、現に今日まで実際が進んでみますと、私どもの心配が当たってしまいました、基準価格はなるほどほんとうに苦心慘憺いたしまして、計算カルテル方式か何かではじき出しまして、これには人件費も多分に含め、それからその他いろいろの一切の費用を入れましてはじき出した基準料金でござりますが、これはもう完全な最低料金ということに言いならされてしましました。その当時、基準価格がきまりましたときには、業界代表の方々はこれと前後して、これから百円も二百円もいたずらにはね上がったような料金で営業するつたって、お客様は来やしませんし、決してそんなばかなことはしませんよということを審議会の席でもたびたび宣言されたのでございます。ところが、それはもうつかの間でございまして、過去三年の間に値上がりいたしました諸物価の値上がり率といふものを御調査下さればおわかりになりますように、理髪、パーマあるいはクリーニング、こういったものの値上がりはまことに目ざましいものがございます。私どもしばしば厚生省にも

参りまして、もうそういう高い料金で営業ができるのだったら、過度の競争という事実はなくなつたじやありませんか。そんならばさつき認可された基準料金云々というワクをめることはおやめになつて、そうして自由な、もとに戻して、そしてアウト・サイダーその他の方々が安く適正な料金でもつて、消費者とともに、非常に客数がふえて、あるいは回数もふえてけつこうやっていける、そういう事実も多くあることでござりますから、どうしてもらつたらいいということを何回も当局に迫まるのでござりますけれども、値上げは野放しでございまして、値下げのほうは一向に、幾らかでも値下げをしようといたしますと、それは絶対組合が非常な圧迫をいたしまして、その方向は封殺してしまうのです。

がなされないで、そのままの料金で、その零細な人たちを育成しなければいけない。西洋倉はそのために値下げをしようにも値下げができない、こういふばかりかしいことが現にあるのでござります。

さらには、同じ環衛関係の中でも、パー、マ、理髮は、理髮などは概以上に飛び抜けた値上げをしておりますが、理髮などは意外に手でやるだけと云うことで非常に同情された業種でござりますけれども、クリーニングに至つては最近の貿易の自由化とともにたいへん効率のいい機械がどしどし入つて参ります。そうして人数が少なくて非常に洗たくの能率が上がつたわけです。で、現に組合員の中でもその機械を買い入れましてどしどし能率を上げているところがござります。したがつて、値段はうんと下げて十分営業できるということがところどころ始めている。ところが、それすらも組合がこわいということで、組合がこれまでいた圧迫いたしまして、そうして値下げをした料金で営業されでは困るという、血を流すような争いが北九州にも起つております。あるいはその他、こつそり私どものほうにお知らせ下さいのお店も、遅子あるいは東京各方面で四、五十万円の機械を入れたらば、こういうふうに能率が上がるようになりますから、安い料金で営業せざるを得ません、こういうことがあります。

もし不利の補正とかあるいは格差の是正とかいうようなことがここにうたつてあるのでございますが、大同小

異、環荷法のささやかでもございませぬが、現に法律にはうまく、りつぱな名目がうたわれていて、現実これが実施されますと都合がいい業界の方々は、自分たちの利益をちょつとでもへこまさないために有利なほう有利なほうへ逃げ込んでおいでになる。そういうして当然値下げができるあるいはもっと従業者に対して相当な賃金を払ってもいいというふうなことはあまりなさらずに、何といいましょうか、とにかく工場を広げなければならぬい、とにかく機械を買い入れなければならない、能率が上がつても、その機械の料金を支払わなければいけないから、何年間の間は値段は下げられないなんと言ひ、そういうふうな実例が今まで多かったのでござります。

それからその不利の補正といふところで、私どもそういうふうないろいろなところに渾巻きに巻かれるものですから、消費者としてはやむを得ず自衛手段といたしまして、生活協同組合を苦心してそういう事業をやってみたい、それからまた中には、これはごく最近の例でございますが、あまりパ-マネットの料金が上がるものですから、農協のおかあさんたちが百円ずつお金を出し合わせまして、それから農協の事務所から幾らかお金を出してもらつて、そうしてざさやかなバーマのお部屋をこさええて、それでやるよくなさつた。これは三百五十円とか四百円くらいで、町よりもうと安く、しかも技術者には相当の賃金を出して十分大勢のおかあさんたちが利用できること、こういうところが相当ふえた。これはバーマ料金の町の値上がりがはなはだしいために、つい自衛手段として

これはでてきた現象でござります。ところが、これがもう評判が悪くて、商賈以外の人たちがこういうことをやつて、零細な自分たちパー・マネント業者を压迫してくれる、農協はひどい、といふようなことを強くおっしゃいまして、ただいま環衛法の改悪、私どもから言わせれば第三回目のむしろ改悪と思われるような改正案が出されようとしておりますけれども、元を探れば原因はこういうところにあるのでござります。

で、いささか残されております消費者自身の自己保衛と申しましようか、あるいは自分たち自身を保護しなければいけないというふうなことは、一つは生協事業としてあるいは農協の今のようなことがやむを得ず起こる。それをして、この商賈以外の者がなまいかだ、あるいはそういうことをやつてくれるな、こういうことで封殺されようとしております。それからまた一方には、別に大企業の方におべつかを使うわけではございませんが、これはもういずれにしる、大企業の方もあるいは中小の同じ同業者の中でも、企業努力を非常になさるところがありまして、少し消費者にとつては迷惑なくらい次から次にいろいろな方法を生み出して、どうぞいります。そういたしますと、大企業がまた中小の小さな店、小さな工場を圧迫するようなことを始めて、それはやめなさいというようなものでござります。そういたしますと、すぐにもう政治的な動きがわいわいいわいと騒ぎが大きくなる例もござります。私どもはどちらからもけつこうなものは、けつこうな利益というものが

はあずかりたいのでござりますけれども、あべこべに両方から不利益を受けられるという例が多かったということを申し上げたいのでございます。

それから、スーパー・マーケットがなぜ燎原の火のように三千以上の店ができたか、いろいろ論ぜられておりますけれども、これとてもやっぱり消費者がそれを愛し、それを信頼して、そこにそれがなぜ繁栄するから、なぜスーパー・マーケットに主婦が集まるかということに、もう自然ではございましょうけれども、従来の中・小企業の方々の多くは企業努力の足りなさ、あるいは現状をみずから打開していくとする研究の足りなさでしようか、非常に気が毒な点もあるうかと思ひますが、そういう間隙を縫つてスーパーというのが店開きをしたら、そこに非常に消費者の気持にマッチしたものがあつたという、この自然の姿をもう一度よくごらんいただきたいと思います。さればといって、スーパー万能か。何もかもスーパーというもの的支持するものではございません。これにはこれまで問題がございませんけれども、まあ一例として申し上げる次第でございます。

それから最後に、ごく零細な業種の方々もあらうと思います。その方々がつい転業せざるを得ない。あるいは、つまりワクからはざされた、それがいるんだと、そういう人たちがもうがぜんここで差がついてしまいましたから、ごくお年を召した方々で、細々ながらそのことをやつていけばどうにかわかるんだと、そういう人たちがもうあつてもいいんだといふのはあつてもなくてもいいんだといふ

凋落、あるいは悲しい末路をたどられると、そういうふうなことも、十分ありますからかと思います。ただ転業させられたかい目を注いでいただくべきじやましら新らしい転業もけつこうでございましょうけれども、そういう点も問題が出てくるような気がいたします。ですから、最後に私ども消費者側としてお願い申し上げたいのは、まあまつこうからこれを反対するという意味合いのものはございませんのですけれども、今申し上げたような非常に心配がたくさんつきまとっていることでござりますので、何とかひとつ、大企業も大いに発展していただきたいし、それから中小企業の方々も、従来の弊害を乗り越えて、いい意味にそれに国があたたかい日が当たって育っていただきたい。これは異存はございません。だがしかし、今申し上げたような心配があることと、あわせて、できればこの法律でもって、そういう未熟な人たちがずっと近代的にあるいは合理化され、非常にたくましい業種として伸びていかれる、また育っていくんだというふうに国の気持がござりますならば、そうやって伸びていくがゆえに、それによって出てきた利益がこのよう消費者に還元されるんだ、またされなければならぬというようなことを何か具体的にお示し願えないだろうか、並行してそういうことがほしいと思います。あるいは消費者保護だとか、あるいは消費者の教育だとか、そういう点は全く國の手としては伸びおりません。それをそのままはうつて、大企業、次には中小企業というこ

とてくいくい進められて参りますと申し上げたような心配が私どものほうには非常に暗くおおいかぶさってきはしないかという心配でございます。経済成長ということが非常にうたわれまして、成長していくためには多少の価値の値上がりはやむを得ない、なるほどそうかもしれません。だがしかし、多少が大へんな多少になりますと、もう経済成長あんまりうれしくない、それよりも物価を押えてほしいというような事実がここに出てくるようでは、これも私どもあわせて非常に悲しく思っている点でござります。したがいまして、中小企業の方々の発展育成といふことは望ましいことでございますが、その名目において、反面消費者に犠牲をいられつつ、この方面のみが成長するというのでは片手落ちではなからうか。ぜひ、そういう点に十分な御配慮と慎重なお進め方をお願いしたいと思っております。以上でござります。

○委員長(赤間文三君) 春野さん、たいへんありがとうございました。

第一点として大きく打ち出しているは、す。選挙があるたびにも中小企業を育成しなりやならないということが公約されているはずです。したがって、そういう意味合いから申し上げます。するならば、ほんとうの中小企業とかあるいはそこに働く労働者を考えた上に立ってその利益を守っていく、こういう立場が明確にならなくちゃならない。いだろ、こういうふうな期待を持つておったのですが、この法案についておは、御承知のように、経営者団体も反対して、反対意見が相当出ております。いわゆる中小企業の切り捨てをしておるのではなく、農業基本法と同じように、いわゆる中小企業の切り捨てをやるのだと、こういうことを同時に、この法律によって整理を断行していくのと、指定業種の一部にひもつきの近代化をはかるうとしている。第三点は、産業分野調整と称して、官僚の指導による調査委員会の手で調整をやらせようとしておる。第四点は、改正團体法をてことして、業種別組織化を推進し、合理化統制をはかるうとしておるのだ。なお、これにつけ加えて、この法案は金融、税制、下請取引などにおける独占偏重政策にメスを入れることなくして、こういう法案を提出したところに問題がある。こういう攻撃の仕方をしております。また、全商連の総会においては、これも現実的に考えてみた場合、その真のねらいは、切り捨てするということを前提としてやはり

かのように企業共同体それ自体がこの法案に對しては反対意向を持つておる。そういうことから考えて、われわれ労働者の立場では非常に關心を持たざるを得ない。かりに經營者団体の人方がおっしゃっているような立場で、中小企業の切り捨てと整理統合、こういうものをやるとするならば一体労働者はどうなるのか。この法案に——最後に申し上げますけれども、そういう動く従業員のことがたった二点、簡単にしかも抽象的に触れておる。それは第一点は、第十五条の二項で、「中小企業の従事者の就職を容易にすることができるよう必要な考慮を払うものとする」。この一点で、明らかに労働者の首切りを当然やられるだろうし、これについての救済をどうするかということについては何ら一言も触れておらない。また、二十三条では、近くのいわゆる大企業者をさしておると思いますが、周囲の賃金と同じようにしてあげよう。この二点が労働者の立場を現わしていると思いますが、この二点とも別にこの法案がなければできないとか。またそういうことを考えるところに労働政策があるのではないか、こういふうに考へるわけです。ところが今までの日本の産業を育成してきた、しかも不況で、いわゆる朝鮮動乱のあの影響によって中小企業の倒産が目立つてくる、しかし、その中で労働者と中小企

金融問題以外に人の問題が非常に困難を来たしておる。特に若年労働者の定着なり、あるいは充足という面から考えますならば、まさに中小企業は大企業に押しつぶされているという形が顕著に出てきておるわけです。

賃金格差についても、そういう若年労働者の雇用関係あるいは労働者それ自体の雇用の安定、定着ということから考えて、六大都市においては、そう格差があるというよりも、若年労働者の場合にはまさに同じくらいまでに格差が縮まっております。しかし、これは中小企業そのものがもうかっておるということではなくて、自分の企業を守ろうとするその立場からどうしても賃金を上昇させなければ労働者の定着が成り立たない、充足ができない。そういう点が非常に中小企業の困つておる面だと思います。神田の問屋街にしてしましかり、三十名も三十五名もいた洋服の生地の問屋さんが現在十名に減つております。減ったからといって、その産業があるのはその企業がけしからぬのだとはならないで、むしろこの労働者を雇おうとしても雇い得ないところのそういう状況にある。したがって、企業そのものは十人以下だからどうのこうのということには私にはならないと、こう思います。若年労働者にかわるに中小企業では中高年令層、中年や高年令の人方に依存しなければならない。したがって、中小企業の経営の中にはほとんど八割くらいま

で、そういう中高年令層の労働者に依存しなければならない。ひどいところには若い人がほとんどのう実態です。しかもこの労働政策の面から中小企業の人的関係を、お前たちは少なくとも受け入れ態勢がないのだからやむを得ないので、いたし方がないのだ、これであっては、一体中小企業なり労働政策なり政治というものはないと同様だと思う。いたし方もなければ仕方がないから、お前たちのほうはそれでもまんしなければならない人は入らないのだ、こういうことであっては政治もなければ、いわゆる労働政策ももちろんない、こういうこと直してやるところに政治というものあつてよろしい、こう考えておるわけです。

それからもう一つは、そういう大企業に労働者がほとんど、若年労働者が行つちやう。これには賃金格差の問題もございましょう。また福利厚生施設

で、一体どういう効果が上がつておるかと申し上げますと、せっかく経営

の費用はもちろん中小企業の経営者、その東京都の委託訓練所に入れる。そ

と、ほとんどが大企業に引張られ

ちゃう。定着しない。こういう面が非常に多いわけで、したがつて、先ほど申し上げたように、若年労働者の労働力がほとんど中高年令層の労働者に中

小企業が変わつておるという現状です。

また、中小企業がたくさんあるから過剰競争が起きるとか、あるいは生産過剰だといつたようなことは、これは

むしろ私は逆だと思う。なぜか。今まで中小企業の分野として仕事をやつておった製品やそういう仕事を大企業がほとんど今始めておる。そうしてその反面、中小企業は非常な圧迫を受け

おる。たとえばダンボールの問題にしても、あるいはそういうような紙を製

造する大きな会社はほとんどダンボーラルをやり出した。したがつて、今まで

中小企業の生産として、自分の生産品としてみておつたのが、ほとんどが大企業に移されてしまう。あるいはポン

べでもそうです。あるいはスレートの使う接着剤にしても、大企業が大資本

によって始めてきておる。こういうことで、決して中小企業が過当競争をやつておるとかということではなし

に、大企業の立場に立つてそれが行なわれておるということを見のがしては

ならない、こうわれわれは考えます。

したがつて、この法案が、経営者回答がおつしやるよう、いわゆる切り捨ての、最終的には切り捨て整理の法

案だとするならば、われわれ労働者の立場から反対せざるを得ません。

当然解雇という問題が出てくる。しかし東京にはあります。こういう実態の中で、この法案

が通ると同時に、中小企業に働く中高年令層の労働者のもし解雇が続々出

きた場合は、おそらくは終戦後最大の不幸にして私たちが巻き起こるのではない

か、こういうふうに考えます。そのよ

うな状態の中で、この法案が成立し、私は労使紛争が巻き起こるようなら

切り捨てごめんの政策がとられたとす

るならば、今申し上げたように、労働者という立場に立つて考える場合、ど

うしても賛成はできない、こういう結

論になります。したがつて、好むと好

まずるととにかくわらず、労使間の紛争

というものは非常に激化することは予想にかたくない、こう考えており

ます。

したがつて、真の中小企業育成の法律を制定するとするならば、いわゆる

金融、税制、下請の問題、あるいは雇用と賃金格差の問題、あるいは技術、技能の問題、あるいは福利厚生の問題、こ

の法律によつて恩恵を受けるでございましょう。しかしその下になるところは、これはだれが見てもやはり切り

捨て整理の対象にその方向づけがはつきりとしているのではないか、こう考

えます。

次は、現在いわゆる政府の方針である貿易の自由化や技術革新、あるいは系列化、あるいは低賃金政策、あるいは合理化の問題等、これだけでも今東京都の中小企業の状態はどうなつて

いるか、こう申し上げますならば、中小企業で倒産したのが大体二百件近くあ

ります。それから現在そういうことを

らうことが好ましい、こう思います。

したがつて、この法案については労働者の立場から反対せざるを得ません。

○委員長(赤間文三君) 小沼参考人あ

りがとうございました。

○参考人(村岡兼吉君) 私秋田県の商工連合会長の村岡兼吉でございます。

この中小企業法案が国会に提案されましてからずいぶん長い時日を経てお

ります。私どもは毎日の新聞に目を通しまして、一日も早くこの法案が通る

ことを心待ちに待つておる次第でござ

ります。

○委員長(赤間文三君) 次に村岡参考人にお願いを申し上げます。

○参考人(村岡兼吉君) 私秋田県の商

工連合会長の村岡兼吉でございます。

この中小企業法案が国会に提案されま

してからずいぶん長い時日を経てお

ります。私どもは毎日の新聞に目を通

しまして、一日も早くこの法案が通る

ことを心待ちに待つておる次第でござ

ります。

○参考人(村岡兼吉君) 私はこの零細業者の立場から少しあく意見を申し述べさせていただきます。

政府案につきましてはおおむね私どもは賛成でございます。小規模企業対策が、法案の中で、またその関連法律

の中での位置づけられ、取り扱われているかが、あるいはまた国

の助成策がどのような方向で裏づけされておるかが、私どもの最も関心を持つところでございます。私どもの切実な

願いがいかほど理解され法律の中に盛り込んでいただけるかを真剣に見守つ

て参つてきました。第二条の

中小企業者の範囲につきましては、特に

中小企業の下積み層を助成するため

に、資本の額または出資の総額及び從

りにも諸条件がかけ離れました大業者——中小業者といいましても、相当大きいのがございます。それと同一に扱つていただくことは、下積み層に対する施策が薄くなりがちであり、忘れるおそれがあるものと杞憂を感じるところでございます。この点特に御配慮を願いたいのであります。

国の施策については当を得たものが多いのでございますが、ただこの法案の中で災害援助対策が盛り込まれておりますことは遺憾でございまして、農業基本法にありますように、風水害、雪害、大火災等、予測せられない災害に対する救済の道をぜひとも譲ぜられんことを切に私どもは望むものでございます。

第四条の商業及び第十九条の事業活動の機会の適正確保につきましては、小売商業についての対策が十分でございません。私どもは全国商工連合会として、さきに小売商業振興法、仮称でございますが、これを制定せられるよう関係筋に陳情いたして参ったのですが、ぜひともこれを実現していただきたいであります。商工会法が公布せられましてから三年の時日を過ぎましたましたが、その間運営にありまして種々なる困難に逢着いたしました。それはデパートあるいはスーパー・マーケット等に対する措置あるいは農協、生協、購買会などの員外利用の野放しの措置、これらのためには、売り上げの減少、事業の不振、ひいては倒産に至る者を数多く見ます。が、小売業者は、このあたりを食いつけています。それで、まだ経済上のためもございますが、

化し、金融の円滑化をはかり、税制上強制するためには、やはり指導育成を強化するの優遇策等をもって対処する以外に方法はない、その上に法の制定によります。しかし、かかるべき御配慮をお願いいたします。私どもはこの法案の制定によりまして、流通秩序を保ち、小売商業経営の安定をはからんことを切望しておりますが、もちろんものでござりますが、もちろん業者自身もいたずらに政府の施策によつておるものでござりますが、もちろん経営近代化に即応いたす等、意欲を持たなければならぬのでございまして、それは十分心得ておりますし、商工会活動のこれまでの重点をそこに置いて組織強化をはかつて参ったのであります。したがつて、私どもは恒久的な法律ではなくとも、年限を切りました私どもの中小企業、ことに零細企業がある程度の点に達するまでの間、短期間でもけつこうでございます。適切な御措置を賜わるようお願いする次第でござります。

令化、女性化の一途をたどつておるところに、私ども業者の労働力も低下の一途を走つております。従業員の福利厚生、この対策、施設に対しまして大幅の助成を御配慮下さるよう切に望みます。

第八、十八条の下請取引について申上げます。特に下請業者の代金支払についてでは、常日ごろおくれがちであることは伝えられるところでござりますが、不況に際しましては、第一番目にそのしわ寄せが下請業者に参るのであります。特別の金融措置を講ぜられまして、たやすく現金入手が得られるよう、たとえば元請業者の発行する手形の割引については何らかの手を打つていただきたい。非常にこの手形が割引きできない。このために材料の入手その他のために倒産しておる者も、私どもの在住する本荘市に発生しておる状態でございます。この点ひとつとくとく御勘考をお願いしたいと存じます。

第九に、二十三条につきましては、特に商工会の会員にとりまして密接な関係のある条文でございますが、商工会の組織等に関する法律の趣旨を一段と活用いたしまして、経営改善普及事業をますます強化するため、商工会關係、特に小規模業者に対する政府予算の大額増額を要望いたします。小規模業者の改善育成は、経営改善普及事業なくしてとうてい望み得ないのでござりますが、私ども商工会の運営に際しまして、幾多の支障を感じております。それは経済活動を禁じられております。会員のためにする事業資金の貸付あるいは貯蓄、共済事業、保険事業の代行あるいは信用保証協会の保証事務の代行等を商工会の事

業等で行なうことのできるようになります。この措置をひとつお願いしたいのです。また税措置につきましても、市町村民税の非課税措置がなされておりません。そこで私どもは以上の事があらを商工会法の第十二条事業の範囲に追加改正されることを希望いたすものであります。

第十番目に、第二十四条の資金融通適正化につきましては、第一に国民金融公庫の貸付ワクの増大が特に望まれております。また中小企業金融公庫について、主として製造業者の設備投資が対象となっておりますが、小売商の店舗改装などにも同様の措置が講ぜられんことを御願いいたいのでござります。また私どもが一番多く利用いたしておりますところの相互銀行、信用金庫、信用組合が円滑に融資できるよう、公庫代理業務において大幅なワクの増大をはかられるようお願いいたします。信用補完に関しましては、信用保険公庫並びに信用保証協会の充実が最も急務と考えます。信用保証協会の規模は地方により異なっております。その基金の量、したがって、その保証限度、また保証料の高低等、はなはだしい格差がございます。地域によつてその基業の利害得失は相当の隔たりがあるのでござります。貧弱な地方の財政では、今にわかに基金の増大をはかり得ない実情にあります。この点、国の施策によりまして、あまねく業者がこの恩典に均霑するように御慮を願いたいのです。また取り扱い店舗も比較的少ないでございまして、面積の広大な地域においては非

常に不便を感じております。先ほど工會の行ない得る事業のところでも申上げましたが、商工會にその事務を委託することができますなら、このことは解決できる問題だと考えております。

第十一番目に、第二十五条の企業答本の充実については、税の面では御考慮を願い、特に小規模業者に対する事業税の減免措置を講ぜられますよう希望いたします。

第十二番目に、第二十八条の中小企業政策審議会の設置につきましては賛成いたします。私もとしてはせひひなえていただきたいことがあります。それはこの審議会に小規模業者の代表として商工會関係者からの委員を任命していただきたいことでござります。これは先ほども申し上げましたとおりに、三百九十万あまりの中小企業者の八九%を占める小規模業者の長い間かつ切なる願いでございます。また関連法律の中において審議会を設置されることはございました場合におきまして、同様の御置置をお願い申し上げまして、私の意見の開陳を終わりります。

○委員長(赤間文三君) 村岡参考人よりがとうございました。

○委員長(赤間文三君) それでは次に山田参考人にお願いを申し上げます。

○参考人(山田藤太郎君) 私はただいま諸先生方のお手元に配付申し上げました公述要旨に示しましたごとく、全国の織維製品卸商業に関する商業組合連合会の理事長並びに石川県における单一組合の理事長、同じく石川県中小企業中央会の会長をいたしております。

るが、私ども中小商業者が中小企業基本法に対し要望する点を総合し意見を申し上げたいと思います。

中小企業の範囲、定義の問題でござりますが、法案には「資本の額又は出資の総額が五千万円以下の会社並びに常時使用する従業員の数が三百人以下の会社及び個人であつて、工業、鉱業、運送業その他の業種に属する事業」を営むもの、及び商業またはサービス業を営むものにあっては、「資本の額又は出資の総額が一千万円以下の会社並びに常時使用する従業員の数が五十人以下の会社及び個人」と定義してござりますが、今後の経済が高度に成長する情勢にかんがみまして、はたしてどうかと疑問を抱かざるを得ませんのでござります。

現在の経済構造から見まして、大企業が何十億、数十億の資本を擁すると

さいます。

設備、施設の近代化、協業化の叫ばれています。その要請にこたえて五軒、十軒で協業のための新会社を設立しようとすれば、二千万、三千万円の資本を必要とすることは、言うまでもございません。

本来、中小企業基本法制定の目的が、「国民経済の成長発展に即応し、中小企業の経済的・社会的制約による不利を補正」し生産性等の諸格差の是正にあるとすれば、この際右のような差別的取り扱いを撤廃し、商業、サービス業を営むものも、工業同様に五千円以下、または従業員は百名以下に引き上げるよう強く要望いたしますものでござります。

なお、この点については団体法で原則三十名を、織維については政令で百人になつておるのでござります。

二、国の施策、中小企業省の設置。

わが国の産業構造からみて、中小企業対策の重視される今日、通産省の一部局としての中小企業庁では、強力な中小企業対策の行なわれようがないことになります。工業関係は資本金五千万円以下に引き上げられたのに対し、商業、サービス業を営む者の場合は一千万円以下と据え置きになつてゐるのがそれなりに格差が設けられている点であります。工業関係は資本金五千万円以下に引き上げられるのがそれなりに格差があるが、商業、サービス業には常に大きな格差が設けら

ております。特に消費経済政策の重要視される今日、国民の日常生活に直接つながるのは商業であり、サービス業ではありません。二百万に近いその業者が、はなはだ理解に苦しむところでございます。

設備、施設の近代化、協業化の叫ばれておりましたが、今回の中企基本法においても依然として旧来の格差設定を踏襲しているのはいかなる理由か、はなはだ理解に苦しむところでござります。

設備、施設の近代化、協業化の叫ばれておりましたが、今回の中企基本法においても依然として旧来の格差設定を踏襲しているのはいかなる理由か、はなはだ理解に苦しむところでござります。

設備、施設の近代化、協業化の叫ばれておりましたが、今回の中企基本法においても依然として旧来の格差設定を踏襲しているのはいかなる理由か、はなはだ理解に苦しむところでござります。

三に事業分野の確保の問題。この条項は二百万の卸、小売業、サービス業等商業者の最も深く関心を寄せるところでございます。中小企業の安定を阻害する外的要因には、過当競争、大企業の圧力、取引条件の不公平等があり、そのほか中小企業以外の者が行なう事業活動、すなわち、商業では、デパート、生協、農協、購買会、さらに大資本によるスーパー・マーケットの進出等が中小企業者にとって大きな脅威となつてゐるのであります。これらの事業活動による不利を是正するために、法案中には過度の競争の防止、下請取引の適正化、事業活動の機会の適正化が掲げられておりますが、その内容を検討してみると、今日流通革命の渦中にあって最も困難な状況に置かれている二百万の商業者をいかにすることについて全く触れていないのはまことに遺憾でございます。生産と消費の関係の中で、流通機構の改善向上が論議されているおりから、これではたかにについて全く触れていないのはまことに遺憾でございます。

四番目に、金融、税制問題につきまして。中小企業問題は一に金融問題であります。二百萬に近いその業者で要望いたします。もし省がだめでもございません。

専門金融機関の育成。二、資金増大のための財政充実。三、中小企業資金の優先確保に民間金融機関を指導。四、信用補完制度の充実。五、に貸付条件の公平。これにつきましては、引き上げるとともに、上のほうに厚く下に薄い政策であつては困るのであります。第十八年度の予算におきましても、中小企業専門の常任委員会を置くようにしていただきたいと存じます。

五に、中小企業の成長発展に即応し、人になっておるのでござります。

六、輸出金融の円滑化等、具体的な措置を講ずるよう銘記されることを望みます。さらに、税制の面でもかなり具體的に問題点をあげてあるのは好しま

ります。さもなくとも、このほうに厚く下に薄い政策であつては困るのであります。第十八年度の予算におきましても、中小企業専門の常任委員会を置くようにしていただきたいと存じます。

試みに商業対策予算を見ると、三十九年度の予算におきましても、中小企業近代化促進費として承つておりますが、約六十五億のうち商業関係の半として見込まれているのは約五億円のよう、あつてなきがごとき予算をもつて、何を近代化するといふのか。また何の協業化をはからうといふのか、理解に苦しむところでござります。

商業に対する施策は、かくのごとき現状でございます。賢明なる諸先生方の御明察を請う次第でございます。

最後に、中小企業基本法が制定されることは、まことに喜ばしいことでありますが、それに、本法制定の趣旨にのつとりまして、真に公平に光が当たるよう諸般の施策が講ぜられることであります。

二項からなつておらず、国民経済の発展に寄与するとともに、国民生活の安定に貢献してきた中小企業が、

すべての分野において今後ますますその使命を十分に果たし得るよう適正な施策を講ずるのを主眼とするものであります。この中で二百万商業者を前提として、賛成するものでござります。

その意味において、この際、法案を中心、自民、社会、民社の三党その他関係団体の要望を十分に取り入れら

れます。特に流通革命をうたわっている今日、せっかく待望の基本法が制定されることは、まことに喜ばしいことであります。

何とぞ今国会中に早く処理して、基本法の成立を切に希望する次第でござります。

います。以上。
○委員長(赤間文三君) 山田参考人、
まことにありがとうございました。

○参考人(湯山要君) 次に、湯山参考人にお願いを申します。

私は日本中小企業団体連盟の福岡県の役員をいたしております。また中央会の福岡県の役員もいたしておりますが、私が営んでおりますところの事業は機械工業でございます。今日ここに私たちの中企業基本法の立案につきまして諮問をされることにつきまして、学者でありますので、過去の経験をもって、先生諸氏に一言述べたいと、かように思っております。

二条の問題につきまして定義が出ておりますが、この定義の点におきましては、私いたしましては十分なるところの資料を持っておりませんので、あとの質問について意見を述べたいと考えております。

九条の問題におきまして、設備の近代化といふものが取り上げられておりますが、この点につきましては、私たちに重要な問題でありますので、一言述べさせていただきたいと思うのであります。それは中小企業の償却資産税は大蔵大臣の指定する四十六種目の中企业在機械においてのみが三分の一だけの一年間の償却を認められておりますが、すでに大企業は五分の一の償却を過去においてもう認められておるのでござります。今日私たちの基本法の問題から取り上げられまして、大企業は五分の一償却が認められるのにかかわらず、中小企業の私たちが設備の近代化をするために三

分の一ということは、どうも同じ国民でありながら不公平ではないかと、かのように感ずるものでございます。

で、基幹産業並びに大企業並みに五分の一の特別償却をお願いできればようになります。また、四十六種目と

いう限定された種目の中では、なかなか設備の近代化がされないのでござりますので、この四十六種目の重要機械産業の種目をもう少しだけ増して広げていただきたいということを意見と申します。

また一般につきましては、私たちの機械の耐用年数がたまでは十九年になっておるのでござります。この機械の耐用年数の十九年というの、あ

まりにも今日の社会テンポからおきましておそいのでござりますので、こ

とを

申したいのでござります。

それはどういうことによつてそういうことを申し上げるかと申しますと、設備資金の借り入れは、私たち最高の恩典に浴するものが一年据え置きの四年でございます。こういう観点における一言述べさせていただきたいと思うのであります。金の借り入れは一年間の据え置きで四年間で支払いする。五年で払うといふことになりますと、金融の状態

が変わらまして、中小企業に発行する手形は全部中小企業が金利を持つて一般銀行で手形割りをしておるのでござります。こういう状態で商売の道義も

が発行する場合には、発行した業者が受取側に対し金利を持っておったん

でござりますが、今日では社会情勢がござりますが、今日は社会情勢が変わらまして、今日では社会情勢が変わらまして、中小企業に発行する手形は全部中小企業が金利を持つて一般銀行で手形割りをしておるのでござります。ぜひとも充実をはかつていただきたい。

次に、二十四条の問題でござります

が、資金の流通化と適正なる円滑化をはかるということが申されおりま

すが、これは大体全般的に金融の問題であります。中小企業並びに大企業を語る上には、まず金融と税制であるといふことは皆様方先生は御存じだと思ひます。しかし、中企業はあわせす

る上には、まず金融と税制であるといふことは皆様方先生は御存じだと思ひます。しかし、中企業はあわせす

る上には、まず金融と税制であるとい

ふるんおくれておるのでござります。これはすでに政府の機関のお方が御調査されまして、実際についたという実証で、地方産業の発展というものがすい

どござりますので、相互銀行に対しましても、政府のほうから何かやかましい達しがいつたそうでござりますが、この点も特に気をつけが願いたいのでござります。

そういたしますなれば、しかばねたちの中小企業はどうして救われるの

が現状でござります。八幡市にたく

かといふ問題になりますが、私たち

がござります。

それが現状でござります。

これが現状でござります。

よろしくお願いいたしまして、この法案を一日も早く通していただくようにお願ひする次第でございます。

○委員長(赤間文三君) 湯山参考人、ほんとうにありがとうございました。

○委員長(赤間文三君) 以上で参考人の方々の意見開陳は大体終わりました。これから参考人の方々に対しまして御質疑のおありの方は順次御発言をお願いを申し上げます。春野鶴子女史は特別の用事がありましたのでお帰りになりましたが……。

速記をとめて。

〔午後三時十九分速記中止〕

○委員長(赤間文三君) それでは、速記をつけて。

○委員長(赤間文三君) それでは、速記をつけて。

○委員長(赤間文三君) それでは、速記をつけて。それでは、これから参考人の方々に対する御質疑のおありの方は、順次御発言をお願いします。

○近藤信一君 まず、小沼参考人からお尋ねしますが、まあ暑いときだから簡単にちょっとお尋ねしますが、この十六条の中に「労働関係の適正化及び従業員の福祉の向上」云々と、こうありますけれども、この項だけでは、この中にはたして労働条件の問題が含まれているかどうか、労働条件の改善という問題がね。そういう点、ちょっと明確でないと思うんだが、小沼さんはこの点をどのようにお考えになつておられるのか。ちょっとこの点を一点。それから、今このことは湯山さんに共通する点だと思うのですけれども、中小企業関係に対するところの新規学卒者、特にまあ中卒者なんかの雇用ということが非常にむずかしくなつてきています。これは一面から言えば、

大企業と中小企業とのいろいろな福利厚生等の関係もあって、中小企業はなかなか入らないと、入りががらない。大企業では余って、そうしてまた、そのきまつた日にちに採用ができるないと、いうふうな傾向も現われてきておるわはり今後中小企業としては、雇用の問題といふこともよく考えていかなければならぬんじゃないじゃないか。何かこれは打開の道を開かなければならぬのじやないかと。このことは若干法案には触れてはありますけれども、これだけでは私はなかなか困難じゃないかと、こういうふうにも考えるわけなんですが、この点はどういうようにお考えになっておられるのか。

それからもう一つは、これは大企業と中小企業の特に賃金の格差という問題が、これはずっと出てきておるわけなんで、で、若干この賃金の格差といふものが、もう雇用のむすかしさからくる点もござりますが、まあ多く賃金を払わなきゃならぬということで、ここところは若干は中小企業のほうでも賃金がふえてきておるやにも聞くわけなんですが、実際には、一体現在中小企業と大企業との賃金の格差といふものはほどの程度であるかということをひとつお尋ねいたします。

○参考人(小沼良太郎君) 第一の労働条件の問題ですが、いわゆる中小企業が転業する場合、はたしてその労働者が、就職のあっせんとか、そういうような退職時の条件というものが含まれるか、参考人に対するところの新規学卒者、特にまあ中卒者なんかの雇用といふことは、大体一万円そこらを

前後にして中小企業は払っている。払われなければ一人も雇うことができないんだと、こう解釈しています。もし含まれておったとしても、今の中小企業は、先ほど申し上げたように、中年の労働者、あるいは高年の労働者をたくさん採用の学卒者の問題もこれはおおむね大企業がほとんどとつてしまふ。かかえて、ほとんどそれに依存しなければならない状態の中で、もしそれで転業だと、あるいは倒産だと、あるいは切り捨てなどをやってきたとするならば、その人たちが、失業者を一た目には、おそらく現在でも相当そういう中年層、高年層の失業者がいるのに、より以上これに拍車をかけてくる可能性が私はあると思うのです。だから、その点は、したがって、もしこの法案がわれわれが解釈するような立場だとすれば、私たちとしては承服できないと、こういう気がするわけです。

それから第二の若年労働者の雇用問題、これについては、確かに今中小企業に入ろうとする若い学卒の人方があまりない。それでせつからく地方などから縁故関係などで連れてくる。ところが、二十人か三十人やるのに二十万や三十万からの金をかけなければならぬ。せつからく連れてきて、半年か一年でほとんど、定着率が一割の歩どまりがあればいいほうだといわれているのが東京あたりの現状です。したがって、それについて、これは労働条件の問題もございますが、今の中卒の年層が高年層なり高年層の労働者が非常に強いのじやないか。したがって、大企業の機械とかスクランプと同じようになつてきている、これを拾い上げるのは中小企業。ところが、その中小企業が、そういうところの中のこの問題もございますが、今の中卒の年層が高年層を雇うところの、失業者と同様の雇用を払っているのは出さないところの犠牲を払つておられるのが、今どんどん大企業でスクランプと同じようになつてきている、これを

○参考人(小沼良太郎君) やはり今系列化——いわゆる貿易の自由化あるいは設備の近代化、こういうことから相應が相当ある意見も述べられておるわけなんで、こういう点についてどういふうなお考えを持っておられるのか、この点についてお尋ねいたします。

系列化のやり方についても、いろいろ
ケースがございますが、電気関係などで
はほとんど下請が系列下に入る場合、
八割から九割ぐらいは親会社が株を持
つ。したがって、その系列化された
工場の重役さんなり社長さんなり、そ
ういう人事権まで全部親会社が握って
いるというケースが最近非常に多く
なってきてると思うのです。した
がって、そういうところの方針として
労務者をどうするかというと、やはり
若年労働者を雇用するけれども、中高
年令層はもはや熟練工というのが必要
がなくなってきてますから、そない
う方面にやめてもらうという方向が出
ておる。同時に、やめるにしてもたい
へんだということで、要求を出した
り、あるいは退職金の問題などを討議
する。それじゃ自分のほうの資本を全
部引き揚げてしまう、そうすれば会社
はつぶれてしまうんだから、こういう
方向が非常に多くなってきてると思
うのです。

かれています。したがって、要求も統一要求といいますか、画一的な要求が出てきている原因はまたそこにあります。だと思いまが、下請企業は、相当中小企業の系列化されたところには条件がびっしりとついているため、中小企業の経営者それ自体が動きがとれないという実態じゃないかと思うのです。そういうことが、いわゆる今の下請関係と親会社との関係が進行しているというのは、そういう状態だと思います。

す一つお伺いいたしたい。
それから商工会の経営改善事業とい
いますか、これがあるわけなんですが、
が、今回のこの中小企業の関連法案と
して中小企業の指導法というのがある
わけなんですが、これとの関係はどう
いうことになるのか。この二点につい
てちょっとお尋ねいたします。

○参考人(村岡兼吉) お答えいたし
ます。先ほどからも小沼参考人のほう
へお聞きになつたように、小規模事業
者としては労務対策が非常に大事でござ
ります。それとやはり先ほどからも
私が申し述べましたとおり、税金の問
題、それから金融の問題、こういうの
でございますが、従来、ともすれば小
規模業者は労力を確保するためには縁
故雇用にたよっておつたわけでありま
す。しかも形態がやはり徒弟という形
で今まで労力を確保しておつたとい
うことから抜け切れない業者もあるわけ
であります。そこで商工会の指導員な
り何なりがそういう点を是正いたしま
して、やはり今日の労働力を確保する
ためには、大企業と同様に適正な賃金
あるいは適正な待遇を、みずからの犠
牲でではありますけれども、そこで
やっていかなければどうしても確保は
できない。こういうわけで一つの例で
ありますけれども、私の属しております
木暮市の商工会におきましては、地
元の中小企業者と相談いたしまして、
雇用対策協議会というものを昨年作り
まして、そうして職安とタイアップい
たしまして、すべて職安を通して雇い
入れ条件なり何なりをガラス張りの上
で明朗に話し合った上でやっていこ
う。これには中学校の先生あるいは高
等学校の職業係、こういうような方た

ちも入っていただきまして、そうして、大企業のみが決していいのではなく、地方の小規模業者にもそれなりの意欲を持った者がおるのである。こういうことの小規模業者のP.R.あるいは、心がまだ足りなかつたことを補正しながらやって参りました。で、三十八年度におきましては、これは金融引き締めその他によって多少中央の業者が雇用を控えたという傾向もありましたけれども、今年の傾向といたしましては、昨年の数ははつきりでございませんけれども、わずかの数でございますけれども、倍になる人数が地元に定着した。ただ今後考えられることは、やはりこの昇給が一定の期間ごとに大企業者に伍してやつていかれないということ、初任給は、応大企業者に近い数字を支払うという条件を持つことができますが、ただやはり零細企業でございますので、逐次勤続年限が増しますと、ほかの例のようにどんどん賃金を上げていくということはできない。さらにまた、公務員の間においても相当な賃金や俸給の値上げがあつたりする、こういうことから、非常にこの点においては私ども今後いかようにしてこの昇給という問題を解決していくかというふうに考えております。

る問題だというわけで、先ほどから私の申し述べておりますことは、一に政府の補助育成ということのみに重点を置いてお願いいたしておりますが、現状はやはりそれにたよるほかはない、こういうことでございまして、再度申上げますが、税制あるいは税金の問題、それから金融の問題、こういう問題についても、ひとつもと強い施策をお願いいたしたい。

それから中小企業指導法案に関してであります、これは実は私詳く読んでおりませんが、これは指導センターというものを拡充いたしまして、それから指導員を養成するということであります。何分にも商工会法が出ましてからまだ三年目でございます。各指導員は、中には非常に適当でない者もあります。今日新たに採用いたします経営指導員というものは、各県におきましても商工会あるいは連合会等が協力いたしまして、試験の上採用するというようになっておりますので、相当質のよい者が今後は出て参ると思います。それにつきましても、一応この普及員の國の補助は二万四千円で打ち切られております。したがって、有能な方をたとえ二万円で採用いたしまと、期末手当その他家族手当、そういう手当を加えますと、商工会の持ち出しといふことになるわけであります。そこで私はやはりこの二万四千円という限度も、もう少し引き上げていただかないといふからといって、必ずしもみんな二万四千円に引き上げるという考えは持っております。その年令とか、学歴の程度とか、雇い入れの程度によって適正な給料を払つていきたいと考えておりますが、現在商

会の経営指導員といふものは、非常に多方面の知識を持たなければならぬ。したがつて、各県でも、これは講習会、研修会、そういうものを開きまして、地位の向上に努めておりまして、逐次その内容は改善されておりましすし、また補助員の俸給につきましても、限度はありますけれども、国のはうでつけていただきましたので、昨年以来、非常に商工会の活動がよくなりました。私どもの秋田県におきましては、四つの商工会議所のある市を除きまして七十二カ市町村のうち六十八市町村に商工会が設立を見まして、全部できたわけでありまして、その組織強化というは機運が非常に上がって参りまして、ただこの業者が少ないという点でまだ四つ國の指導員の補助がないところがございますが、これは県の施策によって県担補助をやりまして、そこにも指導員が出て、わずかの数のところでありますけれども、そこにも指導がなされる、こういうようになつております。とにかくやはり税務講習会、あるいは簿記の講習、そういうような面について、しばしば私ども講習会を開きますが、開きまして自分がやはり奥さんと二人きりでやつている商売の手前、なかなか出てこられない、こういうのが実情でございますので、努めて休みの日、そういうようなときを利用してそういう指導を、どんぶり勘定をなくしていこうといふような指導をやっておりますが、こういう指導方面については、やはりもつとひとつ政府のほうで力を入れていただきたい、このように考えております。

の中心にも、この三のところに事業分野の確保の問題が取り上げられておるのですが、昨日の日経の夕刊を見ますと、これは経済同友会傘下の中小企業についてアンケートを行なったその調査結果として、中小企業の中でも、いわゆる事業分野とかまた官公需に対する中小企業の分け前を確保するといった点については、当の中小企業者が必ずしもこれは積極的でない、あまり積極性がないのだ、そんなものはどうでもいいのだというふうにも受け取られるわけなんですが、そういうふうなことがアンケートによる回答として出ているわけなんですが、そうすると、このあなたの御意見と若干違つておるようにも思われるのですが、実際にはこの事業分野の確保ということについて、どういうふうにお考えになつておられるのか、ちょっと昨日日経夕刊に出ておつたものだから、この占お尋ねしておきます。

て、たえず指導員を使いまして、あなたのはうもやはり早く協同組合を組織されたはうがいいのじやないかというようなことで、年々十から十五以上の組合が結成されつつございまして、その協同組合ではおののおの商工中金、あるいは国民金融公庫というのを非常に利用するようになつておるわけでござります。それから信用保証協会はもちろんでございます。これらを利用しても非常に効果を上げておるわけでござります。せんだっての豪雪に際しまして、商工中金の格別な融通をお願いいたしまして、その組合には相当な融資ができておりますて、たいへんみんな喜んでおるのでございまして、ことに最近は、先ほどちょっと申し上げましたごとく、商業面のつまりサービス業を含むと相なつておりまするこの旅館等におきましては、組合をそれぞれの地区で結成いたしまして、商工中金あるいは中小企業公庫、国民公庫を利用するというような率が非常に多くなりまして、最近観光ブームと申しますか、観光がはやる、あるいは近くオリエンピックとかいうような問題で非常に来客が多いというので、やはり設備の改善とかいうようなことに力をみんない入れております。そういったような関係におきましても、少し拡張すると、従業員が五十人ではとうていいけない、少なくもやはり百人にしてもらいたい——それはまあ余談になりますけれどもよろしくございますか。そういうふうなことで、このアンケートがどういうふうに出来ましたか知りませんが、石川県といたしましては、この中小企業といふようなものは一致団結いたしまして、労務の確保並

びに金融面等についてできるだけの努力をいたしておるわけでございます。で、今般私こちらへあがると聞きましたて、旅館業者からも特に五十人の一王万円ぐらいではどうにもならぬから、これはせひともひとつ工場関係同様に五千万円、あるいは三百人は要らなければれども、まあ百人以下というふうに、ぜひともこれはお願ひしてきてくれというようなことでございまして、経済情勢の進展とともに、これらはぜひともお願ひしたいのでござります。しかしてこの労働問題につきまして、労働の確保あるいはこの労働者の待遇改善あるいは福祉協同組合の設置とかいうような面に、着々と共に炊事等を営むというようなことで、たえず事業をいたし、この労働者の確保に万全を期しておるような次第でござります。重ねてお願ひいたしますのが、商業も工業同様に資本あるいは従業員の数を、特に御先生方の御配慮によりまして工業に近い数字を表わしていくだくようにお願いをする次第でござります。

代金の問題は非常に重大な問題で私はあらうかと思うんです。だんだんと手形の期間が長くなってきて、非常にもう特に下請の皆さんは苦しい金融を切りまわしていかなければならぬと、こう思ふんです。そこでやはりただ法律で——私どもが昨年も防止法の改正をしましたのですが、これはあまり実効は上がっていないようにもまあ聞いておるわけなんです。それは人数の関係もあるうかと思うのですが、やはりこれを実効の上がるような方法を講じなければならぬと思うので、私どももいろいろと苦労をするわけなんですが、何かいいあなたのほうで御意見があれば、こうしたらどうだろうというふうな、ひとつ意見を聞かせていただきたいと、いうのと、それから第二点といたしましては、従来やはり下請の協同組合ということになりますと、非常に親会社からの圧力というのもあって、思い切ったことがあまりできない。たとえば、労働組合のようにあなた方が団体交渉をするということもできるわけなんですが、実際にはこれが活用されないといふのが現状ぢやないかと私は思うのです。やはりこういう問題についても、もう少し協同組合の皆さん方が自分の事業なんだから、もつとしっかりと団結して親企業と当たる、こういふふうなことも考えていいのじやないかと思うのですが、この点についてどのようなお考えを持っておられるのか。それからもう一つは先ほど小沼さんはお尋ねしましたように、中小企業の若年労働者の雇用ということが非常に困難になつてきておる。そうして特にそういう若年の労務者が雇えないから、無理してまあ技術のあるのをよ

そから引っこ抜いてきたたり、そうして苦労をされる結果、高い賃金も払わなければならぬと、こういうことにもなつてくるのではないかというふうに思つのであります。特に九州地方は若年労働者の何といいますか、東京、それから私どもの東海地方、関西地方から、九州地方におおむね新規の労務者、若年労働者を雇用するために盛んに運動が行なわれるわけなんです。そうすると、ますます九州地方では地元からそういう若年の労務者を使うということが困難になってくるのじゃないか、こういうふうにも思われるわけなんです。こここの基本法の中にも中小企業におけるところの労務者の確保といふことがあります。これはなかなかおいそれと簡単にできるものじゃないと思うのですが、こういう点、何かあなたのほうでいいお考えがあれば、ひとつこの点もお聞かせ願いたいと思います。

○参考人(湯山要君) ただいま先生からお尋ねされたことは、私たちが実はどうしたらいか、ひとつお尋ねしたい問題でございまして、私がどうした

らしいということは、まあ一番むずかしい問題じゃないかと思いますが、

一、二まあ私の感じしたことでございま

するが、先ほどの下請代金がおそい。

大体実情は私たちには材料を大企業から買います。大企業から買う場合に、中

小企業でありますので、お金を大体問

屋に前払いをする。そうして買った材

料で仕事をいたしますのが大体一ヶ月でございます。納品いたしますと、

基幹産業のような大きなところは検

査が一ヶ月かかります。すでにもう六十

日たつてしまうのです。検査が上がつ

て。これにうたわれておりますところの下請代金ですね、修繕または委託加工の場合が六十日であると、そうでないものの予備品とか——予備品であるか修繕品であるか知らぬが、いろいろ基幹産業には取りかえ品がござりますが、そういうものを法の解釈によって九十日とか百日とかきめられるわけなんですが、もうこちらのところ、私たちが何々の基幹産業悪と、何々と言つてしまうと、けっこうでござりまするけれども、そう言ひますと、おえらの方の人は大体会社の社長とか常務とか副社長という人に話ををする場合は、割合に話がわかつていただける。しかしながら、部長があり課長があり係長があり伍長がある組長がある係があるといふことになりますと、この間においてあまりそういったことを申し送りま

すと、すぐちやんになる。あしたの日から見積査会がこないようになる。そこでなかなかネコの首に鎌をつけなきゃいけないけれども、ちらがねズミでありますのがゆえに鎌がつけられない。そうすると、どうしても次の段階の公取の役人さんを——役人さんがふえれば税金がふえますので、役人さんがふみでありますのがゆえに鎌がつけられない。そうすると、どうしても次の段階きやいけないけれども、ちらがねズミでありますのがゆえに鎌がつけられない。そうすると、どうしても次の段階の公取の役人さんを——役人さんがふみでありますのがゆえに鎌がつけられない。そこまで残った青少年を私たち雇い入れます。これが先ほどからどなたか申されましたが、一生懸命に少ない表情でござります。それとまああとわざか残った青少年を私たち雇い入れます。これは先ほどからどなたか申されおりましたかが、一生懸命に少ない人間だからかわいがって、実は技術を仕込むわけなんです。仕込みますと、今度十八才の雇い入れ制限令が解けますと、大企業の、基幹産業のはさかねでなければなりませんが、ゆえに、社会福祉もあっておいたい、もう少し縊密にひつわれわれの実情を知つていただきたい、こう思うわけなんです。どうもやりました御回答ができませんが……。

○参考人(湯山要君) まだ先生が申されましたと、すぐにちやんになつたのを、おえらの方の人は大体会社の社長とか常務とか副社長という人に話ををする場合は、割合に話がわかつていただける。しかしながら、部長があり課長があり係長があり伍長がある組長がある係があるといふことになりますと、この間においてあまりそういったことを申し送りま

すと、すぐちやんになる。あしたの日から見積査会がこないようになる。そこでなかなかネコの首に鎌をつけなきゃいけないけれども、ちらがねズミでありますのがゆえに鎌がつけられない。そうすると、どうしても次の段階の公取の役人さんを——役人さんがふみでありますのがゆえに鎌がつけられない。そこまで残った青少年を私たち雇い入れます。これが先ほどからどなたか申されおりましたかが、一生懸命に少ない人間だからかわいがって、実は技術を仕込むわけなんです。仕込みますと、今度十八才の雇い入れ制限令が解けますと、大企業の、基幹産業のはさかねでなければなりませんが、ゆえに、社会福祉もあっておいたい、もう少し縊密にひつわれわれの実情を知つていただきたい、こう思うわけなんです。どうもやりました御回答ができませんが……。

○参考人(小沼良太郎君) おえらの方の人は大体会社の社長とか常務とか副社長という人に話ををする場合は、割合に話がわかつていただける。しかしながら、部長があり課長があり係長があり伍長がある組長がある係があるといふことになりますと、この間においてあまりそういったことを申し送りま

すと、すぐちやんになる。あしたの日から見積査会がこないようになる。そこでなかなかネコの首に鎌をつけなきゃいけないけれども、ちらがねズミでありますのがゆえに鎌がつけられない。そうすると、どうしても次の段階の公取の役人さんを——役人さんがふみでありますのがゆえに鎌がつけられない。そこまで残った青少年を私たち雇い入れます。これが先ほどからどなたか申されおりましたかが、一生懸命に少ない人間だからかわいがって、実は技術を仕込むわけなんです。仕込みますと、今度十八才の雇い入れ制限令が解けますと、大企業の、基幹産業のはさかねでなければなりませんが、ゆえに、社会福祉もあっておいたい、もう少し縊密にひつわれわれの実情を知つていただきたい、こう思うわけなんです。どうもやりました御回答ができませんが……。

○参考人(小沼良太郎君) おえらの方の人は大体会社の社長とか常務とか副社長という人に話ををする場合は、割合に話がわかつていただける。しかしながら、部長があり課長があり係長があり伍長がある組長がある係があるといふことになりますと、この間においてあまりそういったことを申し送りま

すと、すぐちやんになる。あしたの日から見積査会がこないようになる。そこでなかなかネコの首に鎌をつけなきゃいけないけれども、ちらがねズミでありますのがゆえに鎌がつけられない。そうすると、どうしても次の段階の公取の役人さんを——役人さんがふみでありますのがゆえに鎌がつけられない。そこまで残った青少年を私たち雇い入れます。これが先ほどからどなたか申されおりましたかが、一生懸命に少ない人間だからかわいがって、実は技術を仕込むわけなんです。仕込みますと、今度十八才の雇い入れ制限令が解けますと、大企業の、基幹産業のはさかねでなければなりませんが、ゆえに、社会福祉もあっておいたい、もう少し縊密にひつわれわれの実情を知つていただきたい、こう思うわけなんです。どうもやりました御回答ができませんが……。

○参考人(小沼良太郎君) おえらの方の人は大体会社の社長とか常務とか副社長という人に話ををする場合は、割合に話がわかつていただける。しかしながら、部長があり課長があり係長があり伍長がある組長がある係があるといふことになりますと、この間においてあまりそういったことを申し送りま

すと、すぐちやんになる。あしたの日から見積査会がこないようになる。そこでなかなかネコの首に鎌をつけなきゃいけないけれども、ちらがねズミでありますのがゆえに鎌がつけられない。そうすると、どうしても次の段階の公取の役人さんを——役人さんがふみでありますのがゆえに鎌がつけられない。そこまで残った青少年を私たち雇い入れます。これが先ほどからどなたか申されおりましたかが、一生懸命に少ない人間だからかわいがって、実は技術を仕込むわけなんです。仕込みますと、今度十八才の雇い入れ制限令が解けますと、大企業の、基幹産業のはさかねでなければなりませんが、ゆえに、社会福祉もあっておいたい、もう少し縊密にひつわれわれの実情を知つていただきたい、こう思うわけなんです。どうもやりました御回答ができませんが……。

○参考人(小沼良太郎君) おえらの方の人は大体会社の社長とか常務とか副社長という人に話ををする場合は、割合に話がわかつていただける。しかしながら、部長があり課長があり係長があり伍長がある組長がある係があるといふことになりますと、この間においてあまりそういったことを申し送りま

すと、すぐちやんになる。あしたの日から見積査会がこないようになる。そこでなかなかネコの首に鎌をつけなきゃいけないけれども、ちらがねズミでありますのがゆえに鎌がつけられない。そうすると、どうでも残った青少年を私たち雇い入れます。これが先ほどからどなたか申されおりましたかが、一生懸命に少ない人間だからかわいがって、実は技術を仕込むわけなんです。仕込みますと、今度十八才の雇い入れ制限令が解けますと、大企業の、基幹産業のはさかねでなければなりませんが、ゆえに、社会福祉もあっておいたい、もう少し縊密にひつわれわれの実情を知つていただきたい、こう思うわけなんです。どうもやりました御回答ができませんが……。

○参考人(小沼良太郎君) おえらの方の人は大体会社の社長とか常務とか副社長という人に話ををする場合は、割合に話がわかつていただける。しかしながら、部長があり課長があり係長があり伍長がある組長がある係があるといふことになりますと、この間においてあまりそういったことを申し送りま

すと、すぐちやんになる。あしたの日から見積査会がこないようになる。そこでなかなかネコの首に鎌をつけなきゃいけないけれども、ちらがねズミでありますのがゆえに鎌がつけられない。そうすると、どうでも残った青少年を私たち雇い入れます。これが先ほどからどなたか申されおりましたかが、一生懸命に少ない人間だからかわいがって、実は技術を仕込むわけなんです。仕込みますと、今度十八才の雇い入れ制限令が解けますと、大企業の、基幹産業のはさかねでなければなりませんが、ゆえに、社会福祉もあっておいたい、もう少し縊密にひつわれわれの実情を知つていただきたい、こう思うわけなんです。どうもやりました御回答ができませんが……。

下の労働者、新卒であろうと何であろうと、それをやつてひとつ労使協力して人員を確保しよう、労働力を確保しようとということから、そういうことで割合にそういうことをやつたところが、人員の点については成功しているよう思います。そこで中小企業に中年層、高年層の人ばかりになると、労働賃金の総ワークにおいて平均ベースというものはぐんと上がってしまします。そこでやはり若年労働者を、一万円から一万一千円くらいの労働者なりうる人を雇い入れる、それによつてむしろ賃金の総額というものが緩和するといふこと、こういうことでこれは経営者も非常に理解をしてくれた。こうしたことで、われわれから見た場合ある程度成功しているんじゃないかといふことです。参考までに申し上げました。

○向井長年君 きょういろいろいろと参考人の皆さんの御意見を伺つたんですが、小沼さんは大体從事する労働者の立場からいろいろな御意見を述べられましたし、他の皆さん方は経営者の立場あるいはまたその団体の役員の立場でいろいろと個々に御意見があつたのをさいます。今、皆さん御承知のように、わが国の中小商工業者はこれだけは約四百万、その中で從事される人は千五百万人、家族を入れますと、少なくとも人口の半分程度が、四千万から五千万といふ、これに近い人口を持つておるといふ。そういう重大的な国民の層を持つておる中小工業者が、今まで非常にめぐまれなかつた、あるいはまた大企業等の圧迫等で非常に企業等についてもなかなか苦しい状態を続けている。こういう状態が現状であろう

かと私たちは見ておるのであります。何分よりそういう意味から今回この中小企業法案というものは、これはもうわれわれから言うならばおそきに失していい考え方を持つておる。もっと早く中小企業法案を作つて、中小企業の皆さん方の育成、あるいは強化、いろんな路線の打開、こういうことを努めるべきではないかといふ考え方を持つておるわけですが、しかし、幸い今度政府からもこういう法案が出まして、われわれ審議途上にあるわけでござりますけれども、しかし、この中小企業法案そのものが万全であるという考え方を私たちまだ持つておりますし、あるいはまた皆さん方が、この中小企業法案が制定されるならば、直ちに各企業々々がそれでいろいろ育成され、強化されてよくなるんだけだ、こういうことでもないと思うんですね。これはやはり何といつても、先ほども申し上げましたように、商工会法ができますから、ばらばらであつたわれわれの中小関係のものがまとまつたことは事実でございます。ただ業種もよけいくともやはり企業者なり、あるいはまたその団体なりが、皆さん企業を大企業に比して堂々と肩を並べていくと、それが、やはり何といつても、先ほども申し上げましたように、商工会法ができますから、ばらばらであつたわれわれの中小関係のものがまとまつたことは事実でございます。ただ業種もよけい

くともやはり企業者なり、あるいはまたその団体なりが、皆さん企業を大企業に比して堂々と肩を並べていくと、それが、やはり何といつても、先ほども申し上げましたように、商工会法ができますから、ばらばらであつたわれわれの中小関係のものがまとまつたことは事実でございます。ただ業種もよけいくともやはり企業者なり、あるいはまたその団体なりが、皆さん企業を大企業に比して堂々と肩を並べていくと、それが、やはり何といつても、先ほども申し上げましたように、商工会法ができますから、ばらばらであつたわれわれの中小関係のものがまとまつたことは事実でございます。ただ業種もよけいくともやはり企業者なり、あるいはまたその団体なりが、皆さん企業を大企業に比して堂々と肩を並べていくと、それが、やはり何といつても、先ほども申し上げましたように、商工会法ができますから、ばらばらであつたわれわれの中小関係のものがまとまつたことは事実でございます。ただ業種もよけい

くともやはり企業者なり、あるいはまたその団体なりが、皆さん企業を大企業に比して堂々と肩を並べていくと、それが、やはり何といつても、先ほども申し上げましたように、商工会法ができますから、ばらばらであつたわれわれの中小関係のものがまとまつたことは事実でございます。ただ業種もよけいくともやはり企業者なり、あるいはまたその団体なりが、皆さん企業を大企業に比して堂々と肩を並べていくと、それが、やはり何といつても、先ほども申し上げましたように、商工会法ができますから、ばらばらであつたわれわれの中小関係のものがまとまつたことは事実でございます。ただ業種もよけいくともやはり企業者なり、あるいはまたその団体なりが、皆さん企業を大企業に比して堂々と肩を並べていくと、それが、やはり何といつても、先ほども申し上げましたように、商工会法ができますから、ばらばらであつたわれわれの中小関係のものがまとまつたことは事実でございます。ただ業種もよけい

くともやはり企業者なり、あるいはまたその団体なりが、皆さん企業を大企業に比して堂々と肩を並べていくと、それが、やはり何といつても、先ほども申し上げましたように、商工会法ができますから、ばらばらであつたわれわれの中小関係のものがまとまつたことは事実でございます。ただ業種もよけいくともやはり企業者なり、あるいはまたその団体なりが、皆さん企業を大企業に比して堂々と肩を並べていくと、それが、やはり何といつても、先ほども申し上げましたように、商工会法ができますから、ばらばらであつたわれわれの中小関係のものがまとまつたことは事実でございます。ただ業種もよけい

い、日本の人口の半分あるのだ。しか
もまだ官庁関係やら大企業に勤められ
る方が元気な間は、やれ労働組合員
だ何だといつて旗を持って騒いでおり
ますが、一たび五十五才の年令満期が
参りますと、中小企業にこなければな
らない。自分がみそを売るか、米を賣
るかして、中小企業の仲間入りをしな
ければならない。それは学校で本を習
うより私は入って来やすいと思う。そ
れなのに中小企業に対しては私冷淡だ
と思う。今日の大企業の従業員のお方
でも、昔は五十五才まで三十年間勤め
たら退職金をもらって、錦を飾つてく
に帰つて、田地畠畑を賣うて余生を
樂に送る、こう考えておつた。しかし
今日ではいなかから出てきまして、そ
して、大企業に入りましても、五十五
才の定年満期がきて、二百五十分か三
百万かの退職金をもらいます。そのよ
うに家を作つて、そして自分の家族を
学校にやつて、またそれが大企業に勤
める。しかし、今はその学校も、昔は
高等小学校だけが、高校になり、大学
になった今日でありますから、五十五
才の定年までにはまだ子供が大学を卒
業してないのです、末の子は。それで
どうしても働かなければいけないから
中小企業にくるわけなんです。私の取
引しておる基幹産業にもそういう従業
員の方がたくさんおられます。それを
一々説いて回りますがわからぬ。やめ
てみて、湯山君初めてわかったと、こ
う言つてくれるのですが、やめて初め
てわかったのでは実際困るわけです。
どうしても先生方のお力を借りて、中
小企業は日本の縮図である、縮図であ
るがなくてはならない企業であるとい
うことをお考へになつて、消費者の皆

さん方があの法案が出るとたいそう物価が上がるようおっしゃいますが、そうでないのです。私たちが一生懸命やりさえすればまだ物価はどんどん下がってくるのです。一部の特権階級の給料はどうか知りませんけれども、一般レベルが上がるかわり生産が上がりますので世の中が住みよくなるのでございまするし、また定期満期でおやめになつたお方も救われるわけございますので、どうぞひとつよろしくお願ひしたい、かように思います。

○向井長年君 もう一点お三人にお聞きしたいのですが、お聞きしたいといいますより、皆様方の体験があろうかと想いますが、特に今、中小企業は先ほどいろいろのお話の中でもありますように、困るのは金融問題である、こういうことですね。したがって、この金融問題について非常に困つておられるわけなんですが、いろいろな方策をきめて徐々に、若干緩和されつつはありますけれども、まだまだ十分でないと思うのです。そこでその金融問題に対しては、実際當にあたつておられる皆様方がどうしたらしいと思うか、言うならば、政府資金の問題、国の金、たとえば財政投融資、これは大企業とか、そういうところには相当多くいきますけれども、これに対しても、割合をきめさせて、そしてそれは中小企業に必ず而けなさい、こういう形をとるとか、あるいはまた民間融資の問題、これについてもいろいろ問題点が地方においてもあると思うのです。結局これもやはり民間融資は一定の割合で中小企業に向けなければならぬということを一応これがきめられて、そうやる。こういう方策等があろうかと思いますが、皆

○参考人（村岡兼吉君）　これは秋田県でほんとうの零細業者だけにやつておられる問題でございまして、もう三年目になりますが、実は一昨年の八月から県の余裕金をもちまして、これを信用保証協会に、初めはたしか五千万と存じます。これを県が信用保証協会に貸し出しをしたわけです。そしてその金を県が指定する県内の金融機関に預託いたしまして、預託された金融機関は、これを八倍にして零細業者に貸し与える。そこで、県のほうには、私連合会長としてその運営委員の一人に入りました。さらに県の吏員からも選び、それから貸し出しの衝に当たる銀行あるいは信用金庫、相互銀行、さらには、またこの四者が運営委員会を構成いたしまして、そうして単位商工会が各会員の借り入れようとする資金の用途その他を調べまして、またふだんの行動において誠実であるかどうかというようなことを調べまして、それによって運営委員会にかけられまして、一件当たりの最高の額は二十万でござります。期間は一年、さらにこの保証料は、先ほども私は申しましたとおり、秋田県の信用保証協会は下のほうで、一件当たりの最高の額は二十万でござります。そこで、保証料は、一昨年、三年前までは七厘でありましたが、その年に六厘に下げました。ただから勘定したほうがないだけの貧弱な信用保証協会、基金の上で非常に貧弱な保証料でございます。そこで、保証料は、一昨年、三年前までは七厘でありましたが、その年に六厘に下げました。ただ、小規模金融というものに対しては、五厘の保証料とする、こういう約束をいたしました。そうしてその五厘

の保証料は県が補助してやろうといふことで、大体本年度あたりは四百万くらいは、県会の議決を経まして、当初予算に保証料を補給する方策が講ぜられております。これによつて、今までだんだん県の預託金をふやしまして、約一億になつております。したがつて、八億がわれわれ零細業者に対する貸し出し残となつてゐる状態であります。初めはこの返済について非常に心配をいたしましたけれどもやはり結果においては二、三の滞りがありますけれども、おおむねうまくいっております。ただいまは、金額をもつと上げたらいいのかあるいは期間をもつと延ばしたものかというようなことが論議されている状態でございますが、零細業者からは非常に喜ばれて、このたびの臨時県会におきましても三千万円を増額いたしました。そうすると、二億四千万さらに金融の道が譲ぜられる、かようになつておりますので、もし政府のほうで、たとえば十億の金をこの方面に向けていただきますと、八十億という金が零細業者に動いてくるというようなことになります。ただ、金額が小さいのでありますけれども、非常に手續その他においてめんどうではござりますけれども、秋田県におきましては、この制度が一応成功した、こう考えております。ただ、資金が少ないために、設備とか、そういうものには、期間も短かいのでありますし、やっておりません。もっぱらこれは運転資金としてやっております。そういう状態で、御参考になればと思いまして。

上げましたごとく、商工中金のはうと
いたされましても、組合としての転貸
資金、組合で共同で借りまして、それ
を組合員に貸すというような制度、あ
るいは組合員が個々で組合員であると
いうことを証明して、商工中金では個
人の資産というようなものをお調べに
なって貸し出しなさるとあります。
それから、県の保証協会にいたしまし
て、この点非常に各業ともこれを利用
するという機運に相なっております。
でも、先般の豪雪の際には、やはり県
市から出した補助金と申しますか、元
金に対して三十億あまりの融資がござ
いました。県全体の業者は非常に潤お
うているわけでございます。商工中金
その他中小企業金融公庫にいたされま
しても同様でございます。それにつき
まして、要はやはり組合をこしらえな
ければ、これらの融資ができるないのだ
というようなことを強調いたしております
わけでございます。そういう点におき
ましても、逐次効果をあげておる次第
でございます。

めなくとも、まけてもらいさえすれば、十万円まけてもらえば十万円そのまま残って使える金でございますの。私は今は金融でつながなければならぬが、将来はやっぱり基幹産業と同一の税金で同列に作業をしていただいく。それと先ほど組織の中で多少言い忘れましたが、私三十六年に八幡の市会に出たのです。そのときに小口金融というものを最初に提出して取り上げていただきました。これも私は組合を代表して出たのでござりますので、組合員に融資をしてもらいたい。しかし、市は市民全体であるからアウトサイダーにも貸さなければならないということです、川崎市も今日やつております、各市でも今日やつております。

やつぱり組合組織を強化するために、金融の問題、設備の近代化の貸与機械の問題とか、こういうものをひとつ国も設備の近代化の問題あたりで、アウトサイダーだけでなく、組合運動をやつておるもの、組合員を優先的に誘致する、設備近代化をさせるというように御指導願えれば団体組織がしっかりとす。それと先ほどの農協のように、もう少し一生懸命でやるもの、政府のほうなり地方自治なりで任命していただく、そして先ほどどなたからもお話をありました、指導員を雇うと国のひも付融資がございますが、私たちが何ば勤いても、これは何にもならないのです。しかし、中小企業の中には御存じのように、それぞれ技術は技術で明るい者、組織で明るい者、帳面は帳面で明るい者、この人たちが一生懸命勤いても一錢にもならないので、ついそっぽを向いてしまう、そして国のひも付の指導

組織の世話をするのは農協と同じようにひとつ取り扱つていただけたらしかわせするのじやないかと思います。金融の問題は、今は金融でつなぐ、先ほんを雇うということになりますので、基幹産業と同じように税の引き下げにようからぬ。そしてどうしてでも銀行にてお金を持っていかなければならぬ。金融機関はお金を持っていかなければなりません。お金を貸してくれぬ、いろいろ申してあります。ほんとうに金をお貸してもらえるのは国民金融公庫だけであります。それと中小企業金融公庫、これは両建がありません。商工中金はやかましくうはございませんけれども、一巻低率でござりますけれども、商工中金といえども両建預金は多少要るのであります。金を借りるために時金をしなければ金が借りられないというのは実際あわれな事情であります。どちらほんでも金庫に持つていけば喜んで預ってくれる。税金が下がるというところが一番でありますが、まず金融でつなぎ、それから税金を下げていただきたいと思います。**○参考人(山田藤太郎君)** ちょっとお金利でございますが、これが九銭七厘かと思いますが、商工中金は九銭何厘かだと思いますが、これをもうちょっと下げないようにしたら、たいへんけつこうでござります。

段と脚光を浴びたわけですが、きちんと午後の五人の方の御意見を見まして、消費者を代表する主婦連の方は、満の意を表明されている、また労働組合を代表されている方は、これまたその立場から不満の意を表明された。また、今度は業界を代表された三人の方々は、満足はしないけれども、次善、改善の策として、この法案のすみやかな成立を願って、さらにそれをよりどころにして、的確な中小企業の政策を進めさせてもらいたいという御意見でございました。またその三人の御意見の中の定義の問題を取り上げて見ましても、村岡さんは、上限を下げてもらしい。また山田さんは上限を上げてもらしい。また、それぞれのお立場で御意見が出たと思いますが、この定義の問題につきまして、このように画一的なきめ方をするということに御不満があるふうに私は了解したのですが、また山田さんのお立場は織維の卸商業、石川県は御存じのとおり、かつては絹、人絹を中心いたしまして、織維部門が非常に盛んございました。したがって、それに從事される業者の方は、非常に資本費も大きいという立場から、この苦難を乗り切っていくために上限を上げる、このように了解したのであります。業界全体の希望としては、このよな画一的なきめ方をして、どうも了解できがたいといふうに御意見があつたと了解して、ろしうござりますか。この点は村岡さんと山田さんにお伺いしたいと思います。

企業の施策が薄れるのじゃないかと、そこをおそれるから、ああいう発言になつたのでござります。やはり商法にありますよなあの程度のことではやつていただけば、決して私はここでやつていただけで申し上げているのじくような気持で申し上げているのじくなくて、われわれ零細業者に対して五千萬の資本の方の施策を減らしてもらいたいというような、やきもちを全く上げましたので、できますならば、もっとと厚いひとつ保護の手を借りてもらいたいといふ意味合いで申し上げましたので、できますならば、やはり先生のおっしゃったように、私どもはこのほうの零細業者にはつきりした方策を打ち出していただきたい。みずからやり得る態勢も、五千萬、三千万から上げればいい、という資本の中にはあるはずでございまして、ところが私どもの零細業者の中には、なかなかみずから立ち上がり難いという数は、そんなにはないと思ひますので、できますならば、上限においてある制限を加えていただきたいところが私の真意であります。

まあこれらにつきましても、もしも五千万円がどうしても第一回無理だということでしたら少なくとも商業においては三千万ぐらいにはぜひひとも引きとげていただきたいというのが希望でございます。それに中小企業金融公庫ですか、これが団体法のできましたときから、やはりこの資本が一千万円以下というようなことに貸し出しが——国民党金融公庫はどちらかといえば、やはり小資本のほうが多いのですが、中小企業金融公庫ですね、これがやはり一千五百万円を限度として貸し出すと、資本金が。そういったふうにこれはもう八年前からなつておるわけでござります。それで少なくともこれが五千万円が無理であれば三千万円ぐらいに引き上げてもらいたい。それから従業員も先ほど申しましたことく、五十人では五軒か十軒か統合するというようなこと、あるいは御業者にいたしましても、どうしてもやはり設備を広げればやはり人が要るということに相なるからにいていただきたい。あるいは先ほど申しましたホテル業にいたしましても、どうしてもやはり少くとも八十人ぐらいにいたしたいと思う次第でござります。何とぞよろしくどうぞ。

四厘——先ほど申しませんでしたが、日歩二錢四厘でございまして、それに保証料を全部県が持つ、こういうことが現在、秋田県内における零細業者が借り得る金利としては一番安いものだ、こういうふうになっておりまして、借用金庫の場合はやはり銀行やその他の関係もありますので、組合員でなければ貸せないのじゃないか、こういうふうに考えております。

○豊田雅孝君 時間の関係で一問題だけに限定いたしましてお尋ねをしたいと思いますが、零細企業問題についてお尋ねをしたいと思うのであります。さつきからいろいろお話をこれについても出ておりましたが、中小企業の中で半分から上のほうあたりのむしろ代表的な階層には相当国の施策も理解せられ、また大会等にもこれが反映をしておるのであります。しかし、その大企業などに零細企業が進んでしかも大量に零細企業の八、九割が動いてくるのだからというと、私は全国の模様を見たところ、ここに中小企業の団結とか、あるいは組織化とか、あるいは政治力の結集とかいいまするけれども、その点について全くまだ上層部の自覚、認識が得られてきた程度のことであって、八割、九割を占める零細企業といふものがその外にあるといつては、必ずしも過言でないよう状態だ、ここに中小企業対策なり特に零細企業対策というのが躍進しない大きな原因があると思うのであります。また個々に各地で大会が開かれるような状態に今日なってきておりますけれども、それは労働者の大会なりあるいは農民大会と違うところがある、ここに中小企業、零細企業としての大きな

問題があると思うのであります。さつき村岡さんは商工会ができて以来非常に変わってきたというお話をあります。いろいろふうに商工会がでてきて以来、躍進とまではいかぬにしても、進んできておもしたならば零細企業というものが非常に自覚、認識もし、そうして団結力を發揮するようになるであろう、このういう妙案について村岡さんなり、あるいは山田さんなり、湯山さんなり、第一線でこれがために御努力になつておられる方々に伺つておきたいと思うであります。私は私なりに案を持つてはおりますけれども、ここでは特に申しませんで、むしろ皆さんの実際的な面で、ここまでできているのだという事実だと、そうして、こうもしたらほんとうに零細企業の八、九割が動いてくるのではありませんけれども、ここでは特に申しませんで、むしろ皆さんの実際的な面で、ここまでできているのだという事実だと、そういうことを伺つておきたいと思うのであります。

それと、これはつけ足りでありますが、湯山さんに、先ほど下請代金支払い遅延の問題についてはいろいろ御意見が出ておりましたが、下請関係以外の物品を納入するというか、そういう面についての支払い遅延というのが非常に問題に一面ではなくておる、しかし、まだそれが十分に表面化しない、少なくとも下請代金支払遅延等防止法ではそれが解消できぬのだ、この点についてどういうふうに考えられ、また意見を持つておられるか、その点を承つておきたいと思います。

○参考人(村岡兼吉君) そのお尋ねの第一点についてであります、非常に零細業者の団結ということは、むづかしい問題でございます。で、まだ商工會法ができません前に、私ある中央からの講師を招きまして、サービス講習会を開いたわけでございます。旅館の女中さんあるいは料理屋の仲居さんや、そういう方々を招いて、一應の知識を得てもらおうという意図でやつたことがあります。ところが、実際に相当な金を出しまして、中央からの講師をお招きしたところが、現実に集まつたのは二人きりしかなかつたわけです。私たちの予想としては、二十人も集まつていただければといふことで考えておつたのですが、実際上はそのとおりです。で、この講師の方にも何とか恥ずかしいような関係になりまして、急に婦人会の会員を女中に仕立てまして、当面を糊塗した。これは商工会法ができない前の話でございますが、商工会法ができましてからも、初めのうちは、金を貰す話、金融の話、育てていくというような問題に対しても、なかなか集まりが薄いのであります。しかし、そういうことを、それによつては、なかなか集まりが薄いのです。そこで、そこから私の中でも、いかようにならば第二段のこれが決して悲観すべきものではない、こういうふうに考えておるでございます。

それから、この商工会も、同じく県は直接商工会には関係はありませんけれども、最近非常に団結が強固になりまして、共済貯金ですか、これを商店会でやつておられるたびに、非常に出でます。しかし、それを貸し出しするという方が、商工会法ができましてからも、初めのうちは、金を貰す話、金融の話、置かれておる立場がどんなものであるかということをよく理解させて、団結以外に道はないのだということがわかりますれば、私は決して悲観すべきものではない、こういうふうに考えておるでございます。

それから、この商工会も、同じく県の信用保証協会を利用するというようになりますが、だんだん取引が増大しておるよう伺つております。そして、能登方面の信用金庫あるいは加賀における信用金庫、金沢市における信用金庫というのが、だんだん取引が増大しておるよう伺つております。そういう点におきまして、金融面では、國民金融公庫もいわゆる二百万円以下ですか、これを貸し出しするという方法があるのだというようなことを、中央会といたしまして、絶えず郡部方面に宣伝をいたしておるわけでございまして、これの利用が、非常に以前よりは活発になつたと思うわけでございます。以上でございます。

○参考人(湯山要君) 協同組合の組織をいかにするかといふ豊田先生のお尋ねでございます。私の経験から参りますと、私たちの協同組合の中央会といふものは、國のほうで中小企業を結構存するものであります。

だ……。幸いに、政府のほうでも、これを取り上げて下さいまして、逐次予算もふえて参りましたし、さらにこの存するものであります。

○参考人(山田勝太郎君) 私どもの県の中央会といたしましては、組合活動が非常に活発に行なわれております。そこで、政府の金融機関を利用するというような点におきまして、最近非常に活発に動いております。

おるわけでございます。私たちみずからも努力いたしておりますが、國のほうで大きな予算を組んで協同組合を作れというような御指導が願われる事であれば、また、県、市もこれに多少の裏づけをいたしまして、組織の強化に協力いたしておりますが、しかししながら、施行の面におきましては、協同組合員もアウトサイダーも、何ら変わりがないでございます。

この点におきまして一例をあげますならば、国に、保険公庫というものがございます。保険公庫は、ただいま現行では、一企業七百万円、一組合一千万円という保証をするようになっておりましますが、一組合の場合は別とい

たしまして、一企業の場合は、組合員でありますと、七百万円の保証ができるわけでございます。また地元の市に返りましても、市が融資をいたします場合には、組合員であろうとな

るうと、七百万円の保証ができるわけでございます。しかし一方では、國の予算、県の予算、市の予算を使つて、組織化の御指導を受けております。これを私どもは、もう協同組合ができまして、相当の年数がたつておりますので、もう認識は大体深め

ておりますので、組合員でなければこの恩典に浴さないというようなことをお考えになれば、組織の強化はできないということになりますれば、たとえば新興製作所の出入り小企業者が三十名おれば、これを私たちが指導し

らなければいけませんが、何分にも小規模者というものは、みずからが働いてその日の生計を立て、重税に苦しんでおりますので、なかなか労働組合の皆さんや農民組合の皆さんのように

スクラム組んで東京まで来るような余裕は、一番私は社会の谷間に置かれてできぬのじゃないか。みずからもそう感じておりますので、やはり協同組合を組織化するためには、今の現行の

中で使われておる保証協会の問題とか、そういうものを組合員優先と、先ほどから信用金庫または信用組合の金

融のごときも、組合員でなければ融資しないといふ原則論がございますので、それで、組合員でなければ市の恩恵にもこうむらない、県のほうの恩恵にもこうむらない、また國の恩恵に

もこうむらないということになれば組織化がはつきりできるのじゃないかと、午前中にちょっと傍聴しておりました、外國の例も引かれまして大学の先生がお話しされておりましたが、組合をきちっと作れば、かえてアウトサイドにおけることによって、その人だけが利点を得るということになる

ところ、また非常に忙しいところ遠方からお集まりを賜わりまして、しかも長時間にわたりまして意見の開陳、また質疑に対するお答え等いたしました。委員会を代表しまして心から厚く御礼を申し上げます。

本日はこれにて散会をいたします。

午後五時二十分解散会

ぢやないかと、私はこう感じております。

それから下請代金の問題を先生からお聞きになつたんでございますが、私はこうしていただいたらしいと思うのでございます。下請代金支払遅延等防止法の適用を下請企業者のみに限定せず、大企業と取引する一切の中、中小企業者に拡充をしていただいたら、私はこの問題が解決するんじやないか、かよ

うに考えております。

○委員長(赤間文三君) ほかに参考人に対しまして御質疑はありますか。——ほかに御発言もなければ参考人に対する質疑はこの程度にとどめることにいたします。

参考人の方にお礼をかねてござい

つを申しますが、本日は非常に暑いところ、また非常に忙しいところ遠方からお集まりを賜わりまして、しかも長時間にわたりまして意見の開陳、また質疑に対するお答え等いたしました。委員会を代表しまして心から厚く御礼を申し上げます。

本日はこれにて散会をいたします。

昭和三十八年七月四日印刷

昭和三十八年七月五日發行

參議院事務局

印刷者 大藏省印刷局