

(第一類 第九号)

第七十一回国会
衆議院
商工委員会
議録 第二十九号

(五四五)

昭和四十八年六月十三日(水曜日)

午後一時三十分開議

出席委員

委員長 浦野 幸男君

理事 稲村佐近四郎君

理事 山田 久就君

理事 中村 重光君

天野 公義君

内田 常雄君

越智 伊平君

近藤 鉄雄君

塙崎 潤君

西村 直己君

増岡 博之君

岡田 哲兒君

加藤 清二君

佐野 進君

藤田 高敏君

野間 友一君

玉置 一徳君

出席政府委員

公正取引委員会

事務局長官 吉田 文剛君

公正取引委員会

事務局長官 熊田淳一郎君

中小企業庁次長 熊田淳一郎君

通商産業省企業 局次長 橋本 利一君

中小企業庁長官 生田 豊朗君

中小企業庁指導 局次長 森口 八郎君

医薬品メーカーの返品処理基準撤廃に関する請

願(北側義一君紹介)(第六三九六号)

中小業者の営業と生活擁護に関する請願(林孝

矩君紹介)(第六三三一号)

医薬品メーカーの返品処理基準撤廃に関する請

室長 商工委員会調査 藤沼 六郎君

委員の異動

六月八日

辞任

補欠選任

同月十二日

辞任

同月十三日

辞任

同月八日

同月十一日

中小企業の経営安定に関する請願(村上弘君紹

介)(第六七四三号)

は本委員会に付託された。

本日の会議に付した案件

中小売商業振興法案(内閣提出第九三号)

○浦野委員長 これより会議を開きます。

この際、通商産業大臣から発言を求められておりますので、これを許します。中曾根通商産業大臣。

○中曾根國務大臣 先般、参議院におきます私の不用意な発言によりまして国会審議に停滞を来たしまして、御迷惑をおかけいたしました。この際、つっしんで遺憾の意を表します。

○浦野委員長 内閣提出、中小売商業振興法案を議題といたします。

質疑の申し出がありますので、順次これを許します。竹村幸雄君。

○竹村委員 流通資本の自由化で、資本力、販売技術に強い外資系小売業が進出してまいりましたら中小売業に重大な影響を及ぼすのは当然であるし、また、中小売商業は、百貨店や大型スーパーの進出で重大な打撃を受けているところも少なくない 것입니다。当然強力な中小売商の振興をはからなければなりませんけれども、問題

はその振興の方針と内容であります。本法案の第三条の中小売商業者に対する振興指針は、経営の近代化、経営管理の合理化など、近代化、合理化という表現で指針が立てられるこになっているけれども、近代化、合理化の内容

をお伺いいたしたいと思います。これまでの中小企業政策と同じように、近代化、合理化というのは単に規模の拡大を考えているのではないか。大臣にお答え願いたいと思います。

○中曾根國務大臣 御指摘のような点は確かにあります。中小企業の本質とするところは、その地縁性あるいはお客様に対する便宜性あるいは商品の専門性というようなところがそのセールスポイントであろうと思います。いたずらに事業規模を拡大するとか、あるいは協業形態をつくらうに思います。この点につきましては、中小企業基本法の精神にのっとりまして、金融措置あるいは商工会議所や商工会あるいは協同組合等を通じて、一つ一つ個別的に具体的に親切な指導をしていくことが大事であるだろうと思います。

本法におきましても、第五条において、単に事業拡大を目的とした近代化のみならず、金融措置等については一般の中小企業にもそれを及ぼすようになります。この点につきましては、御趣旨を体して、大いに個別的企业の振興あるいは経営改善等のために今後も努力いたしたいと思います。

○竹村委員 中小小売商業振興法という限り、百九十万小売業者がその対象になるべきだと思うわけでありますけれども、本法案では、一部の人々のみその対象になるだけでありまして、特に力を持つておる中小売業者がだけがその対象になつております。おるよう思われる所以であります。今日の中小企業の実態を考えるときに、規模の拡大ではなく強化をはかることが最も重要であるというふうに考えるわけあります。そのためには、非常にきめのこまかい中小売政策というものが必要

であろうというふうに思います。

そこで、まず百九十万の小売業者が対象になる振興策の一つとして、中小企業、特に零細企業を振興する基盤を強化する立場から、個人事業税は撤廃すべきであるというふうに考えるわけではありませんけれども、その辺の通産省の考え方についてお聞かせを願いたいと思います。

○中曾根国務大臣 事業税は、控除の限度が八十万円に今回引き上げられましてだいぶ軽くなりましたが、税務当局の説明によりますと、所得税と事業税は性格が異なって、事業税は応益課税である、つまり地域で営業して地域のいろいろな便宜を得、利益も得ておる、そういう応分負担として事業税を賦課しておるという性格の由でございました。したがいまして、今度実行いたしました事業主報酬制度等も事業税に実施したらどうかという議論がことしもすいぶん税制調査会等でございましたして、この問題は今後引き続いて検討していくべき問題であると思いますが、御指摘の要素は確かにありますと私も思います。特に零細企業者等につきましていろいろ格段のきめこまかい措置を必要としていると思いますが、今回の八十万円の控除限度引き上げによりまして、大体の零細企業者は事業税を払わないで済むという方向にいまようやく来つつあるということでございます。しかし、われわれは今後も零細企業者のために税あるいは金融あるいは経営改善指導、そういう面において積極的努力をしていきたいと思います。

○竹村委員 事業税については、後ほど時間があれば若干質疑を行ないたいわけでありますけれども、一点だけ伺います。
個人事業税を応益的な考え方で徵収をしておるということでありますけれども、こうした考え方には、ちょうどヤシの親方が、夜店を出しておる個別の業者に、商元をさせてやつておるのだから、当然その上がりの一部からシヨバ代を払えと言うのとあまり変わらないと思うのであります。うした考え方を大きく転換をさせて、真に小売業者の利益、特に零細小売業者の経営基盤の強化を

はかるべきであるうとうふうに考えるわけであります。

次に、連鎖化事業計画を本法案では高度化事業計画と呼んで評価し、その育成をはかるとしております。この連鎖化事業計画にはフランチャイズエーンも入るのか入らないのか。まずこの点についてお答えを願います。

○莊政府委員 連鎖化事業計画にはフランチャイズエーンとボランタリーチェーンと両方を含めております。

ムは本部事業者と加盟店との連鎖化で、本部が加盟店に数百種の商品を提供し、加盟店はそれを販売するだけのものですから、本部事業者を大資本が握ると完全に流通支配になるわけでございま

す。また、本部が商品を選び、供給するため、加盟店である小売業は自分の売りたい商品を売れなくなる、また消費者も商品の選択ができなくな

ることが真の中大小売商業の振興策になるのかどうか疑問に思

うわけであります。

また、公正取引委員会に対して質問したいわけ

でありますけれども、フランチャイズ・チエーン・システムは流通システム化の一つの試みであ

るといふうに了解をいたしております。ただ、フランチャイズの場合には、本部事業者と申します

ものがどうしても主導権を持った形で運営が行なわれるといふことでござりますので、フランチャイズ契約の内容いかん、運営のあり方いかんによ

りまして、御指摘のございましたような、いわゆるフランチャイズに伴うデメリットというものは当然考えられるわけでござります。したがいまし

て、本法におきましても、長所を伸ばし短所は規

則による不公平な取引方法に該当する条項等が介在するおそれがあると考えられますので、いま私どもの事務局におきまして実態の調査を進めている段階でございますが、まだその調査結果はまとまっておりません。具体的にどういう場合に独禁法上の不公正な取引方法として違反にならることは、これはケース・バイ・ケースで検討しなければならないと考えておりますが、今後調査の結果を持ちまして、できるだけ独禁法

上の問題点を解明してまいりたいというふうに考えております。

○莊政府委員 フランチャイズ・チエーンでござりますが、新しい流通システム化の一つの試みであるといふうに了解をいたしております。ただ、フランチャイズの場合には、本部事業者と申します

ものがどうしても主導権を持った形で運営が行なわれるといふことでござりますので、フランチャイズ契約の内容いかん、運営のあり方いかんによ

りまして、御指摘のございましたような、いわゆるフランチャイズに伴うデメリットといふものは当然考えられるわけでござります。したがいまし

て、本法におきましても、長所を伸ばし短所は規制をするという考え方から必要な法的な措置も考

えておるわけでござります。その点が是正され、適正な運営が行なわれる場合におきましては、零

細な末端の小売商も、このフランチャイズに入る

ことによりまして、本部事業者の開発したすぐれ

た利益を受けることができるというフランチャイズのほんとうのメリットが得られる、かよう考

えておるわけでございまして、その方向に向かう

ようになれるわけですが、まず公正取引委員会のほう

で、本法におきましても、長所を伸ばし短所は規制をするという考え方から必要な法的な措置も考

えておるわけでござります。その点が是正され、

申という本の七七ページのまん中辺に、「フランチャイザーにとっては、少ない人材と資金で

チエーン・メリットを活用でき、事業の急速な拡大が可能であり、「こういうふうに提起をいたしてありますし、さらに次のページでは、「大型小売

商の中には、従来の大規模店舗経営と並行的に、コンビニエンス・ストアのような小規模店舗経営を行なう動きも始めているが、地価や人件費がますます高騰するわが国の現状からすれば、「フ

ランチャイズ・システムによるチエーン展開を図ることもきわめて有利である」というように答申に出でるわけであります。そして先ほども答弁にありましたように、どうしてもフランチャイ

ザーの権限が強くなる、こういう実態から見まして、こうしたフランチャイズ・チエーン・システムを強力に助成をしていく、強力に育成をしていくと

くという考え方では、大企業による流通支配を一そ

う助長さすため役に立つても、真に中小小売業者の振興には役に立たないというふうに考えるものでありますけれども、再度御答弁を願いたい

と思います。

○莊政府委員 フランチャイズ・チエーン・システムの健全な発達をはかるための基本姿勢につきましては、先ほど御答弁申し上げたとおりでござ

ります。今回の小売商業振興法で、このフランチャイズチエーンを助成の対象として取り上げてお

ります場合には、やはり振興指針というものをつくることに第三条でいたしております。その中で望ましいフランチャイズチエーンのあり方といふ

ものを見つけて示しまして、それに適合した方向でのチエーンと、いうものであるかどうかを認定を

する、認定した場合に、金融上の助成措置と申しますものは、フランチャイジーでありますところの末端の小売商が必要とした設備資金等について、政府関係機関からの融資を用意いたしております。こうしたことによりまして加

入していく零細末端企業の法的な地位の安定をはかるとともに、所要資金のめんどうを見る、こういう考え方でござります。

この答申にござりますように、運営よろしきを得ました場合に、フランチャイズシステムというものは末端の小売振興及び消費者利益への貢献という本来の効果を出すことができる、そうでない場合には、これはまた弊害が伴うという点は十分認識いたしまして、指導に万全を期したいと考えております。

○竹村委員 フランチャイズシステムといふこの序文のまん中辺にも、フランチャイズシステムはアメリカで発達をしておるシステムでありますけれども、アメリカ合衆国では、フランチャイズの弊害が出てきたために、連邦と州のレベルにおいて、特別の立法においてフランチャイズ事業の規制を強化する動きがある、こういうふうに述べておるわけでありまして、一方では、もうすでにその弊害が出てきて規制をしなければならないというふうになつておる制度に対し、なぜ助成をするのか。ただいまの答弁によりますと、高度化資金をフランチャイジーに貸し付けるならないわけでも、これは回り回つたらフランチャイザーの事業を助けていくということにほかならないとするならば、一般の小売商業に対するこ

うした優遇措置、いわゆる八割無利子の措置等を

先に講ずべきではないかというふうに考えるわけ

でありますけれども、再度御答弁を願いたいと思

います。

○莊政府委員 わが国におきましても、フランチ

ャイズが百ばかりシステムとしてできつたあるよ

うでございますが、その中で飲食店関係等が相当

多いわけでございまして、現実に先生方ごらんに

ただきますように、相当零細な規模で、從来全く

独立で事業をやつておったところがこうい

うチエーンに入りまして、店の外観等も統一いた

るであります。

○莊政府委員 高度化資金は商店街の改造とか寄

り合い百貨というような場合に、從来から非常に

ソフトな条件で融資しておることは御案内のとお

りでございます。今回、そういう高度化事業の

一部には八〇%まで無利子で融資するというふうなわれており過ぎるために、解約であるとかあ

ります。

また、私ども本法に基づきまして第三条での「振興指針」というものを考えていきます場合に、商店街改造等につきましても、それぞれの地

域に都市計画がござります場合には、それとの齊

合性を十分に配慮しなければならないというふう

に、商業政策の面からも都市計画との齊合性とい

うものを指針として明らかにし、要求をしていく

という考え方でおるわけでございます。

○竹村委員 高度化事業計画の認定の中に店舗共

同化計画といふものがありまして、特別に高度化

資金を融資するということになつております。し

かし、いま現在店舗共同化で小売市場をつくると

きに、農林省のほうから一店舗当たり五百万円の

補助金がありますけれども、この補助金をもらつ

てもなおこの融資の対象になるのかどうか。融資

の対象にこうしたものをしていくということでな

ければ、こうしたことはただ単に書いてあるとい

うだけでこれの恩恵にあずかるということにはな

らないと思うわけですが、どういう

お考えですか、お答えを願いたいと思います。

○森口政府委員 お尋ねの店舗共同化計画のまず

認定の問題でござりますが、農林省から補助金を

受けております共同店舗につきましても、当然私

のほうの認定の条件を満たし得れば認定をすると

いうことはできるかと存じます。したがいまし

て、認定を受けますと、法律にも書いてございま

すように、減価償却等の特例の恩典は受けられる

かと存じます。ただ、店舗の資金につきまして、

農林省から補助金を受けながら、一方で同一の施

設について高度化資金の融資を受けられるかどう

かとということになりますと、高度化資金は非常に

低利でござりますので、若干補助金的な性格がござります。したがいまして、同一の対象物に補助

金を二つ使うということになりますので、高度化

資金と農林省の補助金という二つの併用は、同一

の施設については無理であるというのが私どもの

考え方でござります。

○莊政府委員 第七条の「調査」といたしましては、現在中小企業庁が各地の商工会議所に委託をして悪いというわけではありませんけれども、自

民党のそうそつたる先生方が顧問になつておられる。そういうこと等もあります。しかし、そのこ

とがどうというわけではありませんけれども、フランチャイズチェーンの自身が発達していく

ますと、これは大企業の流通支配につながること

は間違いないわけでありまして、中小小売商業振

興法案の中にこうした条項を含めることについて

は非常に異議があるというふうに考えておるところ

であります。

○莊政府委員 高度化資金は商店街の改修とか寄

り合い百貨というような場合に、從来から非常に

ソフトな条件で融資しておることは御案内のとお

りでございます。今回、そういう高度化事業の

一部には八〇%まで無利子で融資するというふうなわれおり過ぎるために、解約であるとかあ

ります。

また、私ども本法に基づきまして第三条での「振興指針」というものを考えていきます場合に、商店街改修等につきましても、それぞれの地

域に都市計画がござります場合には、それとの齊

合性を十分に配慮しなければならないというふう

に、商業政策の面からも都市計画との齊合性とい

うものを指針として明らかにし、要求をしていく

という考え方でおるわけでございます。

○竹村委員 続いて、高度化資金融資の対象に、

地下街商店街、いわゆる地下鉄建設のときにできる地下街とか、そういったそのついでにできるということでなしに、別に地下商店街が建設され、この双方が入るわけありますけれども、この地下商店街の建設に対しては、高度化資金の対象になるかならないか。

○莊政府委員 法律に明示してございますように、商店街振興組合とか、あるいは商店街地域における事業協同組合というものが事業主体となりまして、その改造を行なうという場合には、地上にございましても、あるいは全部もしくは一部は地下にございましても、これは法律上は差別はないわけでございます。ただ、俗に地下街といふ場合、別にデベロッパーがおりまして、地下に大きな施設をつくりまして、そこに入居者を募るという場合がございます。この場合に、大部分これは大企業が建設するとか、あるいは公の主体が建設するということがあるから存じます。が、そういう場合には、その建設資金が高度化資金の対象にならないことは申すまでもございません。ただ、そういうところに中小企業が入居いたします場合には、入居資金ということで、それぞれの入居する中小企業に対しまして、政府関係機関からの融資を行なうという手段を講ずる次第でござります。

○竹村委員 けつこうです。終わります。

○浦野委員長 板川正吾君。
○板川委員 中小小売商業振興法案について、若干質問いたします。

本法案は、中小小売商業といふものについてただ一つの振興法と言える法案であるうかと思ひます。まとまつた小売商業振興法というふうに考えます。が、そういうふうに理解してよろしいかどうか。

○中曾根国務大臣 一応、中小小売商全般を網羅するという意図のもとにやっておりますが、個別的な専門的な個々の中小企業に対する指導、助成の部面においてやや足りないところがあるような反省も若干ございます。しかし、これらは現在

のその他の法規を活用し、また、本法におきましても、金融等の措置を講ずるということが第五条にも明記してございますので、それらも活用いたしまして、全面的に恩恵が及ぶよう努力していると思います。

○板川委員 本法第一条の目的を見ますと、商店街の整備、店舗の共同化等を円滑に実施し、経営の近代化を促進することによって中小小売商業の振興をはかる、こういう目的が第一条で書かれています。本法は小売商全般を網羅してそれを対象とするという、いま大臣の説明ですが、本法の恩恵を受ける中小小売商というのはどのくらいを予想しておられるのですか。先ほど竹村君も

言いましたが、中小小売商業が全国で約五百五十万あるは、中小の飲食店四十万で、百九十万近くの中大小売商業者がおるわけですが、本法の恩恵を受ける中小小売商業者というのはどのくらいあると予想されているのか、伺っておきたいと思います。

○莊政府委員 対象企業の数のお答えの前に、第一条にお触れになりましたので、念のために御答弁さしていただきたいと存じます。

この第一条では、第二行目にございますように「中小小売商業の振興を図り、もつて国民経済の健全な発展」云々というのが目的であることは申すまでもございませんが、この中小小売商業の振興をはかるために本法は何をするのかというのをその前に書いてございます。

第一は、「御指摘ございました「商店街の整備、店舗の共同化等」でございます。「等」と申しますのは連鎖化でございます。これが第一でござります。

第二は、「円滑にし、」の次に書いてあることでございまして、「中小小売商業者の経営の近代化を促進すること等」、この「等」は「フランチャイズ」に対する規制でございます。

この二つの柱が並んでおりまして、最初のほうは、いわゆる高度化事業でございます。あとのが「経営の近代化」のほうは、個々の独立の小売商

の近代化のつもりで実は法文に書いたのでございまして、この二本の柱が相寄りまして、もって小売商業の振興をはかる、こういう基本姿勢に実は立つておるわけでございまして、独立の小売商としては本法の大きな振興の対象として考えておるわけでございます。

それで、数でございますが、中小小売商業といふものが全国で約百九十万あるわけでございまして、したがいまして、そのすべてがこの第一条でございますところの「中小小売商業の振興を図り」という場合の小売商に当たつておる、この二つれども、それ以外のいわゆる住宅地域あるいは周辺地域等に点在しております独立のものも、この第一条で、経営近代化の促進の対象として本法の目的としてはつきり考えておるわけでございます。

○板川委員 商店街の整備とか店舗の共同化は、ボランタリーチェーン化やフランチャイズ化といふものが柱にこの政策はなつておる。ところが、ボランタリーチェーンあるいはフランチャイズさらには商店街、こういう本法の政策の柱になつておられるものの恩恵を受ける中小小売商業者といふのはそれほど多くないはずであります。それは将来加盟すれば対象になり得る、対象にはなつておつても、これの組織に参加する数は限られておると思いますが、この「商店街の整備」あるいは「店舗の共同化等」の主要な政策からはずれる中小小売商業者といふのは、どこでこれを振興する点はどういう法体系になつておりますか。

○莊政府委員 独立の小売商が本法の大きな対象であると申しましたが、第一条で明示しておるこのほかに、いまお話のございました第三条の「振興指針」にうたわれているかと思うのですが、その点はどういう法体系になつておりますか。

○中曾根国務大臣 一応、中小小売商全般を網羅するという意図のもとにやっておりますが、個別的な専門的な個々の中小企業に対する指導、助成の部面においてやや足りないところがあるような反省も若干ございます。しかし、これらは現在

代化の目標、「経営管理の合理化」、「施設及び設備の近代化」、いずれも個々のいわゆるお店を対象に個々に振興指針をうたう考え方でございます。それから五の「その他中小小売商業の振興のため必要な事項」という中にも、いわゆる個々のお店に関する事項も含めて規定をいたす考えでござい

ます。

なお、簡単に触れておきますが、本法では、第五条の「資金の確保」、第七条の「調査」、第八条の「研修事業の実施等」、第九条の「小規模企業者に対する配慮」等の諸規定におきまして、商店街整備とか店舗の共同化等、こういうことに参じ得る小売商業者といふのは百九十万のうちも、これはごらんいただきますと明確でございますが、個々の独立の小売商業者といふものを十分念頭に置いての規定でございます。

○板川委員 この法案を一読して感ずることは、商店街整備とか店舗の共同化等、こういうことに模企業者に対する配慮等の諸規定におきまして、この二つれども、それ以外のいわゆる住宅地域あるいは周辺地域等に点在しております独立のものも、この第一条で、経営近代化の促進の対象として本法の目的としてはつきり考えておるわけでございます。

第一は、「御指摘ございました「商店街の整備、店舗の共同化等」でございます。「等」と申しますのは連鎖化でございます。これが第一でござります。

第二は、「円滑にし、」の次に書いてあることでございまして、「中小小売商業者の経営の近代化を促進すること等」、この「等」は「フランチャイズ」に対する規制でございます。

この二つの柱が並んでおりまして、最初のほうは、いわゆる高度化事業でございます。あとのが「経営の近代化」のほうは、個々の独立の小売商

そこで、ちょっと私は公取に伺いますが、四十七年八月九日の参議院の決算委員会で、公明党の黒柳議員がピロビタンという乳酸飲料品ですか、これはピランチャイザーの不公平な取引といいますか、不公平な契約、こういう問題を取り上げました。通産大臣も出席しておられましたが、そこでこの速記録を見ますと、公取はこれに対しても調査をしております。しかし、まだ現在まで調査中でございまして、結論は出ておりません。

○吉田(文)政府委員 ピロビタン本社のいわゆるフランチャイジーの募集に際しての誇大広告等の問題は、その後これは審査事件として調査をしております。しかし、まだ現在まで調査中でございまして、結論は出ておりません。

その違反の疑いの内容は、ピロビタン本社が、その製品の販売店でありますフランチャイジーの募集に際して誇大広告を行なうと同時に、契約フランチャイジーに対して過大なノルマを課するなどによって、優越した経済上の地位を乱用している疑いがあるということであります。これは現在まだ審査中でございまして、結論はまだ出ておりません。

○板川委員 この株式会社ピロビタン本社におけるピロビタン営業契約書というのがあります。この契約書は、いわばフランチャイザーとフランチャイジーとの契約書ですね。この契約書を見ますと、ピロビタン本社のほうの全く一方的な契約内容になってしまっていますね。たとえばこの内容を一、二申し上げてみますと、「本契約が続行中に他社製品の取扱いをなした場合」は、ピロビタンの一日配本数一本について五千円の損害金を甲に支払わなくてはならないとか、あるいは「甲の同意なくして、自己の営業地域外における販売を行なってはならないこと。これに違反して販売を行った場合には、一本につき」、一本六十分と、これ一本について三千円の侵害違約金を払うべきとか、それから「本契約の期間中に解約したい時

は、先ず第十六条に定める方法で当該地域販売営業権を第三者に譲渡しなければならない。上記譲受け営業権者が確定してその営業を事实上継承するまでの間は、乙はその責任において当該地域の営業を続行せねばならない。」まあ一方的に解約したいといつても、ケリがつくまでは商売しろ、こういう契約になつており、また、ピロビタンの会社のほうが本契約の期間中に解約したいたゞは、あらかじめ三ヵ月前に解約する旨通知すればよろしい。この通知が到着した日から三ヵ月たてば契約は終了する。一方的にいつでも解約もできるようになつておつて、解約の要件といふのは契約書の中に明示されてないですね。

そのほか、本契約が解約された場合、乙は甲に對し、取引先名簿、売り掛け台帳並びに営業に必要な諸帳簿、その他甲から交付されて残存している諸印刷物等一切のものを渡せとか、あるいは甲が解約を申し入れたことによる場合は、差し入れ金は契約終了の日より一年以内に甲が乙に返還する。とにかく甲のほうで解約した、フランチャイザーのほうで解約した場合には、一年以内に金は返す、こういうのですね。しかし、違約した場合には保証金は全部巻き上げる。この保証金というのは、聞くところによりますと最低数百万から最高は二千七百万円も保証金を積む、こういうようにやつておつたようあります。公取は、昨年の八月九日にこの調査を約束しておりながら、六月半ばですから十ヶ月たつて、なおかつまだ調査が完了しないというのは、一体どういう原因で調査が完了しないか、公取のほうにひとつ見解を承りますがござります。どうもおくれた点は申しわけござります。

○板川委員 このビロビタンの契約書というのには、いわばフランチャイズとしては一番悪質な契約内容だろうと私は思うんですが、ここで示されたのは、片方が経済上優越した地位を持つておる、片方は実は経験も少ないし、無知な者がこれにひっかかる、こういう形になるが、これにひっかかって問題になつておると思うのです。全国で六百二十二件も紛争が生じており、違約金十五億円をだまし取られたといって騙いでおるのだぞうでありますから、これはゆるしい問題だらうと思ひます。こういうようにフランチャイズというのはアメリカではやつて、日本ではやるだらうといふことで、確かに一つの役割りは果たしつつあります。しかし、これを本法で奨励する立場に立つのですが、よほど親切な対策をとつておかないと、一般小売商業者にたいへんな迷惑をかけるということになるうかと思ひます。

そこで「通産省の資料で「フランチャイズチーン実態調査」というのがありますね。この二五ページを見ますと、加盟時において本部が行なつた宣伝、本部というのはフランチャイザーのほうですね、フランチャイザーが行なつた宣伝、広告、勧説または契約時の情報の適否というものについて調査をしましたところが――それは加盟店を調査したのですね、二四・七%、四分の一が不適切であったという結論を通産省の調査でも出されております。そして不適切であつたということの五六・四%は、「加盟時」本部が行なつた宣伝、広告、勧説または契約時の情報が不適切の場合の内容」として「収益等の見通しについて、宣伝、広告が誇大であった。」というのが五六・四%。

〔委員長退席、稻村（佐）委員長代理着席〕

「資金が当初の話より多く必要であつた。」というのが四四・一% こういうことになつておりまして、このフランチャイズチーンを最初募集するときに誇大広告であった、こういうことが過半数不満だと言つておるので、これがいわば不當表示に当たるものと思ひます。アメリカでもフ

○ ランチャイジーの募集に関する問題としてたくさんの問題をあげております。そしてそれが不当表示に当たる率が多いとして独禁法の適用を受けておるのであります。この法律の十一条でそういう点を若干対策を考えて「契約を締結しようとするときは、通商産業省令で定めるところにより、あらかじめ、その者に対し、次の事項を記載した書面を交付し、その記載事項について説明をしなければならない。」こういって契約時に通産省令で定める基準を明らかにしておるわけであります。が、一項から六項まであります。この中で五項の「契約の期間並びに契約の更新及び解除に関する事項」、こういうような内容等一項から六項まであります。が、具体的にどういう内容をここで省令で定めようとしておられるか、お伺いたします。

○ 府委員 省令では、具体的な期間とか、そういうふうなものを定めるわけではございません。これは個々のランチャイズ契約によって実態がいろいろでございますので、個々にきめられなければなりませんが、この法律に基づいて省令で定めてまいる場合には、契約の期間並びに更新、解除に関する事項といたしましては、契約期間というものを明確な数字で明示しなければならないということ、それから契約更新料といふようなものが徴収されるわけでございますが、契約の更新料など契約更新の条件というものをあらかじめ明示しておかなければならないということ、それから契約解除の条件及び契約解除の効果、法律上の効果というものを明確にうたわなければならぬということです。この場合には、解除についての予告期間等も、これはケースバイケースにならうかと存じますけれども、やはり十日や半月ではとうてい——これだけの契約の基本的な変更でございますから、実際問題としては二月とか三月とか、そういうものが少くともなければ円滑な運営はできないだろうと私どもは見ておりますが、解除の予告期間等も相手方に示す文書の中にきちんと明示しなければならないというふなことを省令でうたうつもりでございま

会で商業士の検定試験制度を行なう、それに對して三分の二の補助金を交付しようという措置を考えております。

第一には、商工会や商工会議所で指導員といふ制度がございますが、商業についても、この指導員が指導を行なうという必要が大でございますので、これに対する政府の補助措置を強化していくということを考えております。

置」の一つとしましては、商業に関する各種のマニュアル、手引書というような、情報の提供なり指導に関する資料をつくりまして、これらを指導機関のほうにも流していく、あるいは個々の商業者が完全にそれを入手して読めるようになります。そういう各般の措置をこの最後の「その他の措置」というところで一括して考えておるわけであります。

○質問委員 いま小売業の検定試験の話がありましたが、この検定試験制度を実施される目的について若干御答弁願いたいと思います。

○莊政府委員 従来から若干の商工会議所と県の

商工会連合会で、それそれ独自の立場で検定を行ないまして、商業士とか販売士といふらうな免状を従業員の方にお渡しするというふうなことが行なわれてまつてあります。これはこれなりに評価されておりまして、経営者のほうからも、また従業員の人からも、こういう制度がより充実して一般的に行なわれることが望ましいという声が従来からあつたわけでございます。これは国が検定をするわけではございませんで、従来どおり、あくまで会議所、商工会が指導機関でございますが、そこで行なつてもらう、ばらばらではまたいろいろ弊害もござりますので、全国統一して試験を行なうということが望ましいと考え、それに要する経費の一部を国が補助しようと、いうわけでござります。その検定で合格した方には、これから実施要領をきめるわけでございますが、一級販売士とか三級商業士とか、こういう称号が与えられるわけでございますが、やはり商業の場合は接

○野間委員 いま現に実施しておる地域ですが、前に中小企業庁でお聞きした範囲では、福島とか何か東北地方に多いということを聞いたと思うのですけれども、それは事実かどうかということと、全国的に見てどの地域でいま実施されておるか、それからさらに、今後どの地域で実施したいという要求があるのか、お答え願いたいと思います。

○生田政府委員 お答え申し上げます。現在実施している地域でございますけれども、東北、北海道が比較的の多くございます。北海道では旭川でございます。それから東北が弘前その他五つの商工会議所でやつております。それから関東地方が日立、足利その他九つの商工会議所でございます。それから中部地方は静岡でござります。それから関西周辺では富山、福井、それから九州で二ヵ所、あとその他、そういう分布でございます。

○野間委員 それでもう一つ質問しておったのですが、まだ実施はしていないけれども、ぜひ実施したいという要求のある商工会議所、これはあるのかないのか、あるとすればどういうところかということです。

○生田政府委員 現在実施の希望がはつきりしておりますのは京都の商工会議所、その他各地で大体約十ヵ所ほどございます。

○野間委員 こういうふうに地域的に分けてみると、東北、北海道あるいは九州、関東でも独立、足利あるいは関西でも富山、福井というふうに比較的地方に実施しておるところが多い。大都市あるいはその周辺にはないよう思うのですがけれども、これはどういうことか教えてほしいのです。

○生田政府委員 東京におきましても、東京の商工会議所はまだ実施しておりませんが、東京都の商工会連合会が実施しております。必ずしも大都市ではないわけではございませんが、全般的に見まして、現在までのところは主として地方の中都市で比較的早く始まり、その希望も多いような状況でございます。

○野間委員 試験制度要綱（案）というものを中小企業庁からもらつたわけですが、一級、「一級、三級」という三つのランクをつくるよう書いてあります。が、この三つのランクはどういうわけでつくるのかということについてお答え願いたいと思うのです。

○生田政府委員 この一級、二級、三級につきましては、これが販売に關します技能の上下ではございませんで、販売に從事いたします方の職能と申しますか、それによつて分けております。販売の管理的な業務に携わっておりますのが一級でございまして、それから販売そのものに從事いたします方を対象にいたしたもののが三級でございまして、その中間が二級ということで、これは技術の上下ではございませんで、職能の範囲によって分けているわけでございます。

○野間委員 技術の上下じゃないといつても、のそれぞれの内容を見ますと、たとえば一級の場合には「販売に関する専門的な知識を身につけ、経営計画および管理業務ができる。」二級の場合には「販売に関する一般的な知識を身につけ、「専門的」が今度は一般的になつていますね。それから「やや高度の販売ができる。かつ部下を指導することができる。」三級の場合には「販売員としての基本的な知識と技術を身につけ、業務執行がで

きる。」これは明らかに技術的な上下だといふうに考える以外はないと思うのです。これはこの要綱の案といまの答弁とちょっと違うと思うのですが……。

○生田政府委員 私が先ほど申し上げましたのは、たとえば直接商店でお客に販売をします店員の方の販売技術によつて一級、二級、三級と分けるのではないということを申し上げたわけでござります。

ただいま先生御質問のこの一級、二級、三級の書き方でございますが、多少まぎらわしい点がございますが、「一級につきましては『経営計画および管理業務ができる』」といふことで、主として経営者あるいはそれに準ずる者を対象にしたものと考えております。それから二級につきましては、「小売業を中心とする販売に関する一般的な知識を身につけ、やや高度の販売ができ、かつ部下を指導することができる。」と申しますのは、その店で販売をいたします主任クラスの方を対象にしたものと考へております。それから三級につきましては、先ほども申しましたように直接店で販売をする店員の方でございまして、そういう種の職能、職域に応しまして一級、二級、三級と分けた次第でございます。

○野間委員 そうしますと、この対象ですが、中小売商の中でもどういうところをねらつておるのかということが一つと、それから、試験の受験資格ですが、第四のところでこれらの資格が書いてあります。これは小売商で稼働しておれば、いわゆる経営者でなくとも、あるいは経営者とか従業者とか家族とか、そういう者の別なく、すべてのクラスの試験を受けることができる、こういうことになるわけですか。

それからもう一点聞きたいのは、前に中小企業庁で聞いたときに、この一級、二級、三級といふ資格をとることによって何か報酬ですか、千円とか一千円、そういうものを加算して出すよとにとかいうふうなことも聞きましたので、この二点についてお答え願いたいと思います。

○生田政府委員 まず第一の御質問の点でござりますが、これは経営者から店員に至りますまで、家族従業者も含めましてだれでも受験できるわけでございます。

それから第二の点につきましては、先般この検定試験制度を学識経験者の方にお集まりいたしましたとして御検討いただいたわけでございますけれども、そのときの商店を経営されている方の御意見でも、この資格を獲得いたしましたと、給与の面でもやはり多少優遇することになるだろうという御意見でございましたので、この制度が実施されましたが、場合に、これは各商店の御判断でございますけれども、結果的には給与面でも優遇されることになるのではないかというふうに考えております。

また、從来からもそうでございますけれども、商工会議所、商工会で試験を受けられるという場合に、何らか特殊な講習会等の制度を別途つくりまして、そういうものを受けなければ試験を受けさせない、能力のある人が受けたくても縮め出さずとか、そういう統制的なことを始めるというふうな考えは毛頭持つておりませんということを申し上げておきたいと存じます。

なお、どういう層を対象に考えておるかという御質問でございますけれども、これは普通の小売屋さんの店員を私どもは主たる対象に考えております。スーパーの店員の方が受けに来るということを排除しなければいかぬとは思つておりますが、普通の二人とか三人の従業員を置いておられるようなお店の店員さんを主たる対象に考えて始めたわけでございます。

○野間委員　まだ一点抜けています。将来販売店の資格として、この試験に合格した者を必ず置かなければならぬというようなことは将来の計画としてあるのかないのかというようなことです。

○莊政府委員　追加いたしますが、考えておりません。たとえば製造業の場合でございますと、特殊な薬品を扱うとか、特殊な危険作業をするというようなことで別途國家試験といふやうなものが、あることは御案内とのおりでございますが、雑貨を売るとか食料品を売るというようなわゆるお店の店員でござりまするから、業態がそういうことでございまするから、一定の資格がなければ客に接してはならないというふうなことをしなければならないという必要は、政府としては感じております。そういう制約をこの制度の上に将来乗せていくというふうな考えはないということをこの際はつきり申し上げておきます。

○野間委員　そうしますと、資格をることについて国は積極的に奨励はしない、あるいは強制的に何らかの講習会を開いてそこで統制はしない、こういうお答え、さらに将来こういう資格を持つた者を必ず置かなければならぬという方向で

やつておるのしやない、ということを確認して、次に進めたいと思います。

次は五条ですが、先ほど出ておりました「中小小売商業者の経営の近代化のための事業の実施に必要な資金の確保又はその融通のあつせんに努めるものとする。」これについて本法によって特に新たになされるものがあれば、具体的にひとつ明らかにしていただきたいと思います。

○森口政府委員 法律の文言は抽象的に資金の確保をはかれ、融通のあつせんをしろということに対して、法律に直接関連性があるというふうには申せませんですが、その規定を受けましていろいろなことを考えております。

まず第一は、中小企業振興事業団を通じます高度化資金を高度化計画を認定いたしましたものに対しまして都道府県を通じて融資をするということが第一でございます。

第二に個別の事業者でございますが、個別の事業者につきましては中小企業金融公庫、国民金融公庫を通じまして、先ほど申し上げましたように、振興指針に合致するような設備について低利融資を行なうということを考えております。

なお、中小企業金融公庫、国民金融公庫の融資事業は当然個別の中小企業者に対する融資でございますが、高度化計画に参加をいたします個別の、たとえば連鎖化事業の加盟店あるいは商店街整備事業に参加をいたします商店等々につきまして高度化資金の融資を受けられないものについて補完をするということも同時に考えております。

○野間委員 特に私がお聞きをしたいのは、高度化事業に乗つかれない個々の中大小売商、特に零細企業、これについてあらためてこの五条によつてどれだけのメリットというか、新たなものが出てくるのかということです。

○森口政府委員 従来から中小企業金融公庫、国民金融公庫におきましては流通近代化特別貸付制度がござります。これを組みかえをいたしまして、振興指針に載っておりますように、小売業の設備近代化に必要な資金を供給することといたし

まず第一に、省力化のために必要な器具の購入に必要な資金、これの例示といたしまして、自動秤量機等がございます。第二に、配達車両等物流の合理化に必要な設備の購入について低利融資をいたします。第三に、会計機等経営管理の合理化に必要な資金について低利融資をいたしたいと思つております。第四に、共同事業につきまして必要な設備について中小公庫を通じて融資をいたしたいというように考えております。

以上がおもな内容でございます。

○野間委員 わかりましたが、それについて何か限度額、ワクがあるのかないのか、あるいは利息、利率についてはどうですか。

○森口政府委員 いま申し上げました資金は、利率につきましては大体七・五%の利率を考えております。貸し付け限度につきましては一億二千万円の貸し付け限度を考えております。なお、全体の資金量につきましては、一応のめどはござりますが、必要とあれば他の費目の資金を流用できるというような改正に相なっております。

○野間委員 九条の関係について若干聞きますが、これも同僚議員の質問に対する答弁があつたのですが、この「特別な配慮」について、特に九条から出てくる特別な配慮の新たなものについて何があればお答え願いたいと思います。

○森口政府委員 中小小売商業振興法案では、第一に、中小企業者の共同によります高度化事業を考えておりますが、特に高度化事業の中では、共同店舗の事業につきまして、零細事業者が組合員の五分の四を占めますような共同店舗につきましては、中小企業振興事業団から都道府県を通して八割無利子の資金を供給をいたすこととしたしております。

それから第二に、設備貸与事業、これは五人以下の小規模事業者を主として対象といたしておるものでございます。從来設備貸与事業におきましては、工業、製造業等を主にして設備貸与を行なつてまいったわけでござりますが、四十八年

度からは新たに小売業に必要な合理化設備を別途指定いたしまして、零細小売業者の需要があれば設備貸与に応することができるという体制にいたします。

それから第三に、小企業経営改善資金等は、当然本趣旨に沿って使用ができるというように私のほうは考えております。

とお答えいただいているのですが、私ども総じてこの振興法案について考えますときに、特にこの規模小売りの百貨店法案の改悪、あれとの対比で考えて、おそらく政府としては、百貨店とかスーパーを許可制から届け出制にする、地方にこれほどどんどん出てくる、それに立ち向かうためには、どうしてもこのようないわゆる高度化事業、合理化をして、これに対抗し抵抗しなければならない、そういうような発想でつくられたと思うのですね。ところが、神崎議員も申し上げたとおり、今まで幾つか近代化資金によつてなされたものが失敗しておる。例の和歌山の堀田百貨店の場合でもそうですが、一億一、三千万円ですか近代化資金を借りまして、合計六億円くらいで四十六店舗で始めたものが、わずか二、三年の間にたしか二十二店舗ぐらいになつたと思うのですね。これは数は正確じやありませんが、結局近代化、高度化ということであつたところがみじめな失敗を展開して、外にはうり出される、こういう一つの結果になつておるのであります。これは大臣も言われたと思うのですが、組合員同士の不団結といふようなことがこの失敗の原因じゃないかといふ答えがあつたというふうに私は聞いておりますが、私はそちらのものじやないと思うのです。あるいはそれがあったかもしません。つまり中小零細企業、小売商の中でも特に零細企業の生きしていく道といふものは、單に入れもの、大きな箱をつくってスリペー¹やあるいは百貨店に対抗しろ、抵抗しろといつたところで、これはやはりクジタクの羽をついたカラスにしかすぎない。そういうようなカラスがクジタクのまねをしても対抗できるものじや

ないということが端的に出ていると思うのです。入れものばかり大きくて、だからむしろ零細企業者の生きる道というのは、これは一つの特性として、たとえば近隣サービスですね。百貨店あるいはスーパーの場合には時間の制限もあります。これはもう制限しなければならないと思いますが、共働きで帰ってくる、近所で何でも自由に買える、あるいはアフターサービスというものを完備しておるとか、あるいはのれん、職人かたぎ、特に重点的にこういうものの振興を考えなければ、またぞろこれをやったところで、かりに乗っかれるものはやはり中小小売商の上層部の一部じゃなかろうか。乗っかるうとしても結局また落とされてしまう。むしろそうではなくて、いま申し上げたように、もっと小売商の特徴あるいは特性に目をつけてこれを育てていく。早い話が、病人がいきなりかたい飯を食つたら、また下痢をして病気がぶり返す。これと同じだと思うのです。百貨店、スーパーがかたい飯を食つておるからといって、むちやくちやに中小小売商にかたい飯を食わす。これは自殺に通すると思うのです。そういう観点から、しかも上からでなくて、もっと自主的に下からのこういう零細企業者の意見を十分聞いた上で練り上げていく、こういう態度でなければまた失敗すると思うのです。

いま特に零細企業者が非常に困っているのは、先ほども税金の話がありましたが、税金が重い。それから仕入れが非常に高いわけです。これは大販商工會議所の調査でも出ておりましたが、たとえば資生堂のあのコールドクリームは中身は十四円ですけれども、これが千二百円で市販されておる。あるいはアリナミンは一粒の原価は二円か三円だと思うのですが、これが十五円で売られておる。大きいものになりますと、たとえば小型乗用車は原価二十四万円が六十万円で売られておるということで、日本の経済の六、七割を握つておる大企業が暴利をむさぼつて、そうして高く売りつけておる。こういうところにやはり問題があると思うのです。あるいは公共料金の値上げもそうで

す。あるいはインフレ政策もそうだと思うのです。じたがって、このようなほんとうの病気の病源にメスを入れて、たとえばスーパー並みにすべての零細企業の商売の皆さん方が安く仕入れられる。こういうことになりますと、そういう中小零細企業の特性からして、もつともっと伸びていく道は私は十分あると思うのです。そういう点でやはり根本的にメスを入れなければ、入れものをつくつて飾り立てても、高度化事業に乗っかる人は非常に少ないし、また乗っかったところで失敗する、あるいは乗っかれない人が大部分ぢやないか、こういうふうに思うのです。そういう点からして、この法案そのものが上からのカッコづきの近代化、合理化であるということです。もつと下から入る、こういうところで苦しんでおる実態をもつともつと知った上でさらに練り上げてもらわなければ、私はほんとうの振興というものはできない、というふうに思うのですが、最後に大臣の所見を伺いたいと思います。

○中曾根国務大臣 御指摘にはごもっともの点があると思います。確かに箱を大きくしたところで中身が伴わなければ失敗する危険性も多うございまして、今までの例を見ましても、計画が大き過ぎるとか、あるいはマーケットを見誤ったとか、そういうふうなもので失敗した例が多くございます。これはおののおのの中小企業の特性を忘れて、考えが大き過ぎたというところからきているところであるだろうと思います。大せいを占めるのはそういう個々の零細企業でございますから、この法案の実施にあたりましても、われわれは単に量的でこれを拡大するとか、いたずらに進歩的とか合理化とか近代化という名前でとらわれることなく、その場所、その商店に合ったきめのこまかい指導をしていくように心がけていきたいと思います。

○野間委員 終わります。

○稻村(佐) 委員長代理 宮田早苗君。

○宮田委員 だいぶ質問がございましたので重複

する面があるかもしれません、その際は、簡略に御答弁を願つてけつこうでござりますので、あらかじめ申し上げておきます。

中小小売商業振興法案に盛られた個々の条文の精神、問題点に触れる前に、この法案全般についてまずお伺いをいたします。

法案の提案理由で御説明がありましたように、この振興法は産業構造審議会流通部会の答申に沿つた政策の一つであります。しかし、答申と申しましても、文字どおり現状に対する答申でございまして、中小小売店のあり方についての説明しているものの、小売商全般の進路を示しているものとは思われないのでござります。

〔稻村（佐）委員長代理退席　委員長着席〕

答申に基づいた法案であるなら、この振興法も当然中間的な立場にすぎないことになるわけでございますが、再び答申が出されたとき、再度小売商に関する法案を提出することになることと思いまが、この点まずお伺いをしておきます。いわゆる見直しという考え方であります。

○中曾根國務大臣　本法案を提出することにいたしましたのは、産構審の答申の線に沿いまして、時代の変化に沿うよう法案を提出したところでございますが、この法案を実施いたしまして、その後の情勢変化があり、また適当な答申があれば、その答申を採用して見直しするのにやぶさかでございません。

○宮田委員　この振興法案は、言うならば、できのよい子供たちだけを教育するというエリート教育のようだと思うわけであります。すなわち、第一条に明文化しておりますように、「商店街の整備、店舗の共同化等の事業の実施を円滑にし、」というものが目的になっております。中小企業全体の施策というよりも、高度化事業を推進するのがねらいというふうに理解してよろしいものかどうかかということをお聞きいたします。

○中曾根國務大臣　一見して読みますとそういう山脈みたいなところが目につくと思うのでござりますが、しかしさいに読んでみますと、三条の

指針、あるいは五条の金融その他の制度、あるいは七条、八条における調査、あるいは研修制度、それから第九条における中小小売商業に対する特別の措置等は、いずれも大きな山でない一般の零細企業を頭に置いてできている条文でございます。それで、両々相まってこの法案を充実させていきたいと考えておるところでございます。

○宮田委員 また、さきに私が申しましたように、これが産構審の答申に基づくものであるわけになります。融資の比率や金利を中小企業経営者に有利になるよう改定しさえすればいいというわけではないと思うのでございますけれども、この点について御意見をお聞かせ願いたい。

○莊政府委員 高度化事業に対します事業団の融資等は從来から一部行なわれておることは御案内どおりでございます。ただ、今回この法律では、いま大臣が申し上げましたように、独立の小売商に対する近代化の推進助成ということが一本の大きな柱と同時に、高度化事業も小売対策として推進しようとしておりまして、その両方につきまして、從来ございませんでした第三条の「振興指針」、政府として初めて、小売商業者というものはこういう方向にぜひ向かってほしいという一般的な誘導指針というものを法に基づいて定めて、それを公に出していく、それに基づいて個々の事業者の方にも努力をしていただく、政府としてもその方向での企業の自主的な努力に対し最大限の助成を惜しむものでない、かように政策を明確にしたわけでございまして、振興指針といふものも、私どもこれから審議会におはかりしてつくるわけでございますが、時代の要請に最も応ずるように、また、小売業者の振興にほんとうに役立つように今後とも引き続き練り上げられていくべきものであろうと思ひます。法律に基づいてそういうものをはつきり出してやっていくといふ点におきまして、同じ事業団から融資を高度化

事業に行なうにつきましても、これは基本的に政策として大きく国が取り上げて、前向きに行なうこれから第九条における中小小売商業に対する特別の措置等は、いかにも大きな山でない一般の零細企業を頭に置いてできている条文でございまして、両々相まってこの法案を充実させていきたいと考えておるところでございます。

○宮田委員 まだいまお聞きしました高度化事業、言ふならば、あたふら下げて目ざめない小売商は知らぬぞという、生業的小売商の切り捨てにつながるのじゃないかという危惧もあるわけでありまして、第九条の精神を十分吟味いたしまして、そういうことも指摘できるよう思うわけでございまして、小規模事業者に対する配慮とはいいうもの、これは正直言つて從来手薄でございました。こういうものをやはりこの際九条に基づいて

指導のようなことも全部あるわけでございますが、從来からそういう會議所、商工会等を通じるところがございます。これは経営の一般指導もござりますし、金融の相談もございまして、さらに記帳とをぜひ御了承願いたいと存じます。

○莊政府委員 ただいまお聞きしました高度化事

業の条件の改善だけ考えておるのではないというこ

とをぜひ御了承願いたいと存じます。

○莊政府委員 ただいまお聞きしました高度化事

業の条件の改善だけ考えておるのではないとい

うことを条件にいたしたい。なお、その五分

の四を改造するわけではなくて、ある程度の店が

薄になりがちでございました中零細小売商、零

細小売商を対象にしたそういう経営改善指導とい

うもの、これは正直言つて從来手薄でございまし

た。こういうものをやはりこの際九条に基づいて

特別な配慮として強化していく、こういうことも

含めて考えておるわけでございます。

○宮田委員 いまおっしゃいましたように、四人

以下の中小零細企業、こういう関係についてよく

わかつてないところが大半だと思いますので、

いま答弁なさいましたような指導についても、特

に充実した指導をしていただきたいということを

要望として申し上げておきます。

○莊政府委員 施策の重点といいますのは当面金

融財政上の措置であると存しますが、先ほど来御

答弁申し上げておりますように、こういう零細な

層に対しましては、寄り合ひの百貨店をつくると

いう場合におきましても八割無利子の新しい融資

制度を今回新設したという点も、九条の精神を体

しての措置でございます。また、從来工業だけに

片寄っておりました設備の貸与等も、今回商業、

小売業の層に対しても適用するとい

うふうに踏み切ったわけでございます。また、經

営改善資金制度の創設の場合にも、数から申しま

すが基本条件かと存じます。

○森口政府委員 御質問は、商店街の高度化計画

の認定の条件の問題だらうと存じますので、そ

う趣旨でお答え申し上げます。

商店街は約一万五千あるわけでございますが、

一万二千は実は人格がございません。やはり助成

をいたすいたしますと、協同組合等の何らかの

人格を持つた協同組合でなければいけないとい

う点におきまして、同じ事業団から融資を高度化

金頭に置いて考えたわけでございます。

さらに、第九条で私この際先生に特に申し上げ

なければならぬと思います点は、その前に第八条

という規定がございますが、零細層に対しましては国が的確な情報を与え、指導助言を個々の事業者に即してきめこまかく行なつてあげるということがございます。これは経営の一般指導もござりますし、金融の相談もございまして、さらに記帳

指導のようなことも全部あるわけでございますが、從来からそういう會議所、商工会等を通じるところがございます。これは経営の一般指導もござりますし、金融の相談もございまして、さらに記帳

指導もござります。

店街といいましてもやはり五店や十店程度の商店街の計画というのではなくてあればませんの

で、私どもとしては、最低三十店以上が参加をす

るというものを商店街の整備計画の対象にいたし

たいというふうに考えております。

それからあと、商店街の整備計画は大きくい

ます。個々の融資条件でござりますとか、期

間についても、この際手直しはいたしました。

今後も引き続き努力をいたしますが、決して個々

の条件の改善だけ考えておるのではないとい

うこ

とをぜひ御了承願いたいと存じます。

○莊政府委員 ただいまお聞きしました高度化事

業の条件の改善だけ考えておるのではないとい

うことを条件にいたしたい。なお、その五分

の四を改造するわけではなくて、ある程度の店が

薄になりがちでございました中零細小売商、零

細小売商を対象にしたそういう経営改善指導とい

うもの、これは正直言つて從来手薄でございまし

た。こういうものをやはりこの際九条に基づいて

特別な配慮として強化していく、こういうことも

含めて考えておるわけでございます。

○宮田委員 いまおっしゃいましたように、四人

以下の中小零細企業、こういう関係についてよ

くわかつてないところが大半だと思いますので、

いま答弁なさいましたような指導についても、特

に充実した指導をしていただきたいということを

要望として申し上げておきます。

○莊政府委員 次に、高度化事業計画の認定を規定しております

す第四条についてお伺いしますが、振興法案は商

店街の整備、それから店舗共同化、連鎖化事業、

この三つを柱にしておるわけでござります。そ

の三つを柱にしておるわけでござります。そ

の三

○富田委員　いまおっしゃいましたように、一万五千件をこえるということなんですが、

ましたように、なかなかむずかしい、また複雑な内容を持つておるので問題とは思いますがけれど

点については診断指導ということを強化してまいりたいというようになります。

多様化を持たせるとどうか、業種レイアウトの整備、こういうことが一番重要じゃないかと思いま

この法案の裏づけとして、中小企業振興事業団からの融資がすでに予算化されておるわけであります
が、現在までの実績といいますと、一万五千件

も、かりに希望する大半の商店街に融資されるとても、今度は過剰融資ということになりまして、隣接商店街の間の過当競争を生みやしない

○宮田委員 同一地区に背中合わせになつてゐるような商店街がござります。その場合の近代化をどう調整するかということ、さらには大型ショッピングセンターの建設など、いろいろな問題がござります。

す。また、これに引き続いて大切なのは駐車場の設置とか歩道の拡幅、いわば商店街の基盤整備事業というものが完全でなければならぬ。大型

のうちほんのわずかしかその恩恵をこうむっていない。三十八年度から店舗共同化融資を受けたのは二百四十四件というふうにいわれておるわけですが、これを見てもわかりますように、まず事業団の長期融資計画、いまあるいろいろなことをおつしやいましてたけれども、この長期的な融資計画というものがござりますならばお聞かせを願いたいと思います。

か、設備近代化が逆に裏目に出で、みずから墓穴を開くことになりはしないか、そういう点についてお考えがありましたらお聞かせ願いたい。

○森口政府委員 中中小売商業振興法の制定に伴いまして、商業関係についていろいろな新しい高度化の資金あるいは中小企業金融公庫、国民金融公庫の融資制度を創設いたしたわけであります。が、従来の体系は実はそのまま残しておるわけですがござります。したがいまして、一定の条件を合せ公

ピングセントーなどが出でまいりますと、その調整というような基本的な政策がございませんといふに無利子の融資あるいはまた税制で優遇するといいましても制度そのものの効果が出てくるかどうか疑問になるのではないか。こういう点についてお考えがありましたら聞かしていただきたい。

ショッピングセンターが出てまいりますとこれの自衛策にたいへん苦慮するわけでありますから、それに対する振興をはかるためにも、どうしてもいま申し上げましたような整備ということが必要になるわけであります。この種の関係について効果をあげた商店街のケースがよく紹介されておるわけであります、この駐車場の施設などは認定、融資の対象ということになるものかどうかといたことをお聞きします。

をいたしておりますが、これはあくまでも中小企業者の自主的な共同事業に対して援助をするということをたてまえにいたしているわけでござります。したがいまして、国のはうで計画を立てて、中小企業者にはこのぐらいの量、たとえば商店街の近代化をしなければいかぬとか、あるいは共同店舗をつくらなければいかぬとか、そういう

するものはより有利な制度が受けられるというところで、従来恩恵を受けておった者が、そのため不利になるというようなことはないと存じます。

なお、もちろん中小小売商業全般といったしましては、こういうふうな特別の利率によります融資制度のほかに、中小企業金融公庫、国民金融公庫

に重複する面があるわけでございます。こういうふうなわけで、私のほうは一つの都市を対象にいたしまして商業の近代化計画というようなマスター・プランをつくりまして、そのマスター・プランに従ってやはり商店街の整備を行なうべきだというふうに考えておりますし、それからそういう大きな都市全体ということではなく現実問題と

○森口政府委員 先ほど申し上げましたように、当然商店街整備の対象の中には駐車場の設置が入るわけでございます。ただ先ほど細部にわたりますので御説明をいたしませんでしたが、駐車場は顧客の便宜のために設置をいたすわけでござりますので、顧客が主として利用するような駐車場については当然八割無利子の融資をするということです。

たてまえにはなつておらないわけでござります。
したがいまして、御質問の融資計画云々ということ
になりますと、これはもともと中小企業者自体
の共同の意識を前提にいたすわけでございますの

等の一般融資の制度がございまして、これは近時小売商業関係が各機関ともあえつりますし、十分見れるのではないかというように考えております。

制度の中に広域商業診断制度というものがござります。これはやはりある一つの地域をつかまえまして、その商圈の購買力が一体どうなっているか、

ございます。

て、毎年度中小企業者がどの程度の共同化計画を持っておるかということを調べまして、これに必要な予算額を毎年、計上するということを行なつておるわけでございます。従来も、当初のころは非常に要望に応じられなかつたわけでございますが、最近では追いついてまいりまして、必要、妥当な計画でありますれば、大体事業団のほうで応ぜられるという体制に相なつておりますので、本法案の高度化計画の実施にも支障はないという体制は整つておるというふうに存じます。

○宮田委員 貸し出し条件は現行より相当緩和されておるということは認められますけれども、融資は相当選別されることになりはしないか。もちろん内容が、今までの答弁の中でもおっしゃいましたように、従来のところは非

それから第二の高度化計画を実施する場合、商店街の整備を行ないます場合、あるいは共同店舗をつくります場合、当然近所に類似の商店街あるいは類似の大型店舗があることは考慮に入れなければならぬ事項でございまして、おっしゃるところ、これを乱設いたしますとかえって過当競争におちいるという弊害が生じりますことは御指摘のとおりかと存じます。当然高度化資金等を融資いたします場合は、従来から私のほうで一件ごとに都道府県の総合指導所を通じて診断を実施いたしましたが、そういうような計画がおっしゃるような事態を招かないよう指導をいたし、過大な計画はこれを削るというような指導をいたしておりますが、御指摘の点もござりますので、さらにその

か、商店街の実情はどうなつてゐるか、だからこそこの地域ではどういうふうな方向で個々の商店をいし商店街は合理化すべきであるかということを中心になってまとめておるわけでもあります。したがいまして、先ほど申し上げましたように、商店街の整備を行ないます場合、または共同店舗をつくります場合、当然いま言つたようないろいろな調査をもとにいたしまして、現実的に府県の担当者ないしは場合によりましては中小企業振興事業団の指導員がそういうことのないようになに嚴重にチェックをしてまいりたいというふうに考えております。

○宮田委員 特に消費者が指向する商店街、これが十分考えられなければならぬと思います。特に

策に関する事項が入っていない。先日他の先生から
福祉面ということで同様な主張がありました
が、これはぜひこの中に入れてほしいということを要
望しております。なぜなら中小商店街が経営上の
問題点としてあげておりますは、労働力が集まらない
ない、また確保できないということが非常に大き
な問題になつております。大臣もすでに目を通さ
れたと思いますが、四十七年度の中小企業白書で
も、人手不足の深刻化は大型スーパー進出の猛威
によりまして大きなウエートを占めておるわけでござ
います。また、第二項五の「その他」に含ま
ざりませんが、これは非常にあいまいというふうに思つ
ておるわけでござりますので、ぜひともこの点につ
いておきたいと思います。

いては明文化をしてほしいということをいいましたが、この種の法律は中小商店を振興させると同時に、消費者のサービス、消費者の立場ということが特に考えられなければならないというふうに思つておりますので、そういう点については当局として十分留意をしていただきたいということを最後に要望いたしまして、私の質問を終わります。

○中曾根国務大臣 いまの指針の中に福祉政策を入れよというお考えはまことに検討に値するお考えであります。私も同感のところがござります。よく考えてみたいと思います。

○浦野委員長 中村重光君。

○中村(重)委員 いろいろ同僚諸君の質問に対する答弁で運用の面についてもわかつてしまいましましたが、なおだめ押しをする意味で質問をいたしておきます。

たとえば、いま宮田委員の質問に対して三十店舗程度が必要である、こうお答えになつたわけ

です。三十店舗でもって組合を組織するということ

だらうと思うのですが、うち三分の二が中小小売商業ということになりますね。三十店舗といふのは、必ずしも三十店舗軒を並べて中小企業がある

ことはない。その中には大きな会社もあるだろ

う、あるいは個人の住宅だってないとは言えない

ですね。ですから、実際運用の問題のときに小売商業者が期待をしておることはそぐわないよう

な面が出てくるのではないか、こう思います。したがつて、三十店舗といふのは頭の中にはどのよう

なことを描いているのか、明らかにしておいていただきたいと思います。

○森口政府委員 商店街の整備には三十店舗とい

うことと先ほど御答弁申し上げたわけでございま

すが、現実の商店街の場合について見ますと、やはりいろいろな商店街があらうかと存じます。三

十店一店でも欠けたらだめだということでは困る

じやないかというお考えもありますので、各省政府におっしゃるような面もありますので、各方面と検討いたしまして、認定基準をつくりま

す。特にさつきも答弁の中にございましたが、こ

うふうに存じます。

○中村(重)委員 三十店舗が一店舗でも欠けて二

十九店舗ではだめかどうかといふこと、それも問

題だけれども、そうではなくて、三十店舗とい

うのは、どういう形で三十店舗になるのか。實際こ

れを適用する場合に混乱をしては困るわけだ。

三十店舗ずっと軒を並べておかなければいけないの

か、あるいは飛び飛びで三十店舗でよろしいの

か。これは五分の四が中小小売商業の敷地でなけ

ればならないという条件もあるわけなんだから、

それらとの関連性といったようなものは、あなた

のほうで頭に描いておかなければいけないわけ

だ。この法律案が通つてしまつたあとで適当にあ

なたちが判断をして、現実にそぐわないよう

なことをされたのでは中小小売商業者の期待に反す

ることになる。だからそこを提案される以上は、

いろいろ各省と相談してからやりましょうなんと

ない。どうも詰まるようなことになつてくると、

いう答弁ではなくて、少なくとも中小企業庁はこ

り飛びになつたところの敷地が五分の四あればよ

り飛びになつたとおり理解してよろしいですね。全

くの土地の中に大企業が入つて、それが五分

の一である、五分の四是中小企業であればよろし

い、そういうことなのか。全く関係のないものが

途中にあつてもよろしい、三十店なら三十店、二

十九なら二十九の小売商業の土地が五分の四あれ

ばよろしいんだ、飛び地になつてもよろしいん

だ、そのように理解してよろしいのですね。

○莊政府委員 認定の基準はあくまで基準でござ

ります。考え方としては、三十店と定めました場

合には、そのほとんどが一応連なつておる形での

本格的な改造というものを考えておることは事実

でござりますけれども、全部が連なつておることは事実

を絶対要件などとは考えておりません。現実の問

題としましても、中で非常に古くなつた店が自

分で改造をやつて、結果として飛び飛びにならざ

り軽量鉄骨くらゐを使った程度以上のものであれ

ば改造である。そのように考えております。

○中村(重)委員 規模の適正化はどうか。規模の

適正化というものがあるわけだ。どれくらい大き

いものは予算の関係もあって困るだらうし、あま

り小さいものであつても困るわけだから、どの程

度のものを考えておるのか。当然これは条件とし

て出てこなければいけない。

○生田政府委員 ただいま御質問の点でございま

すけれども、適正規模につきましては、各商店街

が所在しております商店の大きさ、購買力の大き

さによって変わつてまいりますので、ケース・バ

イ・ケースで、その商店の大きさ、購買力の程度

を考えましてきることにしております。一義的

に何坪あるいは何平方メートルといふには、

ただいま考えておりません。

○莊政府委員 全体の商店街に對して割合がどれ

だけの関係になつておるかという、私どもは全体

として考えております。

○中村(重)委員 その三十店舗と五分の四、全体

としてとおっしゃっただけれども、それじゃ飛

り飛びになつたとおり理解してよろしいです。

○莊政府委員 けつこうでございます。

○中村(重)委員 それから駐車場のことについて

も質問があつただけれども、これは先般の委員

会で私が共同店舗のことについて質問したこと

関連をしてまいります。

○莊政府委員 けつこうでございます。

○中村(重)委員 駐車場は商店街のことをついて

も質問があつただけれども、これは先般の委員

会で私が共同店舗のことについて質問したこと

関連をしてまいります。

○莊政府委員 けつこうでございます。

○中村(重)委員 駐車場は商店街整備の一環とし

てつくるわけでござりますから、これは商店街の

振興組合ないしは商店街協同組合の所有物とい

うところに相なるわけでござります。

○中村(重)委員 それはわかるんだよ。それはわ

かるだけれども、駐車場を設置する場所はどこ

あるというように考えております。

○中村(重)委員 十人以上集まつて工業組合を組織してそういう事業をやる場合は八割無利子、こういうことになります。今まで共同店舗は高度化資金を使ってまいりましたが、二・七%の金利であります。今は同じようなものを持つて八割無利子になつたのは、どういう理由でそういうふうに改められたのか。從来との関係ですね。規模事業者が五分の四以上構成員の中におるといふような共同店舗についてのみ八割無利子を適用することといたしたわけでございます。したがいまして、その要件に該当しないものにつきましては従来どおりの共同店舗の助成条件で行なうといふことでござります。

○中村(重)委員 まあ五分の四というのか全部と

いうのか、従来とも大企業が共同店舗の中に入つて市場等をつくるということはなかつたのです。しかし、それはよろしいです。それは二・七%より八割無利子のほうがいいわけだから、前進した施策だからよろしい。

そうすると、従来の二・七%のものもあり得るということになる。それは極端に言えば、大企業が半分入つておつても、二・七%の中小企業のための高度化資金を使っててもよろしいということになる、あなたのいまのお答えからは、それでよろしいのですね。

○森口政府委員 従来やつておりました共同店舗

だけの話で、八割無利子にしたのは今度は五分の四でございます。そういう条件をつけたのであります。では、從来二・七%で共同店舗をつくらして

おつたのは、極端に言えば大企業が半分入つておつてもよろしいということになりますが、それ

でいいのですか、こう言ったところが、従来は五分の一以上、中小企業以外のものという表現を使

われ、中小企業以外のものが入つておつてはいけないというようなことでございました。じゃ同じ

では、なぜに今度は従来の二・七%が八割無利子

という形に変わつたのかという答えにはならない。

○森口政府委員 従来やつておりました共同店舗につきましては、まず五店以上あるということ、

それから、その構成者が、五分の一の部分をつけて市場等をつくるということはなかつたのです。

ます。今回、八割無利子を適用いたしますもの

は、単に中小企業者であるというだけではダメで

ございまして、全体が十店以上あります、しか

もその中に入つてくるものの五分の四以上が従業員五人未満の小規模事業者である場合に限り八割

無利子の制度を適用するということにいたしております。

○中村(重)委員 それは製造業が五人以下、小売商業というのは二人以下ということになるのじゃ

ありませんか。五人というのは製造業でしょう。

○森口政府委員 従来やつておりました共同店舗

の助成基準といたしましては、その中に中小企業者以外のものは五分の一以内という制限がついて

おりますので、今回以降も一般の店舗共同化につきましては、そういう条件で考えていいたいとい

うように考えております。

○中村(重)委員 今回の八割無利子は小売店舗が

五分の四なければならないという条件にいたしましたから、従来のも五分の一が条件でございまして、同じことの四なんという、製造業という条件をここで持

出さなければいけないのでですか。

○中村(重)委員 新しく八割無利子の制度を適用いたします共同店舗につきましては、構成員の五

分の四以上が小規模小売業者でなければならない

ということでございます。小規模小売業者は、先ほど御答弁申し上げましたように、基本法の二十

三条によりまして「商業又はサービス業に属する事業を主たる事業として営む者については、五人以下」というように定義をされておりますので、そういう趣旨の御答弁を申し上げたわけでござい

ます。

○中村(重)委員 それでよろしいです。五人以下

というように理解をいたします。

そこで、この共同店舗の整備計画というものが別にあって、それからまた商店街整備計画とい

うものがあるわけだけれども、共同店舗というのと商店街整備計画の認定を受けるというのと、内容

が残るのである。たとえば特定案件の八割無利子以下というのは、共同公害施設、それから工場アパート、共同店舗、アーケード、公共的駐車場、街路灯、こうしたことになるんだからね。そ

うすると、この中で共同店舗以外の、商店街整備計画の認定を受けるためのメリットは、どういう

ものがメリットとして残るのですか。

○生田政府委員 お答え申し上げます。

商店街整備計画の認定を受けました場合には、

一つは、かねがね先生御指摘のとおりの事業団の八割無利子の金が、一定の要件を備えましたもの

につきましては融資されるというのが一つでござ

います。それから、そのほかに中小企業金融公庫

あるいは国民金融公庫からの融資でございますけれども、その認定を受けましたものについては、

高度化資金ワクというものを設けるようになつた

まま検討中でございます。認定を受けました計画につきましては、その両公庫からの融資につきまし

て、従来の七・五%の金利を七%に引き下げて、低金利の金が融資されるというメリットがござい

ます。

○中村(重)委員 もう一つ、都市計画との兼合と

だ

だから。同じようなことをあなたは表現を変えた

だけ

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

の

国民経済における重要な役割にかんがみ、中小売商業対策の一層の拡充強化に努めるとともに、次の諸点について適切な措置を講すべきである。

一 商店街整備計画、店舗共同化計画又は連鎖化事業計画の認定基準の設定にあたっては、

中小売商業者が広くこれらの計画に参加しうるよう配慮するとともに、計画の認定においても弾力的な運用に努めること。

二 認定計画に基づく商店街整備等の事業その

他中小売商業者の經營近代化事業の円滑な

実施を図るとともに、計画の認定にお

いても弾力的な運用に努めること。

三 認定計画に基づく商店街整備等の事業その

他中小企業振興事業団及び政

府関係中小企業金融機関の融資規模の大幅拡

大、融資条件の緩和に努めるとともに、特に

小規模小売商業者については、經營の指導及

び診断、情報の提供等の施策を一層拡充する

こと。

以上であります。

各項目の内容につきましては、審査の過程において、委員各位には十分御理解いたしたことと想いしますので、この際、省略させていただきます。

何とぞ委員各位の御賛同をお願い申し上げます。

○浦野委員長 以上で趣旨の説明は終わりました。

直ちに採決いたします。

本動議に賛成の諸君の起立を求めます。

○浦野委員長 起立総員。よって、本動議のとおり附帯決議を付することに決しました。

この際、附帯決議について政府から発言を求めておりますので、これを許します。中曾根通商産業大臣。

○中曾根国務大臣 ただいま御決議になりました附帯決議の御趣旨を尊重いたしまして万遺憾なくを期します。どうもありがとうございました。

○浦野委員長 おはかりいたします。

本案に関する委員会報告書の作成につきましては、委員長に御一任願いたいと存しますが、御異議ありませんか。

〔異議なし」と呼ぶ者あり〕

○浦野委員長 御異議なしと認めます。よつて、本日は、これにて散会いたします。

午後四時二十一分散会

○浦野委員長 次回は、明後十五日午前十時理事会、午前十時三十分委員会を開会することとし、本日は、これにて散会いたします。

〔報告書は附録に掲載〕

商工委員会議録第二十七号中正誤

一七	段	行	誤	正
一七	一三	ね尋ね	お尋ね	
一一	末三	大防府		
一一	七七	零細は	零細な	

昭和四十八年六月二十一日印刷

昭和四十八年六月二十二日發行

衆議院事務局

印刷者 大藏省印刷局

F