

中小企業と、はつきり分けまつて、日本のようにもう中小企業は中小企業庁長官のほうにおまかせして、いわゆる通産省は大企業を中心にして、どうな、そういうようなはつきりしたものがないのですね。たとえばイタリアではもう中小企業が非常に率が多いものですから、商工中小企業省と、こういうことで、日本の通産省と中小企業庁と、こう分けないようなことで、主として中小企業に対策を立て、特にそれは金融措置である、いま長官がおっしゃいましたようなことを私も感じました。日本で中小企業基本法をつくりましたのが昭和三十八年でござりますけれども、中小企業基本法をつくりましたときの日本の大きなわゆる産業の中における中小企業の地位というものを、国民もだが、国会も非常に心配をしたから基本法ができたと考えます。その昭和三十八年ごろの日本の中小企業の実態を考えてみまして、歐州でも米国でもそういうような情勢がないですね。これは高度経済成長の一つの大きなひずみだと思いますが、欠陥だと思いますけれども、昭和三十八年ごろから今日までの三十八年基本法をつくりました状態が現在なお続いているわけです。日本の中企業の実態の中に、こういうものを通産大臣はいかにお考えでしょうか。経済企画庁長官もしておられたことでありますから、全般的な問題としてどういうふうに大臣はどうえておられるか、聞きたいたいと思います。

が縮まって、ほとんどなくなってきたと申し上げてもよろしいくらいであります。そのことは中小企業の側にとりましては、生産性を上げてしまいませんと十分な資金を支払うことができないということを意味するわけでありまして、その点から考えておるわけでございます。他方で、大企業の立場から見ますと、かつては中小企業というものを、景気の好、不況に際しまして、いわば自己緩衝帶、バッファーとして使っててきたきらいがございまして、景気が悪くなりますと中小企業のほうから仕事を大企業のほうが吸い上げる、よくなりますと中小企業のほうにそれをまたおろすというようなことを繰り返してまいりましたから、中小企業自身は、注文が非常に不安定であるという悩みを絶えず持つておったわけでございます。ところがこのようになりますと、労働力が非常に逼迫してまいりましたので、大企業自身も中小企業との関連で仕事の分野を好、不況にかかわらず、はつきり協定しておきませんと、いざとなつたときに仕事を出す先が見つからない、受け手がないというようなことになつてまいつたように思いますが。したがいまして労働力の逼迫ということが、両者にただいま申しましたような影響を与えるに至りまして、相対的に申しますと中小企業の位置といふものが、数年前に比べますとかなり力関係で高くなってきた、強くなってきた、まだ十分と申し上げられませんが、そのような明らかに傾向線上にいるのではないかというふうに考えます。他方で、技術革新が進んでまいりますと、最近はよく付加価値あるいは情報価値というようなものがいわれるようになりましたが、大企業はある程度まあ素材はもちろんさようございますが、仕事の上でもあらごなしというようなところまでしかやれない、そここまかい情報価値をつけるといふことは大量生産の立場から申しますと不可能でございますから、そこで、そういう加工度の高い

部分あるいは情報価値あるいは付加価値の高い部分であります。それには、もう少し小回りのきく経営にあたかせざるを得ないと、いうことになります。それが中小企業の独特の分野になりつつある、そういう情報価値の部分は付加価値としては高いわけでもありますので、それによって中小企業も従来より高い賃金が払えると、こういう関係になってきたなと思います。すなわち、労働力の需給関係と技術革新と、その両方から従来の親企業と中小企業との関係というものがかなり変化しつつある。しかも、このことはさらにもっと時間の経過とともに、つきりしてくるのではないかというふうに判断をいたしておりますわけで、今回のこの法案を提出いたしました基本には、そのような判断が働くおそれがあるのでございます。

○小柳勇君　長官に御質問しますが、諸外国では特別に日本のように中小企業を保護するためには、かな立場がないにかかわりませず、中小企業や小規模企業が主体性を持ちながら産業界に貢献していく、さつき長官のおっしゃったとおりです。金融措置についてはこまかいいいろいろの措置があるようです。これは連合会にもあります。国としても金融措置の手だてはあるようありますけれども、日本のように法律でいろいろな面で保護するような立法はないわけであります。にもかかわりませんで、中小企業が主体的に、しかも産業界をリードして発展しておるということですね。これは日本と対比しましてどういうところにその原因があるのでしよう。

○政府委員(吉光久君)　諸外国におきましては、経済の全般的な近代化というようなものが相当早くから進んでまいっておりまして、要するに近代化の線に沿つて経済が発展してまいつたというのが現状であつたかと思うわけでございますけれども、日本の場合におきましては、実は明治以来そういう近代化された産業の姿をそのまま日本の風土の中に輸入してまいつたというところに日本的特徴が出てまいるもとがあつたのではないかと思ふわけでございます。すなわち、資本蓄積が歐米

諸国に比べまして劣っております。したがいまして大企業も劣つておりますので、それらを補完するため一連の中小企業群といふものが一つの意味を持ち、同時にまた、豊富で低廉な、しかも優秀な労働力があつたということのために、ともすれば機械装置に頼らないで人的能力のほうに依存する依存度が非常に強くなつてゐる、そのことがまた同時に、これだけの大きな人口をかかえておる国でございますので、非常に過小過多と申しましようか、そういうふうな企業群の発生のささえにもなつておつたというところから近代産業が出发いたしました關係上、日本特有の中小企業金融問題が芽ばえ、そしてそれが時とともに定着してまつておるというふうなことで推移してまつておつたのではないかと思うわけでございました。したがいまして、先ほど來お話ございましましたように、基本法を制定いたしましたその当時と現在と、中小企業のシェアはほとんど同じでござりますし、製造額あるいは出荷額等に占めます中企業のウエートもほとんど同じようすに推移いたしておりますわけございまして、その間の、いま大臣からお話をございましたような労働力不足というのを、その日本の風土に対する一つの大きな刺戟となり、機械化への道を歩み、近代化の道を歩むというふうな、そういう姿が現在行なわれておるということでございまして、特に施策の重点も、そういう意味から中小企業の構造高度化問題等につきまして施策の重点が動いてまいつておるというのを現状ではないかと思うのでござります。

年ごろと現在ここでいまこの下請中小企業振興法案を論議しておる現在と、大体年月にして七年ばかり経過いたしておりますが、中小企業基本法をつくりました當時の大企業対中小企業の関係と現状とは、大きく違うとお考えになるのか、たいして違わないとお考えになるのか、まず大臣から一言お聞かせいただきたい。

勢がかなり長いこと続いてまいりましたので、やはりそういう歴史的な違いというものが少くはないか。わが国にもいわゆる職人気質とうふうなものはもちろんございましたけれども、それでは経済の広い分野をカバーしたものではありませんでしたし、ギルドといったような、クリフツマンシップといったようなものでもなかつたと思いますので、そういう背景の違いがあつたのではないかというふうに思います。しかし、この問題は非常に興味のある、また意味合いの深いお尋ねでございますので、私ども少し勉強いたいと思います。

それで、中小企業基本法がつくられましたときといまと、環境が非常に違つておるかどうかといふお尋ねでございますが、私は、やはり非常に違つてきたのではないか。しかも、はつきり労働力不足というものがもう疑いもなくいまとらえられておりますから、これからわれわれの先への展望もかなりはつきりしてまいりました。それが親企業と中小企業の関係に与えます影響は、先ほど申し上げたとおりでございます。中小企業基本法が制定されました当時、あるいはさかのぼりまして下請代金支払遅延等防止法ができましたころというのは、私どもが何とかして中小企業というのを一つの方向へ持つていきたい、そういう異欲が国会にも政府にもございまして、それであいいう法体系でそれをこっちのほうに引っ張つてこよう、引っ張つてこようとして努力したわけでございましたけれども、客観情勢がややそういうところにならなかつたと申すこともできるかと思います。しかすと、近代化しなさい、省力化しなさいと申しますても、人間が安く雇えるならばそのほうが経営的にもいいし、また安易であるというようなことが中小企業の側にございましたから、なかなか私どもが言う意識のほうに必ずしもついてきてくれない、そういう情勢が、また客観情勢が熱していくなかつたと申すこともできるかと思います。しかし、いまや省力化とか近代化とかということは、私

どもがほはやお説教する必要はさらさらござ
せんので、自衛としてそうせざるを得ないとい
う情勢となり、また情勢はさらにきびしくなるとい
うことが中小企業者などたにとつてもはつきりし
ておりますので、ようやく私どもが当時考えたよ
うな意識が現実問題として実現せざるを得ないよ
うな環境になってきたのではないか、そういう判
断をいたすわけでございます。

○小柳勇君 中小企業基本法を一べんずうつと読
み直してみまして、いま大臣がおっしゃったよう
に書いてあるわけです。いまから七年前の法律で
すけれども、労働力不足のことだつてちゃんと書
いてございます。もう現状をそのままぱり基本
法に書いてあるわけですね。したがつて、七年前に
できましたこの法律が通産省なり中小企業庁で完
全に消化され、あるいはこれを国民として、産業
人として完全に消化されておるあるば、いまこの
ような法律が必要ではないのではないかと、私は
これを読みながら考えたわけです。もう一回重ね
て長官に質問いたしましよう。欧州先進諸国の工
業国で、特に下請中小企業振興法なんという保護
立法をつくらなくとも、中小企業、零細企業が主
体性を持ってどんどん発展し、産業界に貢献して
おる。わが国は近代化促進法があります。きょう
またこの法案を審議しなきゃなりませんが、そ
しぬければ中小企業、小規模企業がやっていけな
い。そこには一体どういう根本的には理由がある
のであるうか。私もいろいろ検討もし、模索して
おりますけれども、一体根本的にはどこに原因が
あるのであろうか。長官から御意見を聞きたいと
思います。

○政府委員(吉光久君) 日本の中小企業もだん
だんと近代化への道を歩んでおるわけでございま
すけれども、現在いま問題になつております下請
関係について考えますと、やはり相当近代化への
道を歩みながらも、なおかつ一部前近代的な要素
が下請関係の中に残つておる。その前近代的要素
と申しますものは、先ほどもお答え申し上げまし
たような、そういう豊富で、しかも優秀な、しか

も安い労働力が多数に存在しておったというふうな、そういう前提から近代工業を歩み始めたわけでございますので、そこらの殘滓と申しましようか、要素がまだ依然として残つておる面があるということは、まことに残念でございますけれども、現実の姿として肯定せざるを得ないのではないかと思うわけでございます。したがいまして、そういう残つております残滓を早く近代化してまいりたいことが必要であるというふうに考えておるわけでございまして、決して好ましいわけではないわけでございますけれども、現実にまだそういう関係が残つておるというふうな意味から、したがいましていま基本法をお引きになりましたけれども、基本法の十八条後段に書かれておりました下請関係を近代化するその方策を今回御提案申し上げておるところでございます。

○小柳勇君 時間もないのに本論のほうに入つてしまひりたいと思いますが、そういたしますと、下請中小企業振興法案の一一番大きなねらいは、基本法ができました当時から今日まで、まず第一は労働力の不足である、それから技術革新などに追いついていくための近代化促進である。大きく柱を二つに、いろいろありますようけれども、二つに考へてもよろしいんじやないかと思うが、そのために下請中小企業振興法案なるものが提出されておるというように、大きっぽく考えてよろしいですか。

○政府委員(吉光久君) そのとおりでございまして、それらに対応いたしまして、現在の親企業と下請企業とのあり方について関係を正してまいりたいと、前近代的な日本の産業の中の残された部分、前近代的な部分がこういう親と子との関係を生んでおるんだと、そういうふうな理解でござりますか。

○小柳勇君 親企業と下請企業との関係ですね、これも特殊な、さつき長官のおことばをかりますというと、前近代的な日本の産業の中の残された部分、前近代的な部分がこういう親と子との関係を生んでおるんだと、そういうふうな理解でござりますか。

○政府委員(吉光久君) 相対的な現象でござい

向を歩んでおります。ところが他方におきまして下請企業もそういう近代化への道は歩んでおるわけではござりますけれども、ともすれば前近代的な、長年日本の風土の中で育つておりましたそういう関係が、ともすればまだ残滓として出ております。したがいまして、この法律でねらっておりますのは、むしろ下請企業に実力をつけると申しますようか、その経営管理力なりあるいはまた企業体質な営業できる姿になるのではなかろうか、こういう意味から下請企業の体质強化をはかつてまいるというふうな必要があるというふうに考えたわけでございまして、その一つの手法としまして今回提案いたしましたような手法を採用いたしたわけでございます。

○小柳勇君 中小企業基本法のもとに近代化促進法が生まれておりますが、近代化促進法の生まれました後の中小企業、小規模企業の近代化の促進の速度、この法律がどういうふうに、どのくらい消化されておるか、その速度についてはどのよう理解されておりますか。大臣から……。

○国務大臣(宮澤喜一君) 長官からお答えいたします。

○政府委員(吉光久君) 近代化促進法が施行されましてから、対象業種といたしまして、大体百三十業種程度のものが指定されたわけでござります。この近代化促進法及びその他の一般的な経営意識の変革と申しましようか、そういうふうなもの効果といたしまして、たとえば生産性の分野におきましても、中小企業の生産性も相当程度伸びてまいっております。もちろん十全というわけにはまいらないわけでござりますけれども、過去に比べまして、相当程度の生産性の伸びが見られておりましても、この近代化促進法は御承知のとおり業種別にやっております関係

次、三次というふうな、そういうところまでの下請関係を持つておりますそういう業種につきましては、必ずしも十全であつたというふうには言えない面もあるうかと思っております。近代化促進法の直接対象となつております業種のうちのいわばあるレベル以上のものにつきましては、相当の効果を発揮いたしておつたと思うわけでございますけれども、必ずしも二次、三次等の下請に至るまでの、かゆいところに手の届くところまでは施策は浸透していかつたというのが現状ではないかと思います。

○小柳勇君 計画部長から答えてもらつてもいいですが、具体的な数字を。いまのいわゆる日本の産業、大きな産業の分野で、工業でいいのですと、皆さん考へておられる中小企業、小規模企業の勢力分野ですね、それを会社の数、あるいは事業所の数、それから生産の産業の分野、力関係ですね、それをどういうふうに把握しておられますか。

○説明員(齋藤太一君) 製造業の出荷額で申しますと、昭和四十二年の統計でございますけれども、中小企業の出荷額が、それが五〇・一%でござりますが、それに対しまして三百人以上のいわゆる大企業の出荷額は四九・九%でございまして、大体製造業の半々ぐらいが大企業と中小企業とで生産がされております。

○小柳勇君 その中小企業まず五割、五割の中小企業、これは小規模企業も入っていると思いますけれども、この大企業の線を除きましたものが近代化しなければならぬ。労働力も確保しなければならぬ。それが大きな狙いだと思いますね。これが今回この法律によりましてこの五割のうちの何割ぐらいがこの法律の恩恵を受けるのですか。

○説明員(齋藤太一君) 製造業が大企業数で申しますと約六十万ぐらいでございます。そのうちで下請を営んでおります中小企業が約三十万企業ありますと、企業数のうちの下請企業の占める

割合も大体ほぼ半分でございます。
○小柳勇君 そうしますと四分の一、いまの中小企業のうちの四分の一ぐらいがまず一つの対象として考えられる。その中でいろいろまた条件ありますようけれども、そのように把握してよろしくうござりますか。

○説明員（齋藤太一君）失礼いたしました。最初に申しましたのは出荷額の中の大企業と中小企業の出荷割合でございますけれども、企業数で申しますと、ほとんどが中小企業でございますので、企業数で申しますと、結局製造業の企業数のほとんどが中小企業でございまして、その中小企業の中の下請がまた半分、こういった割合になります。

○小柳勇君 それで、中小企業の中の半分が下請でありますから、その半分のうちでどのくらいがこの法律の対象としてお考えになつておりますかということです。

○説明員（齋藤太一君） この法律では、先生御承知のように振興基準と申しまして下請企業と大企業のよるべき基準を定める条項がございますが、第三条、第四条でございますが、この関係は全下請中小企業を対象に考えております。

それから第五条以下のいわゆる振興事業計画と申しまして、特定の業種につきまして、その下請企業の近代化をはかるという部分は、業種を政令で指定をいたしまして、順次その近代化をはかっていくことにいたしておりますが、その関係は業種の指定の幅によりまして、そのどの程度のものがこの対象に入つくるか、業種の指定のやり方によろうかと存じます。

○小柳勇君 業種の指定など具体的なものはあとでやりますけれども、いま序論的な論争の中で、まず事業所として大部分が、約九割ぐらいが中小企業、零細企業でしよう、数からいいますと。その中に半分が下請になりますと、その下請の中でも今度指定するものは鉄鋼、織維など若干ですね。したがって、この法律でいま頭の中にみんなが対象としているのはその下請中小企業、小規模企業

○政府委員(吉光久君) 先ほども計画部長からお答え申し上げますように、製造業全体で約六十万あるわけでござりますけれども、そのうち下請企業の数が約三十万でございまして、約五割強になりますけれども、五割程度でございます。そのうち数が圧倒的に多くございますのは、やはり何と申しましても機械でござりますとかあるいは織維製品関係でございますとか、これらあたり実は中小企業数も多うございますし、同時に下請企業の数も七割から八割に近いところまでが、これらの業種における下請企業数でございます。したがいまして、先ほど申しました約三十万の下請企業のうちこの下請企業数の多いところから重点的に取り上げてまいるわけでござりますけれども、これは逐次指定業種の数をふやしてまいるつもりでおるわけでございまして、したがいまして、現在この中の幾つをこの法律の適用対象として取り上げるというふうなところまでの最終的な結論を得ていないのでござりますけれども、たとえば機械関係が指定されれば、それに応じまして機械関係の下請全体で約九万、三十万のうちの九万あるわけでございます。したがいまして三分の一に近いところが指定されるということになりますし、また逐次この指定の分野をふやしてまいりますので、だんだんとその範囲は広くなつてまいるというふうに御了解いただきたいのでござります。

業所を対象にして十五億の予算が消化されようとするのか、そのところをもう少し、ついでですから説明しておいてもらいたいと思うんですよ。

○政府委員 吉光久君 さしあたりすでに準備が整っているものでございますけれども、機械関係を中心でございまして、機械関係の下請企業の数が、先ほどもお答え申し上げましたように、約九万というふうに申し上げましたが、そのうちからさらにたとえば自動車部品でございますとかあるいは工作機械、産業機械、家電関係あるいは計量器、測定器その他重電等を含めまして約五万五千の下請企業を擁するような、それくらいの業種をきしあたり指定いたすつもりでおるわけございまして、大体機械関係の六割程度のものが最初に指定されるということにならうかと思つております。もちろんまだこれは指定までの間に審議会その他の御意見をお伺いする場面がございますので、したがいまして、ある程度の異同もあるかと思いますけれども、現在事務的に準備いたしておりますのは機械関係の約六割がこの初年度に指定されるというふうな準備状況になつております。

○小柳勇君 まあ業者からも要請があるし、継続審議の法案ですから急いできょうここに審議しておりますので、振興基準がまだできていない、業種の指定もはつきりしてないで、もう十二月ですから、三月までに間に合いますか。

○政府委員 吉光久君 この第三条の振興基準につきましては、近代化審議会の議を経るといふことになつておりますので、したがいまして、役所だけの考え方で決定するわけにまいりませんけれども、事務的な準備体制は現在整いつつござります。したがいまして、この法律が成立されました。したがいまして、この法律が完全に活動します。したがいまして、この法律が早急に整えたといふことで、今年のうちにすぐこの法律が完全に活動します。したがいまして、この法律が消化されようとして、今年のうちにすぐにこの法律が完全に活動します。したがいまして、この法律が消化されようとして、今年のうちにすぐにこの法律が完全に活動します。

○小柳勇君 話をもう少しもとに戻しまして、ま

あ諸外国の例を言つては何ですか、先進諸国では、このようなきめこまかい中小企業の保護立法がないにかかりませず、中小企業、零細企業が自主性を持ち、主体性を持つて発展していく。わが国では七年前に中小企业基本法ができた。この基本法の中にも、もういま申し上げたとがみんな書いてあるわけです。しかも、それに近代化促進法なるものもできておる。近代化促進法でもいまおっしゃつたようなことがずっと書いてあるわけですよ。したがつて、そういう法律が完全に消化されていくならば、ここに、この何割かを対象とする下請中小企業振興法なるものがなくとも、労働力の不足の解消とか近代化促進というものはできるのではないかと、基本的にそう思つたが、なぜ重ねて屋上屋的に考えられる下請中小企業振興法なるものをつくるなければならないか。もう一回長官から御答弁願いたい。

○政府委員 吉光久君 御承知のように近代化促進法におきましては業種別の指定をやるわけでございます。したがいまして、たとえば業種別横割り的にそれが集約化あるいは合併あるいはまた業務提携その他のいろいろの規模の利益を追求し、あるいはまた多品種少量生産であるものにつきまして、少品種大量生産の方向へのあるいは設備への歩みを続けているというふうな、そういうふうないわば業種別の横割りで近代化をはかつてま

いふうというふうなことが中心になっておるわけ

でございまして、それはそれとして相当の効果をあげておるわけございますけれども、下請企業の現実の姿を見ますと、こういう業種別の横割りの施策になじまないものというふうなものが現に

あるわけございまして、これはいわば仕事全般を、仕事の流れに沿つて、そこで解決していくか

なければならぬ側面かと思うわけでござります。

けれども、親事業者、一次下請、二次下請あるいは第三次下請、またそれらのものが業種別にいろいろと総合的にからみ合うと申しましようか、入り組み合つておるのが現実の姿でござります。した

られないわけでございます。これは御指摘のとおりでございます。私どもいたしましても、この初年度ということを前提に置きまして、特別ワクを考えておったわけでございます。したがいまして、初年度という特殊事情のない来年度以降において、初年度の数字では足りませんので、業種指定の数、その他下請事業振興計画の提出されるであろう見込み、その他等勘案いたしましたしては、相当大幅な資金を確保してまい必要があります。あるのではないだろうかと思っております。

なお、このワクにつきましては、予算的にそなう公庫等に対しまして、特別ワクは設定されますが、それでも、そのワクをさらに上回った要請があるというふうな段階におきましては、さらに弾力的にそこらの要請にこたえ得るような措置を考えみたいと思います。

○小柳勇君 大臣、いま長官がおっしゃいましたように、金が今年度は初年度でありますから、それでもわざか十五億 来年度は一体どのくらいこの対策としてお考えですか。

○國務大臣(宮澤喜一君) ただいま長官から後

段で申し上げましたように、弾力的措置ができる

るということが前提でございますけれども、予算

要求としては七十億円の要求をいたしております。

○小柳勇君 金の問題はまたあとで論議いたしま

すが、次は親企業ですね、親事業者というものは

どのくらいの数を把握しておられますか。

○説明員(斎藤太一君) 機械工業におきまし

て、先ほど長官がお答え申しましたように下請が

大体九万ございますが、それに対します親事業者

の数は、資本金一千円以上を親事業者と見まし

て算定いたしますと、大体七千社でございます。

○小柳勇君 この場合は一千円以上を親事業者

と見るわけですか。

○説明員(斎藤太一君) この法律の定義におきまし

ては、親企業と下請企業の定義を、親は下請よりも

資本金が大きいもの、逆に申しますと、資本金で見

まして大きいものが小さいものへ製造、修理等の委

託をする場合、その関係を親子関係と見る、こう

いうふうに定義をいたしておりますので、資本金

としては、従業員の多いほうから小さいほうへとい

うふうないわゆる委託関係が、だからだれに行

く出します場合に、すべて親企業になり得るわ

けでございますが、一応統計のとり方といたしま

して、いま一千万円以上で親企業を拾つてみまし

たところ、七千社ございます。

○小柳勇君 この法律は、親企業と下請企業とが

事業計画を話し合いまして金を借りるわけです

が、悪口言いましたならば、親事業者に対する援

助振興法案ではないかという気さえするわけで

す。普通事業をやりますと、やはり自分の下請企

業をちゃんと大事にしておかなければなりません

ものですから、普通ならば親企業が金を借りてき

て、貸して設備する面があるわけですね。そういう

ものをこの法律でもって助けてやる面、今度は

一千万円以上ということありますから、その面

も大事でしようけれども、悪く言えば下請中小企

業振興法じゃなくて、親企業の振興法案ではない

かとも考えるが、それにも金があまりにも少

ないわけですね。したがって金額の増額も考えて

いただきますが、そこで、今までのいわゆる中

小企業の関係法では、資本金五千万円以下、従業

員三百人以下が通説でございますけれども、今度

はその五千万円といたのを、いま一千万円とい

うことまで下がりましたね、これは親企業のほうの

関係でしようが、それは中小企業でも親企業にな

り得ることを言われたことだと思いますね。あ

と、近代化促進法なりあるいは支払遅延等防止法

などとの関連で親企業対中小企業の関係で争いが

起つた場合に、矛盾は発生しないでしょうか。

○政府委員(吉光久君) 本法におきます定義は、

小企業の定義と全く同じでございますけれども、

あくまでも下請関係を近代化しようというふうな

ところにねらいを置いておりますので、したがい

まして中小企業の定義は、近代化促進法で言う中

小企業の定義と全く同じでございますけれども、

下請関係にあるというその関係をつかまえる一つ

の指標といたしまして、資本金の場合は資本金

が大きいほうから小さいほうへ、あるいはまた從

業員だけでは、要するに個人企業の場合におきま

しては、従業員の多いほうから小さいほうへとい

うふうないわゆる委託関係が、だれからだれに行

く出します場合に、すべて親企業になり得るわ

けでございますが、一応統計のとり方といたしま

して、いま一千万円以上で親企業を拾つてみまし

たところ、七千社ございます。

○小柳勇君 この法律は、親企業と下請企業とが

事業計画を話し合いまして金を借りるわけです

が、悪口言いましたならば、親事業者に対する援

助振興法案ではないかという気さえするわけで

す。普普通事業をやりますと、やはり自分の下請企

業をちゃんと大事にしておかなければなりません

ものですから、普通ならば親企業が金を借りてき

て、貸して設備する面があるわけですね。そういう

ものをこの法律でもって助けてやる面、今度は

一千万円以上ということありますから、その面

も大事でしようけれども、悪く言えば下請中小企

業振興法じゃなくて、親企業の振興法案ではない

かとも考えるが、それにも金があまりにも少

ないわけですね。したがって金額の増額も考えて

いただきますが、そこで、今までのいわゆる中

小企業の関係法では、資本金五千万円以下、従業

員三百人以下が通説でございますけれども、今度

はその五千万円といたのを、いま一千万円とい

うことまで下がりましたね、これは親企業のほうの

関係でしようが、それは中小企業でも親企業にな

り得ることを言われたことだと思いますね。あ

と、近代化促進法なりあるいは支払遅延等防止法

などとの関連で親企業対中小企業の関係で争いが

起つた場合に、矛盾は発生しないでしょうか。

○政府委員(吉光久君) 本法におきます定義は、

小企業の定義と全く同じでございますけれども、

あくまでも下請関係を近代化しようというふうな

ところにねらいを置いておりますので、したがい

まして中小企業の定義は、近代化促進法で言う中

小企業の定義と全く同じでございますけれども、

下請関係にあるというその関係をつかまえる一つ

の指標といたしまして、資本金の場合は資本金

が大きいほうから小さいほうへ、あるいはまた從

業員だけでは、要するに個人企業の場合におきま

しては、従業員の多いほうから小さいほうへとい

うふうないわゆる委託関係が、だれからだれに行

く出します場合に、すべて親企業になり得るわ

けでございますが、一応統計のとり方といたしま

して、いま一千万円以上で親企業を拾つてみまし

たところ、七千社ございます。

○小柳勇君 この法律は、親企業と下請企業とが

事業計画を話し合いまして金を借りるわけです

が、悪口言いましたならば、親事業者に対する援

助振興法案ではないかという気さえするわけで

す。普普通事業をやりますと、やはり自分の下請企

業をちゃんと大事にしておかなければなりません

ものですから、普通ならば親企業が金を借りてき

て、貸して設備する面があるわけですね。そういう

ものをこの法律でもって助けてやる面、今度は

一千万円以上ということありますから、その面

も大事でしようけれども、悪く言えば下請中小企

業振興法じゃなくて、親企業の振興法案ではない

かとも考えるが、それにも金があまりにも少

ないわけですね。したがって金額の増額も考えて

いただきますが、そこで、今までのいわゆる中

小企業の関係法では、資本金五千万円以下、従業

員三百人以下が通説でございますけれども、今度

はその五千万円といたのを、いま一千万円とい

うことまで下がりましたね、これは親企業のほうの

関係でしようが、それは中小企業でも親企業にな

り得ることを言われたことだと思いますね。あ

と、近代化促進法なりあるいは支払遅延等防止法

などとの関連で親企業対中小企業の関係で争いが

起つた場合に、矛盾は発生しないでしょうか。

○政府委員(吉光久君) 本法におきます定義は、

小企業の定義と全く同じでございますけれども、

あくまでも下請関係を近代化しようというふうな

ところにねらいを置いておりますので、したがい

まして中小企業の定義は、近代化促進法で言う中

小企業の定義と全く同じでございますけれども、

下請関係にあるというその関係をつかまえる一つ

の指標といたしまして、資本金の場合は資本金

が大きいほうから小さいほうへ、あるいはまた從

業員だけでは、要するに個人企業の場合におきま

しては、従業員の多いほうから小さいほうへとい

うふうないわゆる委託関係が、だれからだれに行

く出します場合に、すべて親企業になり得るわ

けでございますが、一応統計のとり方といたしま

して、いま一千万円以上で親企業を拾つてみまし

たところ、七千社ございます。

○小柳勇君 この法律は、親企業と下請企業とが

事業計画を話し合いまして金を借りるわけです

が、悪口言いましたならば、親事業者に対する援

助振興法案ではないかという気さえするわけで

す。普普通事業をやりますと、やはり自分の下請企

業をちゃんと大事にしておかなければなりません

ものですから、普通ならば親企業が金を借りてき

て、貸して設備する面があるわけですね。そういう

ものをこの法律でもって助けてやる面、今度は

一千万円以上ということありますから、その面

も大事でしようけれども、悪く言えば下請中小企

業振興法じゃなくて、親企業の振興法案ではない

かとも考えるが、それにも金があまりにも少

ないわけですね。したがって金額の増額も考えて

いただきますが、そこで、今までのいわゆる中

小企業の関係法では、資本金五千万円以下、従業

員三百人以下が通説でございますけれども、今度

はその五千万円といたのを、いま一千万円とい

うことまで下がりましたね、これは親企業のほうの

関係でしようが、それは中小企業でも親企業にな

り得ることを言われたことだと思いますね。あ

と、近代化促進法なりあるいは支払遅延等防止法

などとの関連で親企業対中小企業の関係で争いが

起つた場合に、矛盾は発生しないでしょうか。

○政府委員(吉光久君) 本法におきます定義は、

小企業の定義と全く同じでございますけれども、

あくまでも下請関係を近代化しようというふうな

ところにねらいを置いておりますので、したがい

まして中小企業の定義は、近代化促進法で言う中

小企業の定義と全く同じでございますけれども、

下請関係にあるというその関係をつかまえる一つ

の指標といたしまして、資本金の場合は資本金

が大きいほうから小さいほうへ、あるいはまた從

業員だけでは、要するに個人企業の場合におきま

しては、従業員の多いほうから小さいほうへとい

うふうないわゆる委託関係が、だれからだれに行

く出します場合に、すべて親企業になり得るわ

けでございますが、一応統計のとり方といたしま

して、いま一千万円以上で親企業を拾つてみまし

たところ、七千社ございます。

○小柳勇君 この法律は、親企業と下請企業とが

事業計画を話し合いまして金を借りるわけです

が、悪口言いましたならば、親事業者に対する援

助振興法案ではないかという気さえするわけで

す。普普通事業をやりますと、やはり自分の下請企

業をちゃんと大事にしておかなければなりません

ものですから、普通ならば親企業が金を借りてき

て、貸して設備する面があるわけですね。そういう

ものをこの法律でもって助けてやる面、今度は

一千万円以上ということありますから、その面

も大事でしようけれども、悪く言えば下請中小企

業振興法じゃなくて、親企業の振興法案ではない

かとも考えるが、それにも金があまりにも少

ないわけですね。したがって金額の増額も考えて

いただきますが、そこで、今までのいわゆる中

小企業の関係法では、資本金五千万円以下、従業

員三百人以下が通説でございますけれども、今度

はその五千万円といたのを、いま一千万円とい

うことまで下がりましたね、これは親企業のほうの

関係でしようが、それは中小企業でも親企業にな

り得ることを言われたことだと思いますね。あ

と、近代化促進法なりあるいは支払遅延等防止法

などとの関連で親企業対中小企業の関係で争いが

起つた場合に、矛盾は発生しないでしょうか。

○政府委員(吉光久君) 本法におきます定義は、

小企業の定義と全く同じでございますけれども、

あくまでも下請関係を近代化しようというふうな

ところにねらいを置いておりますので、したがい

まして中小企業の定義は、近代化促進法で言う中

○小柳範君 次は、この法律ができますと、今までよりも一そく親子の関係が緊密になりまして、大企業が中小企業、小規模企業を引っ張り回し、拘束し、自主性をなくするような結果になりますが、せぬか、そういう心配をいたしますが、この点はいかがでしようか。

○政府委員(吉光久君) この法律があくまでも下請企業につきましてその自主性を確保させようとお思ひますので、ただいまのような御懸念あるかと思いまして、拘束し、自主性をなくするような結果になりますが、それとも、法律の運用におきまして十分に注意をしてまいりたいと思うわけでございます。

その第一は、第三条の振興基準の作成についてでございます。この振興基準の作成におきまして、従来にあるやうないわゆる下請関係というものを近代化するそのための基準をここで策定いたしました。これを公表いたすわけでございます。その中に十分にそういう観点からの基準を盛りまして、一般に公表し、また、親事業者にも順守してもらうというふうなことを考えておるわけでございまます。

それから第二に、振興事業計画の作成にあたりまして、個別的な親事業者と下請事業者とで計画を作成をつくるというふうな方向をやめまして、下請事業者の組織体でございます事業協同組合と親事業者で振興事業計画を作成する、こういう方法を用いましたのも、やはり組織の力で親事業者と話し合いを進めてまいるということが非常に重要である、またそれが下請事業者の自主性が確保されるもとであるというふうなところから、そういう規定のしかたにいたしたわけでございます。それから同時にまた、第五条の振興事業計画を審査するにあたりまして、その承認の基準があるわけでございますけれども、その承認の基準の中で、こういうふうな事項を達成するのに必要な適格性を有するものであることを承認基準に入れることでござりますけれども、その承認の基準の中で、こう者のための組織である事業協同組合であるかどうかがどうかという点についても、この一号の「適格性を有する

したいというふうに考えておるわけでございま
するものであること』といふところで審査をいた
中で、衆議院のほうで御修正いただきました
『組織化の推進に関する事項』といふな事項
も振興基準の中で定めることになつておりますの
で、こういうふうないろいろな手段を通じまして
下請の自主性確保ということにつとめてまいりた
いと考えます。

○小柳勇君 いまおっしゃいました衆議院修正の
第三条の二項の五号、「下請事業者の組織化の推
進に関する事項」というのがござりますけれど
も、この点、もう少し詳しく御説明を願いたいと
思います。

○政府委員(吉光久君) 中小企業者、特に下請事
業者につきまして、これが健全な育成をはかりま
すために、やはり自主的な組織化が進められて
まいるということが非常に重要な事項にならうか
と思うわけでございます。ともすれば組織化をす
ることにつきまして親事業者があるのは妨害行為
に出るというような事例も全然ないわけではない
わけでございます。そういう意味から、親事業者
に対しましては、下請事業者が組織化を推進する
にあたりまして、これに対する妨害工作といふ
なことをやつてはならないし、同時にまた下請
事業者も、真に自分の問題として組織化を進めて
まいりというふうなことが必要になつてまいろう
かと思うわけでございまして、そういうふうな一
般のあるべき姿につきましてこの振興基準におい
て規定をいたしたい、こう考えております。

○小柳勇君 時間が足りませんので詳しく論議で
きませんが、中小企業基本法の十三条にも「事業
の共同化又は相互扶助のための組織の整備」云々
と書いてあるわけです。これに「必要な施策を講
ずるものとする」と書いておりますのに、なおい
ままで不備だつだからこういう修正が出たものと
思ひますから、この組織化の推進に関する事項につ
いては十分
ひとつ前向きで強力な対策を立てていただきたい

と思います。それが自主的な下請中小企業の一番大きな発展策だと思います。

そこで、この下請ということばを非常に気にする人がおるわけです。この前、八月ころ、私のほうの県の関係者、市の関係者及び業者の団体を集めてこの法案についていろいろ討論会をやりましたときに、現在完全な下請事業なんていうものはございませんよ、したがって下請中小企業と言わないで、協力中小企業くらいのところにしておいてくれぬか。たとえば安川電機などは安川重機協力協同組合というのがあります。略号を安協といふのですけれども、下請企業なんて言わないのでですよ。それは下請の人も言いますし、県や市の担当官もそういうことを言っていました。現在完全な下請なんていうのはないですから、下請中小企業と言わないで、協力中小企業振興法案ぐらにひとつ法案の名前を変えてくれぬかという切なる声がございました。これはきょうは間に合いませんから、次の機会に……。ほかの関連法がありますから、関連法の修正も一緒にやらなければなりませんから……。そういう発言があつたということを御記憶願いたいと思うのです。

そこで、親と子との関係を公平にするためには振興協会を強化しなければならない。衆議院のほうでもそういう決議が出たようですが、振興協会を強化する方法についていかようにお考えでございますか。

○政府委員(吉光久君) 現在下請企業振興協会は全国で十五あるわけですが、下請企業の多い地域から逐次数をふやしておりますが、それらの増設はもちろんでござりますけれども、今度の法案で特に衆議院のほうで御修正になりました。新しくつけ加えられました事項等が処理されるにふさわしいような機構を考えなければならぬのではないかと思っておるわけでござりますが、特に苦情または紛争についてのあつせん

または調停につきまして、新しく衆議院のほうで修正追加されたわけでございますが、この苦情紛争のうちで直接的に下請代金支払遅延等防止法に関連する部分につきましては、これは申し上げるまでもないわけでござりますけれども、公正取引委員会と非常に強力な行政機構のほうで処理していただくことになっておりますので、その部面はこの中には入ってこないものというふうに考えておるわけでございますが、その他につきましてのあっせん、調停等についての仕事がここに新たに付加されてまいったわけでござりますので、したがいましてそれにふさわしい機構というふうなもの、さらにその内容に応じて早急に結論を出したいと思っておるところでございます。さしあたりの問題といいたしましては、現にございます振興協会の強化につとめますけれども、同時にまたこの仕事をやるにふさわしい内容、人的構成といふうなものにつきまして早急に運用基準で強化策を考えてまいりたいと考えます。

○小柳勇君 これは大臣にお聞きおき願いたいと思うのですが、現在、振興協会が十五あるというのですが、少なくとも各都道府県一カ所くらいずつはあってしかるべきじゃないかと思いますし、しかもそれがいま民法の公益法人でございますが、特殊法人にして強力な協会にしなければ、せっかく法律ができましたも、公正取引委員会だけでは十分な法律の監視ができない、活用ができるないのではないかと思います。したがつて下請企業振興協会の強化指導について、長官から答弁いただきたまなければども、大臣からも御答弁願つておきたいと思います。

○国務大臣(宮澤喜一君) 御指摘の趣旨については実は私も同様に考えておりまして、ことに衆議院におきまして十一條の御修正がありまして、二号に「下請取引に関する苦情又は紛争について相談に応じ、その解決についてあっせん又は調停を行なう」という御修正がございました。この「解決についてあっせん又は調停」は、いわゆる法的な強制力を伴つてはおらない趣旨の御修正と思ひ

ますけれども、行く行くはそういうことに発展する、あるいはすることがむしろ好ましいことであるかもしれません。そういうことになりますと、この法人格というものについてもおのずから考える必要が出てくるであろう。ともかくただいまの段階でも、この振興協会というのは全国に、しかも権威のある姿で育成強化をしていかなければなりません。このようになってまいりたいと思います。

○小柳勇君 次は、下請代金支払遅延等防止法の運用の問題でござりますけれども、この法律はほ

とんどざる法であるという意見が強いわけです。でも、これは公取のほうでもあるいは通産省のほうでもいろいろ監視してもらつておると思ひますけれども、現在親企業で一千万円以上の延べ払いを要求するところもある。公取などに報告する義務を商工中金などが負つたらどうかと、たとえば手形について、金融機関ではわかるはずであるから公正取引委員会などに報告して、そうして直ちに支払い遅延をさせないような方向にする、こういうようなことが意見として出ているのですけれど

も、中小企業庁長官及び公取委員長から意見を聞きたいと思います。商工中金などが報告すべきである、こういう意見が強力に出ております。
○政府委員(谷村裕君) ただいま、ざる法であるというような意見もあるというふうに言われましたのですが、私どもいたしましてはこの法律の運用をできるだけ一生懸命にやるつもりで、年に相当数の調査あるいは指導勧告等の実績もあつてございます。しかし、なおかつ運用をさらに強力に進めてまいりたいと思っております。御指摘のポイントは、いかにしてそういうたとえば悪手形を出したような実態をつかまえるか、あるいは現実にまといへん支払いがおそいというような実態をつかまえることができるかということをごらうかと思います。私どもいたしましては、報

告義務を課すというふうな形のものは、やはりいかがかとまだ思っておりますけれども、広く協力者あるいは協力団体というものを現在においては活用いたしております。中小企業の方々のつくつていらっしゃる団体、あるいはその団体の方ではないけれども、地方でそういう問題について非常に熱心にやっていらっしゃる方、かような方々を私どものいわば協力者としましてそういう方に集まらいたしたり、あるいはそういう方々からいろいろ事情を伺つたり、個別のケースを、場合によれば申告していただく、本人じやなかなかできない場合でも、わきからしていただく、さうなことをいたしております。したがいまして、たとえば商工中金というふうに言われますけれども、ある意味でそういうことの御協力をいただく先として、中小金融をやっておられるようなところを考えるということも実行上私どものやり方として考えていくができるのではないか、かよろしく思つております。

おっしゃるかもしれませんけれども、私たちも強化も大事かと思いませんが、行政各部、各庁それぞれがやはりこういった問題についての体制を整備していくだく、公取委員長が横つちょいて何かやましいことを言うと言うことじやなしに、行政各部、各庁全体がそういう姿でひとつ動いていくようなふうをいたしませんと、これから行政組織の上からはなかなかむずかしいのじやないかと、さような気持ちを私は持っております。○小柳勇君 総理大臣の答弁みたいなことですが、各省ともに事あるごとにわれわれもぶち当つてまいりますから、ひとつ公取のほうも強化するような方向で活動してください。

それから下請取引改善協力員というのがおられる。この制度を知つておるのがあまりおらぬのではないか。現在全国で五十人の協力員が年間三千円の謝礼金で年に一、二度集まって下請法の運用などについて意見を聞いておるようです。この際、このような制度があるから、思い切って人員を増加して手当を支給して、振興協会とも連携を保ちつつ下請企業の自主的発展を援助する体制をつくるべきではないか、こういう強力な意見がございますが、いかがでございますか。

○政府委員(谷村裕君) おっしゃるとおりだと思います。私、先ほど申しました意味で、わざかにまだ五十人という程度のいわゆる公取モニターでございますが、できるだけそういう方々を広げて、そうしてさつきお話を出ておりました、おれの繩張りだ、おれのモニターだということではなしに、たとえば中小企業庁のほうでいろいろ協力団体、協力会のようなものを、さつき申されたような協会でございますか、そういったようなものも整備されていくならば、そういうところもみんな一緒になって中小企業関係のあるいは下請関係のことやるようにならなければならない。私どもとしても、私のほうのそういう協力者をさらに活用していくようにつとめたいと思います。

○小柳勇君 通産大臣、いまの具体案でなければどうかあるんですからもうちょっとこれを

活用して、五十人でなくして、この際人員をふやしても予算をつけて、そうしてただ意気込みだけではなくて、もつと前向きに下請中小企業振興のために働くでもらうという体制をつくってもらいたいと思います。同時に、最後でございますが、冒頭でお話をありましたように、諸外国では法律よりもむしろ金融措置で中小企業を守っているんです。だからこの法律も大事ですけれども、もうちょっとちやなことは言わぬで、そうして金融の面でもっとカバーしてやれば、親子関係などの自主的な発展ももつとスマートにいくのではないかと思います。そういうところが一番中心じゃないかと思う。私もずっと諸外国を見て歩きまして、大企業と中小企業との対立などというものはあまりないんですね。よくさぐってみますと、法律はないけれども、政府も財界も一体となって中小企業や手工業者を金融の面でカバーし、税制の面でカバーしておる。そういうことでおのずから大企業に堂々と立ち向かっておる姿を見てまいりましたので、そういう面でもひとつこの法律ができると同時に、体制を整えて施策をつくってもらいたいと思いますが、いかがございましょう。

○國務大臣(宮澤喜一君) それは確かに私も御指摘のとおりだと思います。よく私ども中小企業関係の金融三機関ということを申し上げるわけですが、ざいますけれども、そうしてこの年末にもまた貸し出しワークをふやしたりしておりますが、実際はそういう金融機関に、中小企業ことに小企業開拓のとおりだと思います。よく私ども中小企業開拓のとおりますが、出入りできるかどうかということがありますけれども、どうかといふことになりますと、たいへんやはり帳簿だとかなんとかいうむずかしいことになる場合も多いのです。これは私はやはり中小企業の経営指導といいますか、経理まで含めまして、そういうまた指導員がおるわけでございますけれども、そういうことを進めさせてまいりませんと、なかなか政府の施策が実際の末端まで届かないという、そういう例をしばしば私どもも見ておるわけでございますから、そ

ういう指導なり改善のための教育なりということは、もつとつとめていかないといけないと思います。法律よりは金融ということは、言われたところなんですねけれども、これもまたわが国の一つの多少おかしなたでまえであります。法律ができるとそれと伴つて金融のほうの別ワクであるとか特利であるとかいうことが可能になるような、そういうことも実は考えまして今回御提案をいたしました。どうなわけでござります。

やりなさい」ということがいいのではないか、これはたとえば適切でございませんがということで申し上げました。この法律案が下請中小企業の自主性確保のために親企業にある程度の協力をさせるということについて、それはむしろ親企業のほうになるのではないかという御批判がときどきあるわけでございますが、この法律の中では親としてすべきこと、さりとてそれを越えてしてはならないこと、それからまた一つの下請関係に入った場合に、他の人間との関係ができるのを一方の親は

ふうなことでございまして、景気のバッファーにな
りうるが一六・七%でございます。だんだんと下請企業の独自の存在分野といふものが確立されてしまいまして、その専門分野といふものを利用することが、親企業にとつても効率的なものであるというふうな、そういう角度から下請企業を利用しておるという例が多いのではないだら
うかと思います。

○矢追秀彦君 いまの統計は親企業でとらえた方
けでしよう。逆の下請企業から、どういうふうに業
を利用しておるという例が多いのではないだら
うかと思います。

いすれかといえば、取引関係を強化しながら独立専門化の方向に入つてまいりたい、こういうふうな回答のほうが多いようでございます。

それから、ただいまの御指摘の不況との関連の問題でございます。実は、ともすれば、しわが正請事業者のほうに寄りがちでございますけれども、今回はそちらの弊害を除去いたしますために、順守基準あるいは振興事業計画等におきましても、発注分野の明確化でございますとか、あるいはまた発注方法の改善というふうなことを順守事項と

Digitized by srujanika@gmail.com

○小柳勇君 終わります。
○矢追秀彦君 小柳委員のほうからかなりきめの
こまかい質問が出ましたので、私のほうはまた観
点を変えまして、ダブる点もあるかと思いますけ
れども、初めにこの下請中小企業振興法の第一条
にある「下請関係にある中小企業者が自主的にそ
の事業を二つ、三つに分けて、

妨害してはならないということ、そういうようなことを随所に実は規定をいたしまして、そういう関係の中から下請企業が独自性を確立していくという構想につきまして、ただいま御質問の点は各所に実は配慮しておるつもりでございます。

利用されておると感じておるか、そういうのはございませんか。両方合わせないと、はつきりしないたい。——なければ、あとでもよろしいですが、ありますたらあとでお願いしたいと思います。

いま、そういうふうに変わつておるという点は私も全然否定するわけではございませんけれども、

してきめてまいりたいと思うわけございまして、これは、特に急に外注がとめられる、あるいはまた急に数字が小さくなるというふうなことになつたのでは、下請の眞の意味の近代化ができないと、いうところに着目をいたしておりますわけございまして、発注が平準化してまいること、あるいはま

の事業を運営」する。この自主的な運営。先ほどもいろいろお話をございましたけれども、これは完全にこの自主性というものが貫かれるという保證は私はあまりないんじやないかと、このように思いますので、まずこの自主性を重んじられるということは、どういうふうなことでこの法律の中ではうたわれておるか、まずそれを聞きたいと思

○矢追秀彦君 親企業が下請企業を利用する要因について、どのようにお考えですか。

「理事大谷藤之助君退席、理事竹田現照君着席」

○政府委員(吉光久君) いろいろの要因があるわけでございます。今回の中小企業白書でも、最近の親企業はどういうふうな意識から下請企業を

やはり実際景気のバッファーに使っていないといつても、不況になつた場合は、やはりそういう問題が出てくると思うわけです。今回のこの法案の中では、この景気のバッファーとして利用されないという歯どめといいますか、そういう点はうたわれておるのでしょうか。

た長期の発注にどんどんとなつてまいること、すべて望ましい事項でございますので、そういう点につきまして、この振興基準には盛つてまいりたいと考えておるわけでござります。したがいまして、そういうことを前提にいたしまして、個別、具体的な親事業者と下請協同組合との間に振興事業計画が組まれるわけでござりますけれども、その中

○國務大臣（宮澤喜一君）　この点は先だっても申し上げましたので、あるいは繰り返しになれば恐縮でございますが、先だって、たとえば、例は必ずしも適切ではございませんかもしれません、まあ植民地が宗主国から独立するときに云々といふことを申し上げました。で、戦争によって独立するのも一つの方法でございますけれども、できることならば両者が話し合いの上で独立をしていくこと、いうことのほうが歴史的にも望ましいケースが多い。その場合は、何といっても今まで縁が深うござりますから、宗主国のほうが一番事情がわかつておつてそのプログラムを書いてやる、それを手伝うというようなことは好ましいでございましょう。そうして独立をして、もう宗主国にぶらさがらずについにあつちこつちと自由にひとつ貿易も

使っておるかということにつきまして御報告を申し上げたところでございますけれども、従来の例からいきますと、いざれかといえば下請企業を景気のバッファードに使う、そういうふうな観点から下請を使い、あるいはまた単価の切り下げと申しますか、そういうふうな観点から下請を使うといふような例が多かつたわけでございますけれども、だんだんと昨今はそちらの様相が変わってまいっております。これは四十三年に親企業に対しまして、その外注理由について調査いたしたところでござりますけれども、一番大きい回答は、まず設備なり労働力等が節約できるというものが七・五%でございます。また相手方のほうに専門技術があるために、そのために下請を使つてあるという、下請の専門技術というふうなことを尊重いたしておりますのが五四・九%でございます。こういう

の御質問に対してもお答えさせていただきたいと思
います。

実は、手元に持つております下請構造調査でござ
いますがけれども、いろいろの意識があるわけで
ございますが、やはりその中で注目すべきものは、
将来独立専門化の方向に持つてまいりたいと、そ
の手段といたしまして二つの方法があるわけでござ
ります。一つは、共同化、協業化によりまして
独立専門化への道を歩みたいというふうな、そうち
いう関係と、それから、やはり大きな会社との取
引関係を強固にしながら、だんだんと独立専門化
の方向に進んでまいりたい、この二つの意見が出
ておるわけでございます。

「理事竹田現照君退席、理事大谷藤之助君着
席」

におきましても、そういう事項は重要な要素として取り上げてまいりたいと考えておるわけでござります。したがいまして、ここらの運用を通じまして、従来のように急に外注を切る、急に外注を減少してまいりるというふうな、そういうふうなことが行なわれることによりまして下請企業に重大な影響を及ぼすという面が多かつたわけでございますけれども、そこらの姿勢を正してまいりたいと考えます。

○矢追秀彦君　いま、そういう景気のパッファーに利用されないための基準あるいは振興事業計画の設定ということを言われましたが、じや、その計画が不況の場合に変更されなければならない、そのときには届け出をして承認を受ける、こうなつておるわけですが、そういった場合、変更を承認する、しない、その辺の基準といいますか、判断

は、何を基準としてされるのですか。

○政府委員(吉光久君) 御指摘のよう、七条で振興事業計画の変更についての規定があるわけですがございまして、「事業計画を変更しようとすることは、主務大臣の承認を受けなければならない。」ということと、承認が必要になつてまいるわけでございまして、この発注分野でございますとか、あるいは発注方法というふうなものは、実は振興事業計画のいわば中核をなすものでございます。したがいまして、こういうふうな事業計画ができるました後に、新たに相当の技術革新等があるような、そういう理由がある場合を除きましては、この変更の承認は輕々に行なわるべきものではないというふうに考えるわけでございまして、ただ単に景気が悪くなつたからというふうな、そういうふうな事情によって変更の承認を申請いたしました場合には、ただそれだけの理由によりましては変更はなさるべきではない。したがいまして、変更についての承認は行なわない、こういうことで考えてまいりたいと思っております。

○矢追秀彦君 そうすると、最初下請の組合と親企業が話し合いをして、その事業計画ができて、そういう点がきちっとしておれば、安心するのもあれですけれども、極端に言いますと、将来の不況というものがいろいろ取りざたされておても、下請企業としては安心して仕事をしてよいと、こう考えてよろしいですか。

○政府委員(吉光久君) まさに、そういう親事業者の協力を前提にいたしまして、こういう振興事業計画を作成するということでござります。そちらの親事業者の発注分野が明確にされ、あるいは発注方法が具体的に提示されておるというふうなことを前提にいたしまして、設備の近代化等が行なわれてまいるわけでござりますので、したがいまして、その中核がくずれるような形での計画の変更ということについては、承認はいたしませんということを申し上げたわけでございまして、少しがいまして、從前と違いまして、下請はここらの振興事業計画が作成されることによりまして、

○矢追秀彦君 この下請企業が、だんだんこの法案に言われているとおり強くなってきた場合、その取引先をやはり広めてくると思うのですけれども、一たんその親企業の系列に入つて仕事をしておつて、能力がかなりゆとりができた場合、やはりほかとも仕事をしたい、取引をしたいということが出てきた場合、この親企業からの妨害といふか、そういう点に対する歯どめというのは、これはうたわれておるでしょうか。

○政府委員(吉光久君) 確かにお話のように一つの企業が自主性を持ってまいりますためには、それぞれの企業がそれぞれ経営を多角化していく。要するに取引の相手方を多角化してまいりたいのですが、真に自主性を持ち得るゆえんになろうかと思うわけでございます。そういう意味から実はこの振興基準の中におきましても、そういう下請企業が他の企業者と取引することについて親側は妨害してはならない趣旨の振興基準を定めてまいり定めていくつもりでおるわけでございます。間々ややもしますと、そういうふうな親の妨害行為があるということを伺うわけでございますけれども、やはりこの法律が下請関係を近代化しようということをねらいとしておりますので、この第三条の振興基準におきまして明確にうたうと同時に、また同時に振興事業計画が作成されるようなそういう事業体につきましても、そこでの自主性確保がどうなつておるかという点につきまして、これを承認するにあたりまして慎重に見てまいりたいと考えます。

○矢追秀彦君 いまの問題ですが、悪く考えますと、親企業がよその仕事はできないような、そういうような計画、あるいはそういうような基準をつくってしまう。そうすると、実際圧力的な防害とか、もう仕事をやらぬぞとか、そういうことではなくて、そういうもとからそういうふうな計画を、基準をつくってしまう、そういうケースが出てくるのではないか。そういうふうな場合に対し

○政府委員(吉光久君) もともとこの第三条の振興基準の中で、一般的に親事業者と下請事業者とのあるべき姿ということについて規定をいたしましたが、そこでございまして、いまのような下請事業者が多角化することについて親事業者あるいは下請事業者の指導、助言に当たっては、この振興基準で明定いたすつもりでいるわけでございます。この明定されました振興基準を前提にいたしまして、それぞれの主務大臣は親事業者あるいは下請事業者の指導、助言に当たっては、この振興基準で明定いたすつもりでいるわけでございます。いまして、そこらを中心にして一つの行政体系が出来てまいるわけでございますが、また、ここらに掲げました振興基準は、同時に五条のほうの個別具体的な振興事業計画を承認いたします場合の承認基準としても引用されでおるわけでございます。したがいまして、この振興基準に合わないそういう現実の事業計画が出てまいりました場合には、それはその点において承認されないとということになるわけでございまして、その点につきまして現実の審査にあたりましては十分配慮してまいりたいと考えます。

○矢追秀彦君 時間がありませんので次の問題に入りますが、下請企業振興協会、これは現在十五カ所ありますけれども、その人員とそれから業務の実績についてお示しを願いたい。

○政府委員(吉光久君) 現在下請企業振興協会は下請業者の現実の数字の多い県を中心にいたしまして十五振興協会が設けられております。この中には一都道府県のみならず二府県にまたがつて一つの振興協会で仕事をしておる協会もあるわけでございまして、その職員の数は合計いたしまして九十三名でございます。

その業績でござりますけれども、これは從来主として下請取引のあっせんを中心とし、そのほかの指導、相談業務に携わっているわけでございますが、本年の九月末にこれらの協会であっせんいたしました件数は約一万六千件でございます。また相談件数は約一万件というふうなことでございま

○矢追香彦君 まあ相当の成果をあげておると言
われましたけれども、いまの一萬六千件とそれから
一ヶ月で二カ所ですが、いままでの全部の全
業所別のデータというものを私ども持っております
ので、ありましたらまたあとでいただきたい
のですが、実際の数というのはそういうふうに分
けますと非常に少ないのではないか、こう考える
のですけれども、相当の実績といま言われました
けれども、私はちょっとそういった点で非常に少
ない。ということは、ここへはあまりみな行かない
かと思うのですね。要するに仕事をもらう相談、
親企業の仕事をもらいたいというような場合に、
やはりいろいろなほかの機関というより、むしろ
いろいろなつてをたどつたり、そういうようなこ
とでの折衝というのが多くて、この協会を通して
きっちりとした仕事をもらうという例はほとんど少
ないのでないか。したがつて、金額が非常に少
ない、こういうことが言えるのじやないかと思う
のですが、その点はいかがですか。

○政府委員(吉光久君) 御承知のとおり、いまも
お話をの中にございましたように、この振興協会が
できました最初が四十年でございます。逐次全国
的に数があえていったわけでございます。振興協
会ができました経緯は、やはり三十九年、四十年
の不況というものを前提にいたしまして、下請企
業のほうで仕事をさがしてもなかなか仕事が入ら
ないというふうな、そういう状況のもとにスタート
いたしたわけでございます。したがいまして、景
気の下降期におきましては相当の仕事をこういう
振興協会を通じましてあっせんをしてまいるとい
うふうなことが多かつたわけでございます。現在
もこれは親事業者あるいは下請事業者が、この振
興事業協会をこういうふうなことでこうというふ
うな登録をいたしておりまして、そのつど仕事に
ついてのあっせん依頼が親事業者あるいは下請事

業者双方から出てまいりておるわけでござります。現実にこの振興協会があつて、そこで仕事のあつせんをしてもらつたというふうなことで、この振興協会について相当喜んでおられる下請事業者の方々も多いよう私ども聞いておるわけでござります。何分そういう親事業者と下請事業者との間の連絡パイプとしての仕事のあつせんでございまして、この振興協会の事業内容も、今まで以上にできるだけ広域化してまいることが非常に重要な要ではないかと思うわけでございまして、その点さらに将来の振興協会のあり方といたしまして、できるだけ仕事内容を広域化してまいりたいという方向で進みますならば、従来にも増してその成果をあげることができるのはないかと考えます。

○矢追秀彦君 この中の人員の問題でありますけれども、たとえば大阪を例にとりますと、役員の構成が十五になつております。ところが、いま四

十五年の十月現在で大阪の指導員が六名、それから補助員が六名、計十二名、役員のほうは数が多いわけです。これは愛知におきましても名古屋においての指導員が六、補助員が五、富山が含まれておりますが、計十一名、役員のほうは二十三名

こういうふうに役員ばかり多くて実際やる人の数が非常に少ない。こういうふうなことでは、私は実際の業務というのは、はたしてどれだけ円滑に

おいてのこの事情をどう考えておられるか、もし改善されるとするならばどういう方向を考えておられるのか、その点をお伺いしたい。

○政府委員(吉光久君) 現在、御指摘になりまし

た大阪あるいは愛知の例でござりますけれども、これらはいずれも財団法人でございまして、ほとんど県のほうで出捐をいたしまして財団の寄付行為をいたしまして、おいたしましておる協会でございます。

確かに役員の数、大阪の場合十五名というふうに多いようでござりますけれども、専任はわずかでございまして、ほとんど非常勤の役員というのを中心になっておるわけでござります。職員はこれ

は専任の職員だけでござります。大阪の場合におきまして十三人、これは指導員が七名と指導補助員が六名ということで十三名いますけれども、これは専任の指導員でございます。ただ、今回の法律の改正によりましてこの振興協会の業務内容につきましてさらにその拡充が行なわれたのでござりますので、この法案の成立を契機といたしまして振興協会の人的構成につきまして、与えられました指導内容にふさわしいように再検討をいたしましたといふことです。

○矢追秀彦君 この振興協会に対するいわゆる親企業側からの見方はどういうふうに見てゐるのか

また、どういうふうに協力をしておるのか、また

この法律案ができた後は、これに対しても大きな協力を親企業にやらせる自信がおありなのか、その

点いかがですか。

○政府委員(吉光久君) 親企業によりましている

いろいろ違う点があるわけでござりますけれども、

昨今のよう仕事量を継続して維持してまいりま

すためにどうしても下請企業につきましてその拡大充実をはかつていかなければならぬというふ

うな、そういう状況におきましては、親企業も積

極的に振興協会を利用いたしておりますが、

おおむね親事業者が振興協会に登録事業者として登録をいたしております。それからあつせんをしてもらいたい下請事業者のほうも振興協会のほうに登録をいたしております。その登録をいたしております事業者が振興協会のほうに対しまして、下請企

業者に要件を示しましてあつせんを依頼をしてまい

るわけでございまして、その要件を振興協会のほう

では聞いた上で、その要件に合うような下請を紹介いたすわけでござりますけれども、相手方の

内容によりましてはさらにその要件について下請

ございます。

○矢追秀彦君 いまの中小企業のほかの施策との

結びつきなんですが、これは実際いま口で

は言われましたけれども、具体的にどういうふう

ございまして、親事業者としてもこの振興協会に

ついて、そういう意味で仕事のあつせんという点

につきまして從来相当の関心を持つておつたとい

うことができるのではないかと思います。

それからもう一つ。相談に来た場合、登録をして

いる下請企業が非常に力が弱くて、とてもあつせ

んできるようなものではない、そういう場合はそ

れに対してはどういう指導をされるのか、あるい

はどこかほかで何かの処置を講ぜられるような方

はどこかほかで何かの処置を

等の経営指導員の指導業務、同時にまた各都道府県にございます総合指導センターとの指導業務、これらと密接な連携をもってやつておるわけでござります。この振興協会に登録された下請事業者に対する指導業務は、さらにそれと関連して考える必要があるうかと思うわけでござります。同時に、また、それぞれのセンターにおきましては、これはそれぞれの都道府県の商工課の仕事としてやつておるところもございますけれども、こういう零細中小企業に対しまして、いわゆる機械貸与制度というふうな制度を運用いたしておりますし、あるいはまた設備近代化資金というものの補助をいたしておるわけでございますので、そこらの有機的な連携のもとに、いま御指摘ございましたような資質の向上につとめてまいる必要があろうかと思ひます。

○矢追秀彦君 大臣にお伺いしたいんですけども、いまの点と、結局中小企業基本法ができたのは昭和三十八年で、もう七年にもなるわけですから、中小企業に対する対策はいままでいろんな面からやられてきたわけです。相当いろんな法律もありますし、かなり予算の面でもお金も出でるわけです。ところが、いまだにやはり中小企業の問題というのは古くて新しい命題といいますか、いまなお問題はいろいろあるわけですし、現実にいまの日本経済の中において非常に重要なポイントを占めながらも、力はまだまだ弱い。今回ひとつこの下請を育てようとされてつくられたんすけれども、結局その中小企業対策というものが、やはりいまの状態から見ますと、案外大企業というものがどうしても優先してくる。結局今回できた法律案でも下請企業を強めて実質的な事業活動ができるよう、それを育てると言われますけれども、へたな運用になれば、結局逆に親のほう、特に一番そのもとである大企業というものに完全に系列化をされてしまつたり、利用されてしまう。そういう面が私は必ず出てくるんじやないか、そういう点で中小企業、先ほども小柳委員からもかなりこの問題についてありましたけれども、中小

企業というものを今後どのように持つていかれるのか、それから先ほど長官からお答えいただきましたけれども、その横の連携といいますか、いろんな施策の連携ですね。これはもつとスマートで私はいかなければいけないと、こう思うんですけれども、その点はいかがでしょうか。

○國務大臣（宮澤喜一君） まず、前段の問題でござりますけれども、幸いにして十数つかの下請企業振興協会というものがございますので、この法律案では現にあるそれらの協会に対して必要なと思われる規定を十一条、十二条にも設けたわけでござりますけれども、もし現にこういう民法三十四条の法人がございませんでしたら、この法律でこういう協会のようなものをつらなければならなかつたのではないかという程度に私どもこの振興協会というものの役割りを重視したいと思います。そういう意味で、先ほどから御指摘のありますように、今後全国各都道府県にこういうものができ、そうして信頼される事業、業務の運営をいたしますように積極的に行政指導いたしていきたいと考えておるわけでございます。

それから後段の問題は、まさに御指摘のとおりでございますけれども、冒頭今日申し上げましたように、やはり労働需給の逼迫ということと、それから付加価値あるいは加工工程といったようなものが複雑化して、そこから大きな付加価値が生まれるというような、こういう情勢の変化を背景にいたしまして、中小企業というものがだんだんいわゆる素材でないところの付加価値あるいは情報価値を附加している。そういうところに中小企業でなければできない仕事というものがだんだん出てきたわけでございますので、そういう形で中小企業というものを育成していくたい。一つはいわゆる近代化促進法でございますけれども、この法律は仕事の流れに沿いまして体系化していきたいと、こう考えておるわけでございます。

○矢追秀彦君 時間がありませんので簡単にお伺いしたいのですが、これは公正取引委員会にお伺いしますけれども、拘束預金の問題でありますけ

やれども、まあ非常にいままでいろいろの措置をおやりになりましたして、かなり改善をされておりますけれども、取引委員会の調べのデータによりますと、昭和四十二年十一月を契機としてテンポというの非常に鈍ってきておりまして、特に今年の五月ぐらいでは少し悪化の傾向になつておるこの点の原因といいますか、こういう傾向はどういうのが原因とお考えになつておるのか。さらにはどういうふうな手を打つてそれを改善されるのか、その点をお聞きします。

○政府委員(谷村裕君) まず原因のほうでもあります、この私どものほうの調査は、御承知のように中小企業等を何とか選びまして、そこに調査表を送り、回答をいただくという形でいたしております。回答率も三割に足りないというふうなことで、必ずしも全部をうまく把握しているかどうかわかりませんから、簡単にはいろいろそれから推測することはできないのでございますけれども、やはり一般的にいって景気の動向を多少反映したものがあるのではないかと思います。

それから今後の問題でございますが、本来このようなことは指導官庁でありますところの、所管庁であります大蔵省のほうで常に通達等を通じまして、また金融機関に対する検査等を通じまして指導を進めていただいているところでございまして、まずそちらのほうに精力にやはりやっていたらしくことが必要でございますが、私どもとしましてはそれを進めていたくいわばわきからの検討資料といいたしまして、不公平な取引方法にならないかという意味での調査をしておるわけでございますが、特に最近におきましてはその形式的な拘束ということよりも、実質的にいろいろこう話して預金をつなぎとめるというふうなやり方がいろいろな形でふえてきておる業種、その相手方の人だけじゃなくて、たとえば従業員のものも持ってきてくれというような形でもって、預金競争も激しくはございましょうが、そういうような手口と申しますか、やり方もふえておるようでございますので、そういう面にもこれから実態調査の手をいろ

いろと進めていこうと、かよう考へております。大蔵省からも通達として出されて、まあ自肅の基準はありますけれども、結局その辺をうまくぐってやるのがふえてきておる。これに對してどういうふうにされていくのか。あるいはそういう基準をもつときびしいものにされるのか、その辺をお伺いしたいと思ひます。

○説明員(北田栄作君) 実は私政府關係機關の關係の担当でございまして、直接そういうのを担当しておりませんので、具体的なことについていま答弁する用意を——ちょっとできかねるのでございますが、歩積み兩建ての件につきましては、いまお話をありましたように、前々から厳重に指導監督をいたしております。検査等をいたしておりまして、目下こういったことにつきまして年末金融等を控えまして特に指導を嚴重にいたしておりますような状況でございます。

○矢追秀彦君 最後にこの問題について大臣にお伺いしたいのですが、結局行政的にもいろいろまだやれる点があると思いますし、また法律的な面でももつと現在の状態から強めていくと、そういうふうなことも考えていかなければ、やはりだんだんいわゆる銀行のこの預金の争いというのは非常に強いわけです。まあ家におりましてもよつちゅう銀行屋さんはだいぶ来ると思うのです。私まだ統計とったことないですが、相当いろいろなのが来ておるようでございまして、個人の家でもこんなに来るのでから、中小企業とか特に事業やつておるところでは相當いろいろな、パンコ屋の宣伝ぐらいのことで來ているような結果現状であります。やはり歩積み兩建てに対しませんが改善はされたものの、やはり今度はその基準をくぐって、法律の目をくぐってやるのがかなり出てきておる。実質的にはやはり拘束預金といふものになつてしまつておる。そういうつた点で

行政指導あるいは法律改正の点について、どういうふうな御意見をお持ちか、その点をお伺いして終わりたいと思います。

○國務大臣(宮澤喜一君) 私が政府を代表してと申すわけにはまいらぬわけでございますけれども私の見ておりますところでは、まだいぶんそういうことが全国にあるよう思います。したがつて、よほどこれはしっかりと行政の指導をしてもらわなければ困るという感じを持つております。大臣にもそういうことは私はしばしば申し上げておりますところでございます。

○渡辺武君 私は前回の質問の中で、この政府の提出しております法案に定めてあります振興基準ですね、これを見てみますと、衆議院のほうで若干修正はされておりますが、修正前の政府の原案に関する限り、この振興基準が下請企業の生産性の向上、製品の品質、性能の改善、設備の近代化、技術の向上あるいは親企業の発注分野の明確化などを中心としておりますけれども、しかし下請企業の当面している困難の一一番大きな原因は、むしろ親企業の下請企業に対する奪取あるいはまた横暴というところに一番大きな原因があるんじゃないかということを申し上げました。その一番大きなものは、いまさら私申し上げるまでもないことですけれども、下請企業に対するコストの不当な引き下げの要求だとか、あるいはまたいろいろな差別的な処置あるいは発注の不安定なこと、さらにはまた検査の遅延あるいは場合によっては不当な拒否をやるというような、さらには手形サイトの長期化など、支払い条件の非常に悪いこと、あるいは原材料などの買い入れを下請企業に強制するといふような点、これらのがいま下請企業が解決を求めている一番切実な問題じやないだろの解決策ではなくして、むしろ親企業のほうが下請企業に要求しているいろいろな措置、たとえばコスト引き下げあるいはまた製品の質の向上、あ

強化というようなことにこたえることが眼目になつてゐるは下請の再編成、さらにはまた系列や支配のているんじゃないいか。さっき別の委員が、これはつくり、そして下請企業、親企業に対し指導、助言を行なう、それからまた振興計画がつくられた場合には、それに承認を与える、さらには財政、税制上の優遇措置を行なうというようないかといふようなことをおっしゃつておられましたが、まさにそういう性格を持つておるものじやないかといふような点について質問したわけあります。

ところで、重ねて伺いたいんですけれども、主務大臣が、この法案によりますと振興基準をつくり、そして下請企業、親企業に対し指導、助言を行なう、それからまた振興計画がつくられた場合には、それに承認を与える、さらには財政、税制上の優遇措置を行なうというようないかといふような点について質問したわけあります。

○国務大臣(宮澤喜一君) 表現はあるいは多少違ひかもしれないけれども、ただいま言われましたような問題が下請企業につきまして間々ありますことは私は御指摘のとおりであると思います。そこでそのような悪い習慣、公正でない関係をどのようにして直していくかということになるわけですが、さいますけれども、親企業と下請企業だけにまかせておきましては、力関係でなかなか簡単に直らない。世の中はそういうことが改善されるような方向に向かっておりますことは冒頭に申し上げましたとおりですけれども、やはりそこは主務大臣なりが間に入りまして、そうして公平な立場からそういう条件を改善していくということが

必要なのではないだろうか。現状はいま渡辺委員長が言われましたようなことを間々まだ見るのでござりますから、それを改善していく方法いかんということが、この法案を御提案いたしました基本的な構想であります。したがって、振興基準にもそういうことを定め、また振興計画はそれを具体化するというようなことで、私どもできるだけ下請に対して不公正な条件がないように、それを改善していく方向で承認をしていきたいと考えておるわけでございます。

○渡辺武君 政府がいわば介入して、いま私が申し上げたような問題の解決をはかつていくといふような御趣旨の御答弁だったと思いますが、これほど申しましたように、政府が最初に提案されたこの法案を見てみますと、振興基準としてきめなきやならぬ事項の一一番最初にうたっているものは、「下請事業者の生産性の向上及び製品の品質又は性能の改善に関する事項」というようなことをうたっているわけですね。だから私言うのです。そのほかまだ第二、第三などと出ておりますけれども、これはほとんど、いま資本取引の自由化などで内外の競争の激化にさらされている親企業が、これがもう少しコストを下げなければならぬが、これを下請企業の犠牲によってやりたいとか、あるいはその製品の質を高めなければならぬが、これまで下請企業にその方面的努力を要求していかなければならぬとか、あるいは下請関係を二次下請、三次下請等々で再編して、そうして集中発注あるいはまたその他のやり方でまず一番頂点のところに発注をがんとおろしておいて、そして二、三次という形で収奪関係をさらに複雑に有効にやっていこうというようなことをいま要求しているわけですね。それにびたつとこたえるような振興基準をつくるというようなことになつてゐるわけです。それでは私は下請企業がいま切実に求めている問題の解決にならぬと思うのですね。先ほどから中小企業庁長官の御答弁を伺つておりますと、この下請企業の自主性を尊重するとか、あればないままで言つたような問題を解決するのだ

本とこに、というようなことを言つておられますけれども、そういう文言が初めてこの法案の中に盛り込まれたのは、衆議院での修正点で初めて盛り込まれてゐるのです。私は政府の基本的な姿勢は、こういうことが盛り込まれても、なおかつ最初の姿勢と変わらないのじやないだらうか、結局親企業の立場に立つて下請企業をどのように親企業の望む鋳型にはめ込むかという立場が貫かれているのじやないかと、いうふうに考へるのです。

そこで具体的に聞きますけれども、それじや下請企業が一番求めている適正な下請単価にしてほしいというような要求が振興計画に盛り込まれた場合には、その適否を一体大臣はどういうようにして判断なさるのか。あるいはまた不当な差別措置が行なわれている、こういう問題はなかなか隠微な問題で、これは政府当局としてはなかなかつかみにくいくと思ひます。しかし業者が自主的に団体をつくって、そういう問題を検討して、その改善の計画を立てるということであれば、これは表面化してくる。その場合に、その要求の適否をどのようにして判断されるのか。あるいは検収の遅延などがある場合はまた検査拒否だとかいうようないい問題、親企業はいろいろな口実をつけますよ。そういう場合に、その場合に下請企業の言うほうが正しいのか、あるいは親企業の言い分が正しいのか、どこで一体判断されるか、そういう点を伺つてみたいと思います。

○政府委員(吉光久君) 最初にこの法案が親事業者のほうの立場に立つて立案されたのではないか、こういう御指摘があつたわけでござります。実は私ども最初から下請事業者の自主性をどう尊重してまいるかという立場に立ちましてこの法案の検討を行なつたわけですが、先ほど二項のところの四号、五号を衆議院で修正になつて初めてここにこういう文言が載つておるやの御指摘であつたわけでござりますけれども、実はこの四号、五号、非常に重要な事項でござります。私ども非常に重要な事項として振興基準に盛るべきものであるといふうな考え方でいたけれども、

この四号、五号という列記のしかたをしないで、四号の中に一括、他の振興のために必要な事項と一緒に考えておったわけではございまして、ただ、それではこの振興基準の重要な事項が表面に明文をもって書かれていない、こういう御批判をいただいいたわけでございまして、気持ちにおきましては、新しく追加されました四号も五号も振興基準で定めるべく準備をいたしておったところでございました。私ども法律の案を準備いたしました段階では、さりとてございまして、気持ちはおきましたが、これは從前の四号の中で規定するつもりでおつたところでございます。

しましたような親企業の立場に立ったようなこの振興基準、これに照らして大臣が承認する承認しないというようなことをやれば、結局のところこれは親企業振興計画になってしまふんじやないか。どうでしようその点は。

うに考えておるところでござります。
○渡辺武君 時間がきましたので最後に一問だけ
して終わりたいと思います。なおこの法案にはそ
のほかいろいろ問題点がたくさんあると思うので
すが、時間の関係で、はしょるとは言いません」

てきてからでも、この手形のサイトの長期化あるいはまた下請条件の悪化というものは、これはもうあとを断たないのでです。それはいろんな理由もあると思うけれども、一つには、あの法がざる法であるということが大きな原因だと思う。やはりこ

これが下請企業の自主性の回復及び強化につながる道であるというように考えているわけでござります。したがつて、渡辺委員のお考へのようにたどつていきますと、この問題を結局親と下請の協力の形で解決するということ、その構想そのものが間

○政府委員(吉光 兼考) この法案で考えておりま
す親事業者と下請事業者の関係でござりますけれ
ども、これを実は親と下請という関係をいわば敵
対概念と申しましようか、対置概念と申しましようか、
そういう概念でつかまえていろいろの体質強化策
を立てようとしたしておるところでございます。
したがいまして、これが親企業のためにのみ、下
請をいじめるために使われるとかいうふうなこと
は、初めから予想いたしていないのでござります
けれども、万が一そういうようなそういう具体的
なケースが振興事業計画の中で出てまいることが
あるといたしますると、これは実は第六条のことこ
ろに振興事業計画につきましてその「承認の基準」
を規定いたしておるわけでござりますけれども、
この承認基準が振興基準を援用いたしておるところ
でございまして、この振興基準に照らして適切
であるかどうかということを判断の要素にいたし
ておるところでございます。したがいまして、一方的に親企業にのみ都合のいいような、そういう
振興事業計画が出されるといったしますれば、この
基準に該当しないということで、承認が拒否さる
べき性格のものであろうかと思うわけでございま
す。

それから、先ほどの具体的な御質問の中では、具
体的に単価その他につきましての御指摘があつた
わけでございますが、これらのいまの具体的な御
指摘の分野に属するものは、やはり下請代金支払
遅延等防止法の体系で取り締まりを強化してやる
べき筋のものであろうかと考えておるわけでござ
いまして、その分野はこの法律の振興事業の体系
にはそのままの形では入ってまいらないというふ

二の点だけ指摘しておきたいと思います。

一つは、親事業者と下請企業団体とが一緒になつて振興計画をつくるということになりますと、各親企業ごとに、親企業・下請企業でワンセットですね、ワンセットで振興計画が出てくるといふことになるわけですから、したがつてどうしてもこれは下請企業の従属性が親企業の指導のもとで強まっていくという私にはならざるを得ないと思う。先ほどの御答弁では対立的に見るかどうかというような形でおっしゃったけれども、問題は対立的に見るかどうかという見方の問題じやない。現実に利害関係が相反しているからこそ下請企業の人たちからは親企業のいろんな問題について改善の要求が出てくるわけでありますからして、したがつてこれは見方の問題じゃなくして、そういう現実に存在している問題はどのように解決するかということだと思うのです。さてそこで、先ほどもちよつと申しましたけれども、やはり下請企業のそういう問題を正しく解決するためには、下請企業が自主的に団結して、自分たちの要求を自ら主的にまとめていくということを、法によつて保障をする必要がある。親企業が承認しようと同意しようとする、あるいはそれに反対しようと、それにはとらわれることなく下請企業がみずからの要求を自主的に提起する、そのことを法で認める必要があると思うのですね。それで、もしそういう動きに対しても親企業が報復的な処置を行なうような場合には、それをきびしく取り締まる。こうして初めて下請企業の自主的な振興ということが可能になると思う。こういうことを前提として、先ほどは下請代金支払遅延等防止法の範囲内だ、支払各委員がそれぞれ口をそろえて指摘されたように、もうざる法の典型だと言われている。あの法律が

の点を改善しなければならぬ。特に私はいま下請企業、中小企業全体が非常な金融困難に落ち込んでいる状況の中で、政府関係金融機関、これの改善をもつと徹底的に進めるべきだと思います。たとえば商工組合中央金庫・その他に対する政府の出資、投資をもつとやさなければいかぬ。そうして資金コストを下げて、安い金利の長期の融資を中小企業に保障することができるよう、もつと身を入れて改善してほしい。そうするならば、こんな法は私は必要でないと思う。そういうことをおやりになるおつもりがおありかどうか伺つて終わりたいと思います。

○国務大臣(宮澤喜一君) 先ほどから承つておりますと、たとえば振興基準の「下請事業者の生産性の向上及び製品の品質又は性能の改善」、これなどは親企業のためではないかと言つておられるわけですけれども、自分の企業の生産性向上し、製品の品質、性能をよくするということは、おそらくこれを望まない下請企業というのは私はないだろうと思う。下請企業のためになるから、必ずそれは親企業にとって不利である。親企業のためになることは必ず下請企業にとっては不利である、何かそういうふうにお考えのように思いますが、私どもはそういうふうには考えていない。確かに力関係ということはござります。ございますが、両方の間で利害調整をするということになると、またあるわけでございまして、もし御説のごとくであるならば、下請企業の改善というものは、親に対する闘争にしかやりようがないということになるのではないか。私どもはそういうふうに考えておりません。私どもの考えておりますことは、力関係が確かに下請のほうが強くないのでありますから、このたびのような方法によって、親と下請の関係を政府も介入して適正なものにしていきたい。そ

○渡辺武君 私の考え方の問題について言われたの違っているのである、こう言つておられるのかと
思いますが、私どもはそうは考えていないわけでござります。なお最後に言わされました政府関係機
関の金融機関の問題は、これはまさにそのとおり
であろう。私どもそういう方向で努力をいたすべ
きだと思います。

で、ちょっと誤解があると思うので、一言だけ。
いま大臣が私の考え方について言われましたのがね、
誤解があるようですから一言だけ申し上げておき
ますけれども、下請企業の設備が近代化するとか、
品質が向上するとか、そのことがそつくりそのまま親企業のためになつちやつて、下請企業のため
には何もないのだというふうに私は考えてい
るのではないのです。そうじやない。それも必要
でしよう、大いにやらなければならぬことです。
しかし一番根本の問題は、親企業の横暴によつて
下請企業がいろいろ苦しめられている。下請単価
をどんどん切り下げる、せっかく設備を改善して
も、まるでもつて下請企業に何のメリットもない
どころか、ずっとコストを、手元を見ていは下げて
きているのが大体現状なんです。そういう関係の
改善を前提条件にしなければ、下請企業の設備の
合理化、改善といつても、これは結局のところ親
企業のためになつてしまつ。そのことを私は言つ
てゐるのです。ですから、いま下請業者が最も切
実に解決を求めているのは、それは大臣も言われ
るよう、設備の近代化その他を求めていること
は、これは明らかだ。しかしそれだけじゃない。
むしろ最も求めているのは、下請関係そのものの
改善です。独占大企業、親企業の横暴を、これを
何とか解決してほしい、これが一番の切実な問題
です。これを抜きにしてこういう法案が出てくる
から、だから私は言つてゐる。あなた方は本気で

この下請関係の改善ということを考えるならば、まず一番最初に、法の趣旨として第一条にそのことがはっきり盛り込まれてしかるべきである。ところが政府原案にはこれは出ていない。法の体系そのものがそうなっていないのですよ。そうして業者が団結して何とか解決したいという希望を逆手にとって、それに親企業の承認がなければ事業計画はつくることができない。そうしてさらにまた主務大臣がこの振興基準に照らしてそれを承認しなければ下請企業に対する特別な融資その他の優遇措置もない、こういう仕組みになっている。結局のところ、これは親企業の立場を、これを第一にして、それに合致したように下請企業を持つていこうということにすぎない、そのことを私は言っているのです。誤解のないように。

○理事(大谷謙之助君) 本案に対する本日の質疑はこの程度にいたします。

本日はこれにて散会いたします。

午後零時五十二分散会